



Movida - Divulgação de Resultados do 2º Trimestre de 2018

DESTAQUES DO 2T18

(versus 2T17)

- **Mais um recorde** de **R\$39,9 milhões** no Lucro Líquido
- **ROIC de 10,7%** que superou em **5,2 p.p.** o custo de dívida
- **Recorde de taxa de ocupação** em RAC que chegou a **77,4%**
- **Crescimento de 54,3%** na frota de GTF que totalizou **21,7 mil carros**
- **Expansão de 11,1%** no volume de venda para o varejo em Seminovos
- **Aumento de 65,3%** no EBITDA que alcançou **R\$118 milhões**

- ❗ **Lucro Líquido** de **R\$39,9 milhões** no 2T18, **258,6% maior** que o 2T17 com **margem líquida¹ de 14,5%**, uma expansão de **9,5 p.p.** ano a ano.
- ❗ **ROIC anualizado** atingiu **10,7%**, e superou em **5,2 p.p.** o custo de dívida (pós impostos), o que comprova a **geração de valor** da Companhia.
- ❗ **EBITDA consolidado** de **R\$118,2 milhões** no 2T18, um **aumento de 65,3%** quando comparado ao 2T17 impactado pelo ganho de escala da Companhia, que apresentou expansão de 10,9 p.p. na **margem¹ consolidada**.
- ❗ **Taxa de ocupação recorde** em RAC de **77,4%** no 2T18 com **crescimento de 20,0%** no número de diárias versus 2T17, que totalizou **3,3 milhões**.
- ❗ **Expansão de 54,3%** ou **7.646 carros** na frota total de GTF que chegou a **21.724 carros**, em linha com a estratégia definida para o ano, que totalizou **1,7 milhão** de diárias.
- ❗ **Aumento de 11,1%** no volume de venda para o varejo em Seminovos, que atingiu **50,8% do total**, com **aumento de 3,4%** no preço médio dos carros vendidos no 2T18 que chegou a R\$38.237.

¹Sobre receita líquida de serviços

Teleconferências e Webcasts

Quinta-feira, 09 de agosto de 2018

Português 10:00 (BR)

+55 (11) 3193-1001 | 2820-4001

Código "Movida"

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast

Inglês 12:00 (BR)

+1 (412) 317-6342

Código "Movida"

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast



MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Iniciamos com um agradecimento ao nosso maior ativo: **nossa GENTE!** Foi no contexto desafiador deste trimestre que tivemos o **imenso valor** de nossos colaboradores **comprovado** mais uma vez, e ainda **mais intensamente**. Herdamos de nossa controladora a **cultura de “entender para atender”**, que é essencial para manter nosso **foco na satisfação do cliente**. A postura de dono, a resiliência e o **espírito de equipe** foram nossos diferenciais e nos levaram a atingir **resultados recordes** no segundo trimestre.

O lucro líquido **creceu 258%**, totalizando **R\$40 milhões** no 2T18. **Em apenas seis meses, entregamos R\$67 milhões de lucro, superior ao ano completo de 2017.** Tivemos ganhos de rentabilidade que elevaram nosso **ROIC anualizado para 10,7%**, além de chegarmos ao **menor custo de dívida** que já reportamos. Com esta equação, atingimos neste trimestre o **nível mais alto em nosso spread** (custo de dívida *versus* ROIC) chegando a **5,2 p.p.**

Apresentamos uma receita líquida de **R\$610 milhões** no 2T18, sendo **R\$276 milhões** de Serviços (**23% maior** que o 2T17), e **R\$334 milhões** de venda de ativos. O EBITDA foi de **R\$118 milhões**, **65% superior** ao 2T17, com margem de serviços consolidada de **43%**, contando com frota total de **mais de 81 mil carros**.

Como toda empresa no Brasil, fomos afetados pela greve dos caminhoneiros. No RAC tivemos **queda pontual** nas retiradas nos dias mais críticos. Fomos **flexíveis com nossos clientes**, ajustando, por exemplo, o valor de produtos como o “Tanque Cheio” nos dias de desabastecimento. Em GTF nossa implantação de carros foi impactada em alguns **dias de atraso** pela parada no transporte. Também houve um **impacto na demanda** de Seminovos durante a greve, que somado às altas taxas de ocupação do RAC fez com que **decíssemos disponibilizar menos frota para venda**. Todos estes fatores ocasionaram uma **elevação momentânea** dos gastos, priorizando sempre a **satisfação do cliente**. Ao final da greve houve uma rápida retomada na operação, graças à nossa **execução consistente**.

O **volume de diárias em RAC cresceu 20%** no 2T18 versus o 2T17, apresentando **taxa de ocupação recorde de 77,4%**, mesmo em um trimestre de baixa sazonalidade e com a greve. Estamos privilegiando segmentos de maior rentabilidade, contando com investimentos principalmente em **tecnologia e sistemas**. Lançamos em maio nosso **novo aplicativo**, com **nova experiência de uso** e funções como login com *selfie* e pré-pagamento. Estas funcionalidades atraíram um **aumento de cerca de 13%** em nosso volume de downloads e nos aproximam ainda mais de nossos clientes através de um **canal direto**, nos levando a **recordes consecutivos de venda** através da plataforma.

Atingimos em GTF mais de **21,7 mil carros** na frota total neste trimestre, com expansão de **38% no volume de diárias** em relação ao ano passado, com contratos **adequados ao nosso perfil de compra** e com **alta geração de valor**. Estamos fazendo a gestão de maneira **mais eficiente** e nos estruturando para o **novo patamar da operação**, em linha com a estratégia do ano de **crescimento seletivo**.

Seguindo para Seminovos, tivemos um volume de **8,7 mil carros** vendidos, com **mais de 50% para o varejo**, ou seja, consumidor final, significando um **aumento de 27% do volume das vendas** para este canal do 1S17 para o 1S18. Este movimento contribuiu mais uma vez para a **expansão de 3% no ticket médio versus** o 2T17. A marca da **Movida Seminovos** se consolidou neste trimestre como a **marca mais buscada** de maneira orgânica no canal online, apresentando **participação de 47% do total** dentre seus principais pares de acordo com o Google Trends. Estamos empenhados na **aceleração e transformação** desta linha de



negócio, buscando nos aproximar de diferentes públicos, **com um plano consistente e estruturado** já em execução.

Sabemos da importância da **gestão financeira conservadora**, especialmente em épocas de incertezas. Por isso, **fortalecemos nosso caixa, que encerrou o trimestre com R\$1,1 bilhão**, e alongamos ainda mais o perfil da dívida com emissão de duas debêntures neste trimestre, que totalizaram **R\$700 milhões**. Dada a **baixa visibilidade político-econômica** do cenário brasileiro, fizemos um movimento preventivo ao anunciar em junho o **aumento de capital** de até **R\$312 milhões**, com **R\$200 milhões garantidos** por nossa controladora JSL S.A., **reforçando nossa estrutura de capital**.

Além de nossas melhorias operacionais, este resultado foi impactado por um **crédito extemporâneo** de períodos anteriores a 2018 de **cerca de R\$17 milhões** de PIS/COFINS de contas que não tomávamos créditos no passado, como reflexo de uma decisão recente do STJ e do **contínuo aprimoramento e maturação de processos**. Além disso, desde o 2T17, quando **enfaticamos o foco em execução**, tivemos **evoluções importantes** principalmente em despesas com roubo, carros batidos e inadimplência – que, somados e em relação à receita de serviços, **caíram quase 6 p.p.** no período – em linha com nosso plano de ação.

A melhora de resultados é reflexo do **redesenho de processos, ganho de maturidade e reforço da área administrativa**. Esta estrutura nos prepara um **novo ciclo de crescimento** em um **mercado resiliente** e em **plena transformação**.

Estamos anunciando a **integração de nossas plataformas** de redes sociais institucionais ao conteúdo de RI para termos **aprimoramento constante** de nossa comunicação. Queremos impactar especialmente o investidor pessoa física, através de **um canal segmentado no Facebook** para **aumentar nosso engajamento**. Sabemos que nossos investidores são também nossos clientes, e queremos oferecer **cada vez mais transparência e proximidade** à nossa operação e nossos resultados.

Nosso **DNA de inovação** fica cada dia mais forte, e estamos **empolgados** com os futuros projetos que trarão **novidades** para nosso mercado. Estamos juntos **construindo o futuro da mobilidade urbana** e agradecemos a todos os nossos *stakeholders* por nos apoiarem na **geração de valor cada vez maior** para nossa Companhia.

PARTIU MOVIDA! MUITO OBRIGADO!

Abraços,

Renato Horta Franklin

CEO da Movida



PRINCIPAIS INDICADORES

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Receita Bruta	600,4	650,2	650,3	1.226,0	1.300,5	8,3%	0,0%	6,1%
Receita Líquida	573,4	604,2	609,9	1.173,1	1.214,0	6,4%	0,9%	3,5%
Receita Líquida de Serviços	223,7	268,0	275,6	453,9	543,6	23,2%	2,8%	19,8%
Receita Líquida de Venda de Ativos	349,7	336,1	334,3	719,1	670,4	-4,4%	-0,5%	-6,8%
EBIT	53,3	83,3	98,2	121,0	181,5	84,3%	17,8%	50,0%
Margem EBIT ¹	23,8%	31,1%	35,6%	26,6%	33,4%	+11,8 p.p	+4,5 p.p	+6,7 p.p
EBITDA	71,5	102,3	118,2	156,6	220,5	65,3%	15,6%	40,8%
Margem EBITDA ¹	32,0%	38,2%	42,9%	34,5%	40,6%	+10,9 p.p	+4,7 p.p	+6,1 p.p
Lucro Líquido	11,1	26,9	39,9	31,8	66,8	258,6%	48,6%	110,2%
Margem Líquida ¹	5,0%	10,0%	14,5%	7,0%	12,3%	+9,5 p.p	+4,5 p.p	+5,3 p.p
ROIC Anualizado	7,5%	9,8%	10,7%	9,2%	10,0%	+3,2 p.p	+0,9 p.p	+0,8 p.p
ROIC LTM	8,4%	8,7%	9,2%	8,4%	9,2%	+0,8 p.p	+0,5 p.p	+0,8 p.p
Spread ROIC vs Custo de Dívida	-1,4 p.p	+4,1 p.p	+5,3 p.p	-0,4 p.p	+4,4 p.p	+6,7 p.p	+1,2 p.p	+4,8 p.p

¹ Sobre Receita Líquida de Serviços

Destaques Operacionais	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Frota total no final do período	70.843	78.463	81.295	70.843	81.295	14,8%	3,6%	14,8%
RAC	56.765	57.662	59.571	56.765	59.571	4,9%	3,3%	4,9%
GTF	14.078	20.801	21.724	14.078	21.724	54,3%	4,4%	54,3%
Número de pontos de atendimento RAC	183	186	186	183	186	1,6%	0,0%	1,9%
Número de pontos de venda Seminovos	60	59	60	60	60	0,0%	1,7%	0,0%
Número de Diárias - RAC (em milhares)	2.711	3.199	3.253	5.310	6.453	20,0%	1,7%	21,5%
Número de Diárias - GTF (em milhares)	1.230	1.640	1.702	2.417	3.342	38,4%	3,8%	38,3%
Receita bruta média mensal por frota média operacional - RAC (R\$)	1.602	1.629	1.606	1.658	1.618	0,3%	-1,4%	-2,4%
Receita líquida média mensal por frota média operacional - GTF (R\$)	1.200	1.171	1.204	1.196	1.188	0,4%	2,8%	-0,7%
Número de Carros Vendidos	9.471	9.012	8.760	20.009	17.772	-7,5%	-2,8%	-11,2%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.



1. Aluguel de Carros (RAC)

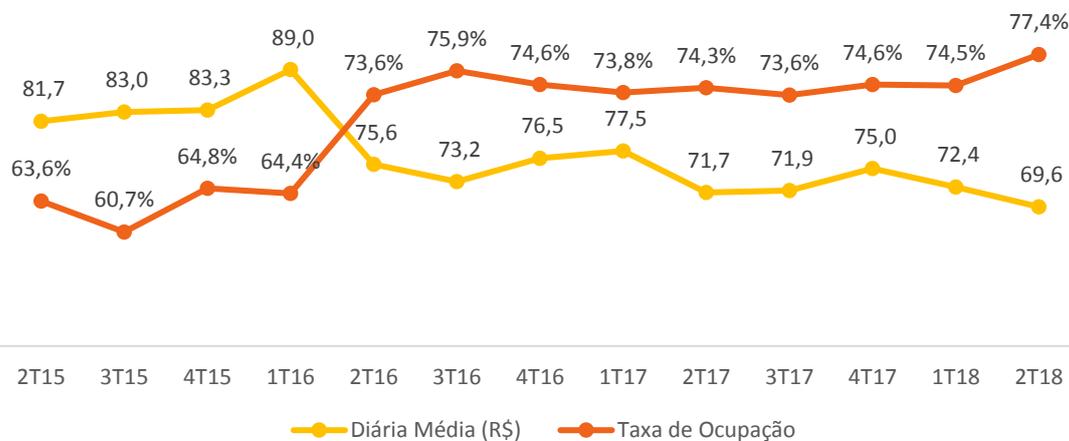
1.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Receita Bruta	194,3	231,7	226,6	395,7	458,3	16,6%	-2,2%	15,8%
Deduções	(19,2)	(27,0)	(21,5)	(37,7)	(48,5)	11,9%	-20,3%	28,5%
Receita Líquida	175,1	204,7	205,1	358,0	409,8	17,1%	0,2%	14,5%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

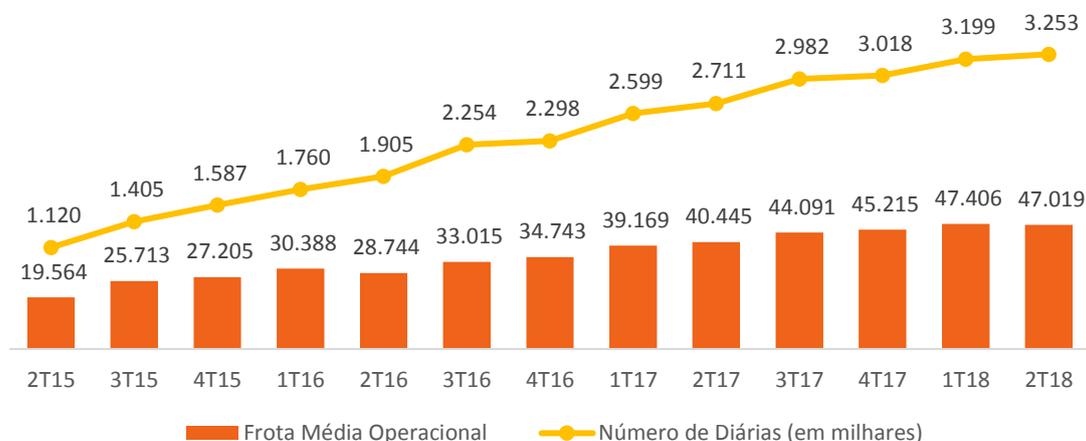
O aumento na receita líquida de 17,1% entre o 2T17 e o 2T18 foi resultado principalmente do crescimento da frota, tendo sido adicionados mais de 6 mil carros na frota média operacional. Houve uma expansão de 3.1 p.p. na taxa de ocupação, que combinada com queda de 2,8% na tarifa média devido ao mix de segmentos, resultou em um aumento de 0,3% na receita média operacional por carro.

TAXA DE OCUPAÇÃO X DIÁRIA MÉDIA

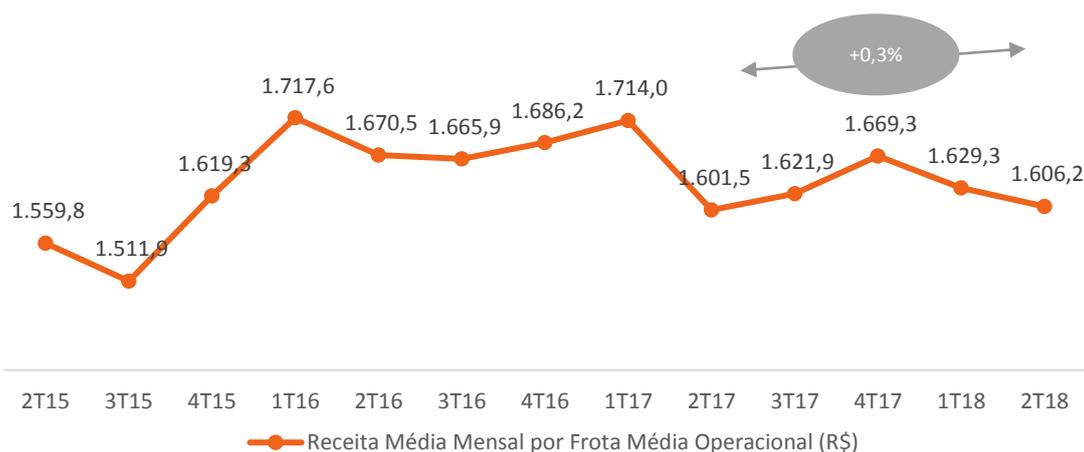




FROTA MÉDIA OPERACIONAL X NÚMERO DE DIÁRIAS



RECEITA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$)



1.b. Custos e Depreciação

(R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Custo	(74,6)	(82,4)	(69,7)	(139,5)	(152,1)	-6,6%	-15,4%	9,1%
Custo Ex-depreciação	(65,0)	(72,5)	(58,4)	(120,8)	(130,9)	-10,2%	-19,4%	8,4%
Depreciação	(9,6)	(10,0)	(11,3)	(18,7)	(21,2)	17,6%	13,3%	13,3%
Depreciação Frota	(9,4)	(9,6)	(10,9)	(18,2)	(20,5)	16,4%	13,8%	12,7%
Depreciação Outros	(0,2)	(0,4)	(0,4)	(0,5)	(0,7)	71,0%	0,1%	42,4%

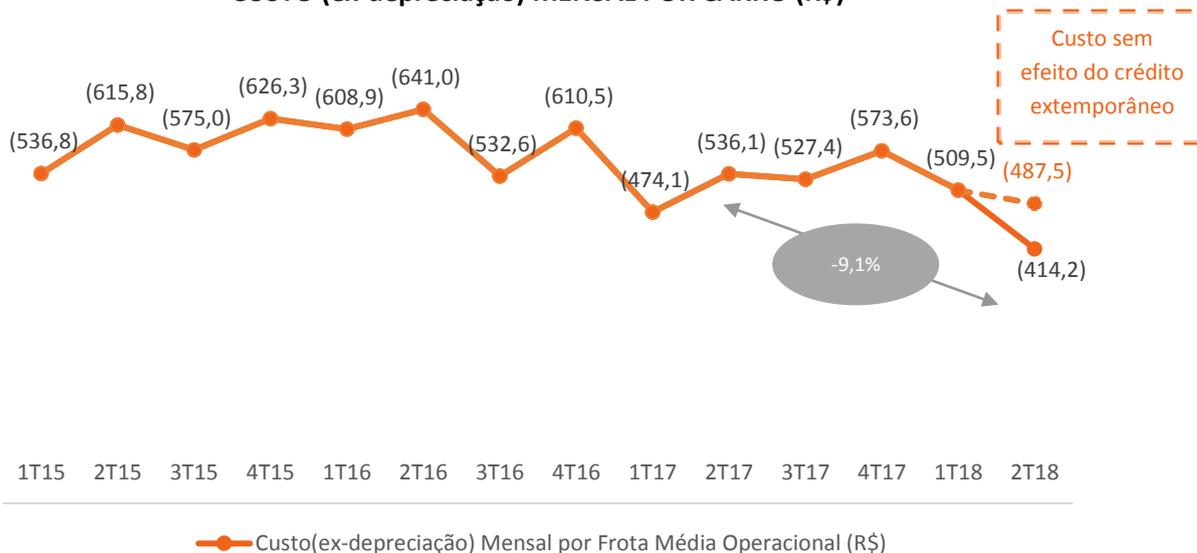
OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

O custo ex-depreciação diminuiu 10,2% de maneira absoluta em relação ao 2T17, impactado por créditos extemporâneos de PIS/COFINS. Tivemos, portanto, uma queda de 22,7% em nossos custos em termos unitários por frota média operacional. Além disso, o aumento da quantidade

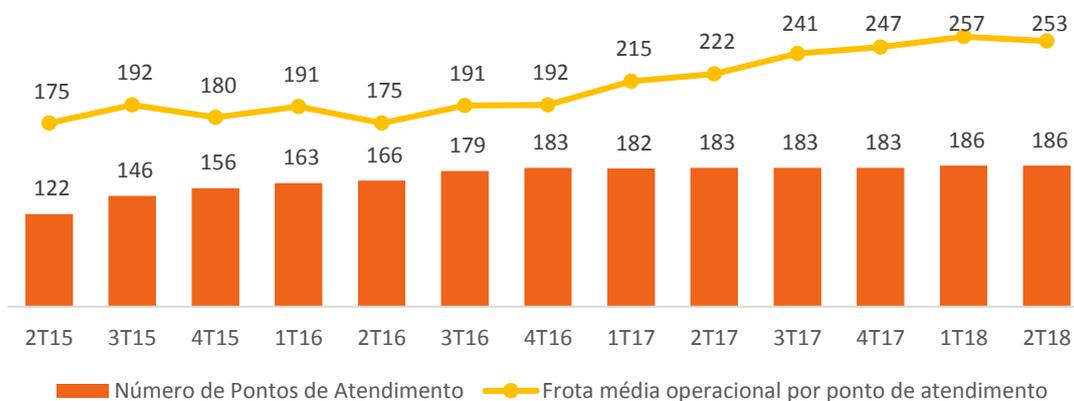


de carros por loja, que chegou a 253 no 2T18 conforme gráfico abaixo, possibilita a diluição de custos fixos e foi proporcionado devido à eficiência operacional da Companhia.

CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)



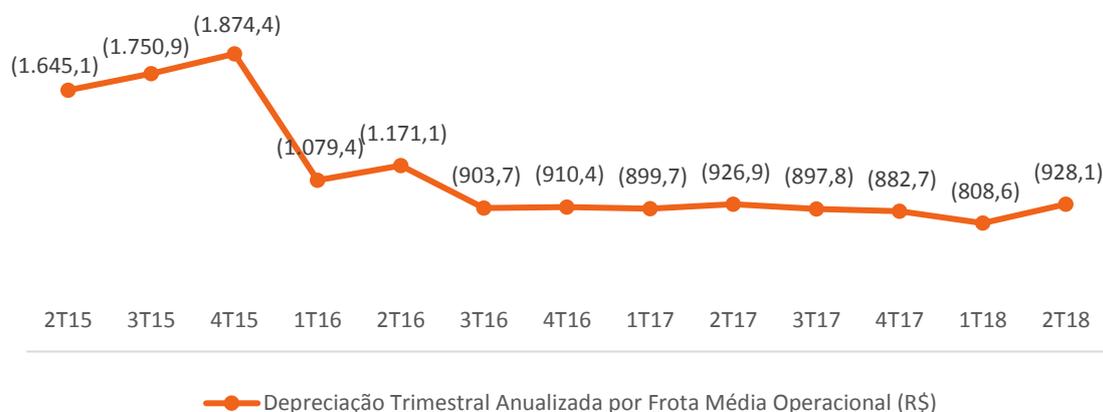
NÚMERO DE PONTOS DE ATENDIMENTO



Não houve alteração nas taxas de depreciação para este trimestre, sendo que o aumento absoluto reportado está relacionado à mudança de perfil da frota que impacta no valor unitário.



DEPRECIÇÃO TRIMESTRAL ANUALIZADA POR CARRO (R\$)



1.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Lucro Bruto	100,5	122,3	135,4	218,5	257,7	34,7%	10,7%	17,9%
<i>Margem Bruta</i>	57,4%	59,7%	66,0%	61,0%	62,9%	+8,6 p.p	+6,3 p.p	+1,8 p.p
Despesas Gerais e Administrativas	(59,0)	(59,7)	(62,5)	(118,4)	(122,2)	5,9%	4,7%	3,2%
EBITDA	51,0	72,5	84,1	118,8	156,7	64,8%	16,0%	31,9%
<i>Margem EBITDA</i>	29,2%	35,4%	41,0%	33,2%	38,2%	+11,9 p.p	+5,6 p.p	+5,0 p.p
EBIT	41,5	62,6	72,9	100,1	135,4	75,7%	16,4%	35,3%
<i>Margem EBIT</i>	23,7%	30,6%	35,5%	28,0%	33,1%	+11,9 p.p	+5,0 p.p	+5,1 p.p

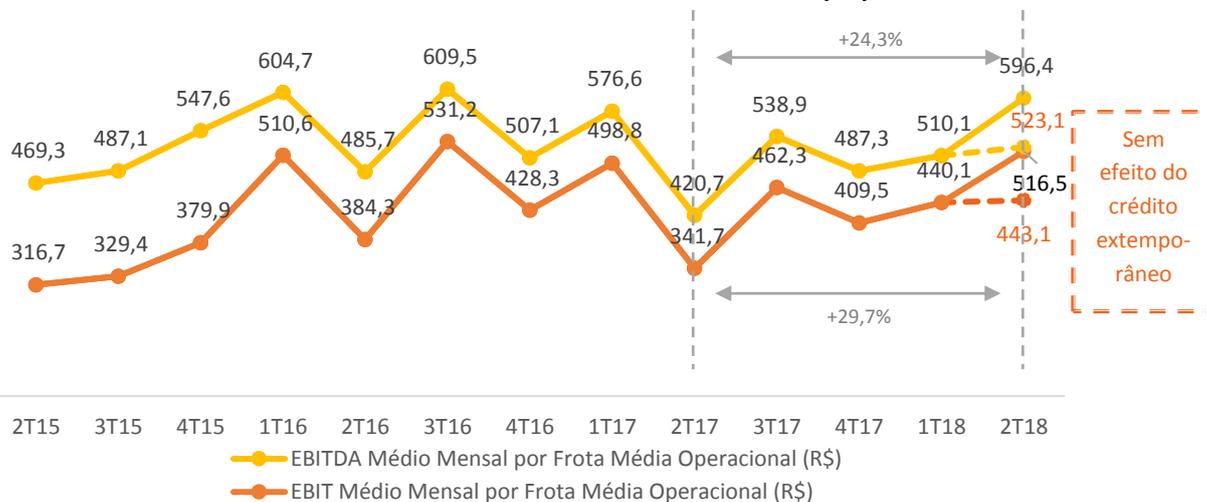
OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

A margem bruta expandiu 8,6 p.p. em relação ao 2T17 chegando a 66,0% no 2T18. Esta evolução reflete a otimização de canais de venda e segmentos, que estão sendo fomentados estrategicamente com base em tarifa média, taxa de ocupação, sazonalidade e estrutura de custos - propiciando ganho de escala e diluição.

Além do crescimento da Companhia, o fortalecimento de times corporativos também colaborou para o aumento de 5,9% da despesa administrativa *versus* o 2T17. Este efeito foi superado pelo efeito do crédito e a melhora de índices de inadimplência e sinistralidade, resultando em uma expansão de 11,9 p.p. na margem EBITDA *versus* o ano passado.



EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)



2. Gestão e Terceirização de Frotas (GTF)

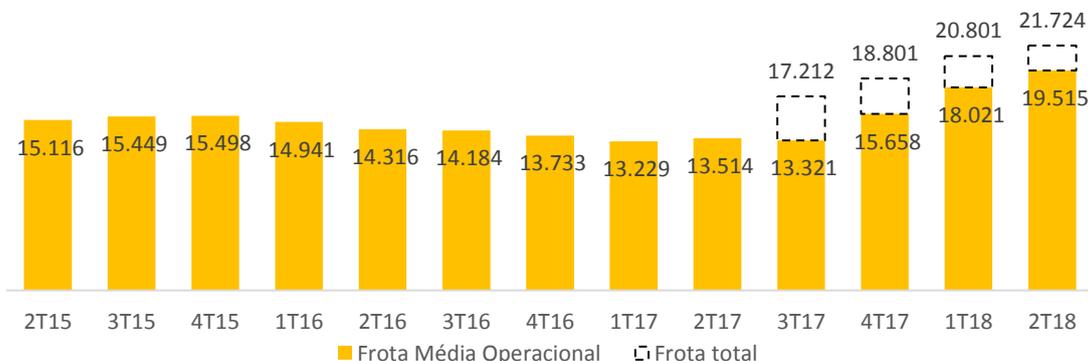
2.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Receita Bruta	55,9	81,9	88,8	110,2	170,8	59,0%	8,4%	54,9%
Deduções	(7,2)	(18,6)	(18,3)	(14,3)	(36,9)	153,2%	-1,7%	158,8%
Receita Líquida	48,6	63,3	70,5	95,9	133,8	45,0%	11,4%	39,5%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

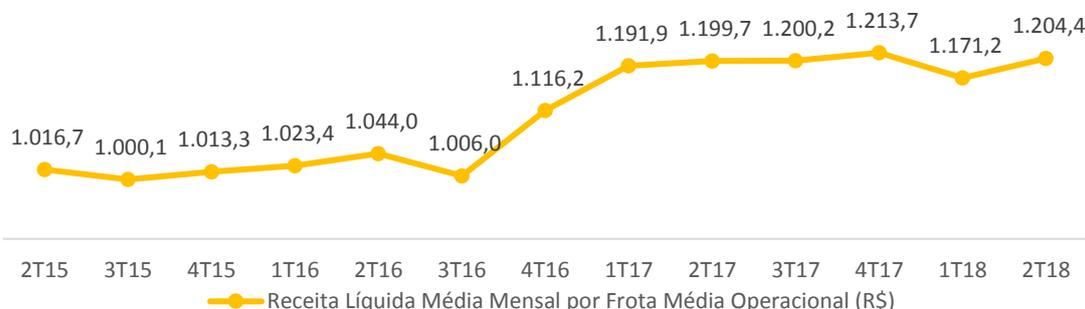
A operação de GTF continua aquecida, apresentando crescimento de 45.0% na receita líquida do 2T18 versus o 2T17 graças à adição de 6 mil carros na frota operacional – o que se traduz em 44,4% em número de carros. A frota final do trimestre também segue em expansão, chegando a 21.724 carros que garantem aumento de receita nos trimestres seguintes.

FROTA MÉDIA OPERACIONAL E TOTAL FINAL DE PERÍODO





RECEITA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$)



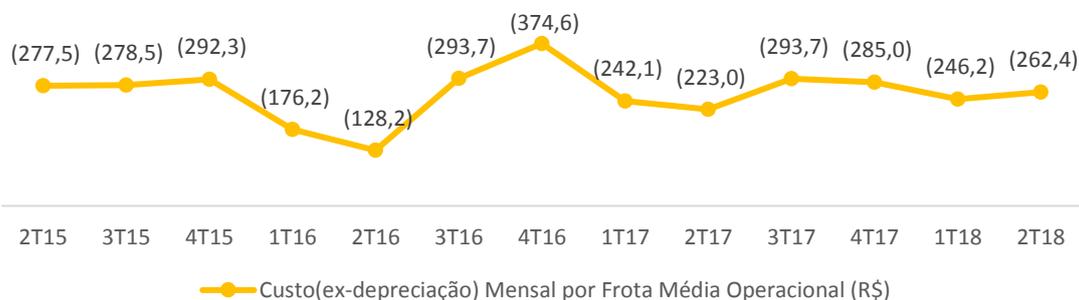
2.b. Custos e Depreciação

(R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Custo	(16,2)	(21,2)	(22,6)	(33,0)	(43,8)	40,0%	6,8%	32,7%
Custo Ex-depreciação	(9,0)	(13,3)	(15,4)	(18,6)	(28,7)	69,9%	15,4%	53,7%
Depreciação	(7,1)	(7,9)	(7,3)	(14,4)	(15,1)	2,0%	-7,7%	5,5%
Depreciação Frota	(6,9)	(7,7)	(7,1)	(13,9)	(14,8)	3,0%	-8,1%	6,2%
Depreciação Outros	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,5)	(0,4)	-23,3%	9,7%	-16,8%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

Com a expansão da operação de GTF, os custos ex-depreciação apresentaram aumento de 69,9% no 2T18 em comparação a 2T17. O crescimento incorreu em custos pré-operacionais, sendo um efeito temporal limitado, fazendo com que o valor unitário aumentasse em 17,7% no mesmo período conforme gráfico abaixo.

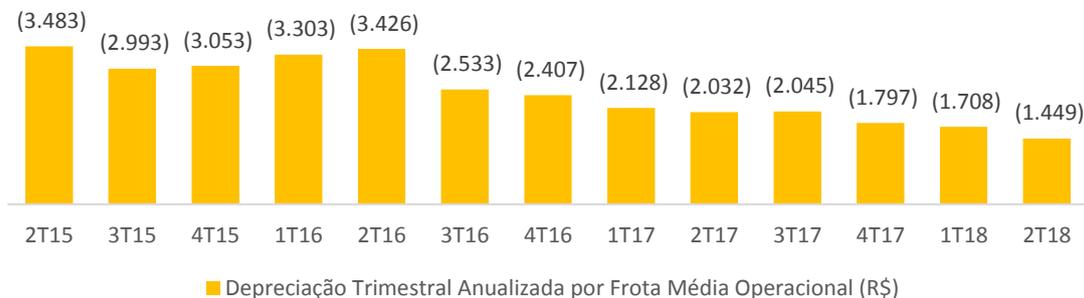
CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)



Não houve alteração nas taxas de depreciação para este trimestre, sendo que a diminuição absoluta reportada está relacionada à entrada de carros no final do trimestre, impactando o valor médio unitário.



DEPRECIÇÃO TRIMESTRAL ANUALIZADA POR CARRO (R\$)



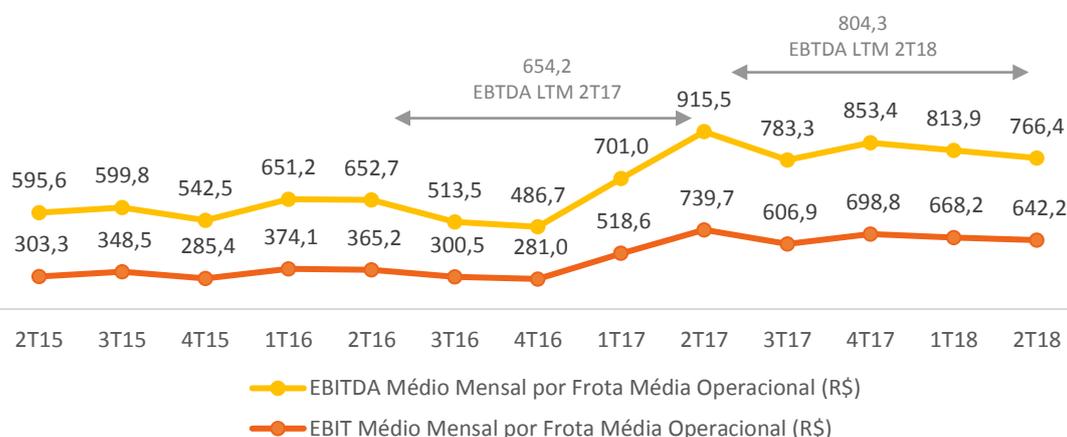
2.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Lucro Bruto	32,5	42,1	47,9	62,9	90,0	47,5%	13,7%	43,0%
<i>Margem Bruta</i>	66,8%	66,5%	67,9%	65,6%	67,3%	+1,1 p.p	+1,4 p.p	+1,7 p.p
Despesas Gerais e Administrativas	(2,5)	(6,0)	(10,3)	(12,4)	(16,3)	313,9%	71,2%	31,8%
EBITDA	37,1	44,0	44,9	64,9	88,9	20,9%	2,0%	36,9%
<i>Margem EBITDA</i>	76,3%	69,5%	63,6%	67,7%	66,4%	-12,7 p.p	-5,9 p.p	-1,3 p.p
EBIT	30,0	36,1	37,6	50,6	73,7	25,4%	4,1%	45,8%
<i>Margem EBIT</i>	61,7%	57,1%	53,3%	52,7%	55,1%	-8,3 p.p	-3,7 p.p	+2,4 p.p

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

A queda de 12,7 p.p. na margem EBITDA em relação ao ano passado está impactada pelos créditos extemporâneos de PIS/COFINS que foram contabilizados no 2T17 em despesas gerais e administrativas, e não têm relação com os créditos do 2T18. Excluindo este efeito no 2T17, a margem EBITDA teria sido menor que 70%. Ainda assim, analisando unitariamente, houve uma expansão de 22,9% no EBITDA médio por carro nos últimos doze meses, indo de R\$624,2 no 2T17 LTM para R\$804,3 no 2T18 LTM, o que fortalece ainda mais a estratégia de operação focada em clientes e frotas diferenciados e de maior valor agregado para a Companhia.

EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)





3. Seminovos

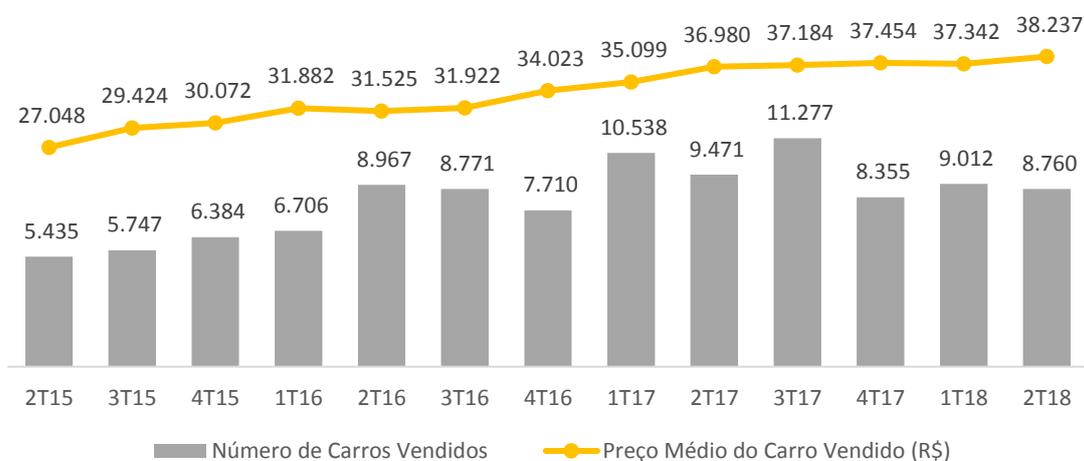
3.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Receita Bruta	350,2	336,5	335,0	720,1	671,5	-4,4%	-0,5%	-6,8%
Deduções	(0,5)	(0,4)	(0,7)	(1,0)	(1,1)	24,3%	58,8%	11,5%
Receita Líquida	349,7	336,1	334,3	719,1	670,4	-4,4%	-0,5%	-6,8%
Número de Carros Vendidos	9.471	9.012	8.760	20.009	17.772	-7,5%	-2,8%	-11,2%
Preço Médio do Carro Vendido (R\$)	36.980	37.342	38.237	36.039	37.790	3,4%	2,4%	4,9%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

Houve evolução de 8,6 p.p. na participação do varejo nas vendas totais versus 2T17 chegando a mais de 50% no 2T18 – o que colaborou para a expansão de 3,4% no preço médio do carro vendido.

NÚMERO DE CARROS VENDIDOS X PREÇO MÉDIO DO CARRO VENDIDO (R\$)



3.b. Custos

(R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Custo	(332,7)	(318,0)	(317,4)	(682,2)	(635,4)	-4,6%	-0,2%	-6,9%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

A queda no custo do segmento de Seminovos de 4,6% no 2T18 versus o 2T17 está vinculada ao menor do volume de carros vendidos, em linha com a queda da receita propiciando manutenção das margens.



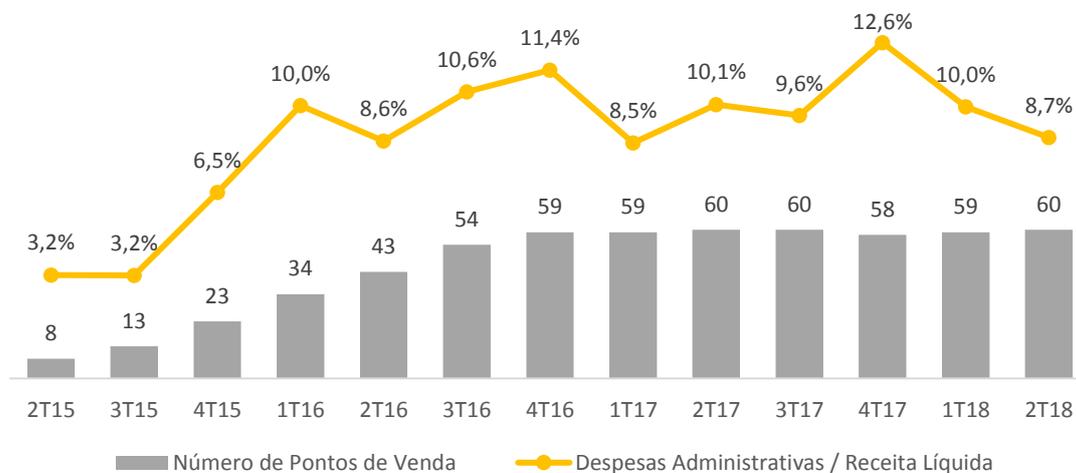
3.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Lucro Bruto	17,0	18,1	16,9	36,9	34,9	-0,7%	-6,6%	-5,3%
<i>Margem Bruta</i>	4,9%	5,4%	5,0%	5,1%	5,2%	+0,2 p.p	-0,3 p.p	+0,1 p.p
Despesas Administrativas	(35,2)	(33,5)	(29,2)	(66,6)	(62,6)	-17,1%	-12,8%	-6,0%
EBITDA	(16,7)	(14,3)	(10,8)	(27,1)	(25,0)	-35,2%	-24,3%	-7,6%
<i>Margem EBITDA</i>	-4,8%	-4,2%	-3,2%	-3,8%	-3,7%	+1,5 p.p	+1,0 p.p	+0,0 p.p
EBIT	(18,2)	(15,4)	(12,3)	(29,7)	(27,7)	-32,4%	-20,1%	-6,7%
<i>Margem EBIT</i>	-5,2%	-4,6%	-3,7%	-4,1%	-4,1%	+1,5 p.p	+0,9 p.p	-0,0 p.p

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

A margem bruta praticamente estável no 2T18 *versus* 2T17 reflete o aumento da participação do varejo parcialmente compensado pelo efeito da mudança das taxas de depreciação efetuadas em 2016. Os esforços de otimização de gastos na estrutura administrativa e de lojas resultaram em uma diminuição de 17,1% no valor total, auxiliando o efeito da diluição. Como resultado, houve uma evolução de 1,5 p.p. na margem EBITDA desta linha de negócio.

NÚMERO DE PONTOS DE VENDA X DESPESAS ADMINISTRATIVAS/RECEITA LÍQUIDA





4. Resultado Financeiro

(R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Resultado Financeiro	(35,7)	(45,5)	(40,9)	(72,0)	(86,4)	14,7%	-10,0%	19,9%
Despesas Financeiras	(48,0)	(55,0)	(51,9)	(94,1)	(106,9)	8,0%	-5,8%	13,5%
Receitas Financeiras	12,3	9,6	11,0	22,1	20,5	-11,2%	14,6%	-7,2%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

O resultado financeiro líquido do 2T18 correspondeu a uma despesa de R\$40,9 milhões devido ao aumento em 59,5% na dívida líquida média versus o 2T17, compensado pela redução do custo em 3,5 p.p. chegando a 5,5% (pós impostos) no 2T18.

5. Lucro Líquido

RESULTADO CONSOLIDADO (R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Lucro Bruto	149,9	182,5	200,1	318,3	382,6	33,5%	9,7%	20,2%
EBITDA	71,5	102,3	118,2	156,6	220,5	65,3%	15,6%	40,8%
<i>Margem EBITDA¹</i>	<i>32,0%</i>	<i>38,2%</i>	<i>42,9%</i>	<i>34,5%</i>	<i>40,6%</i>	<i>+10,9 p.p</i>	<i>+4,7 p.p</i>	<i>+6,1 p.p</i>
EBIT	53,3	83,3	98,2	121,0	181,5	84,3%	17,8%	50,0%
<i>Margem EBIT¹</i>	<i>23,8%</i>	<i>31,1%</i>	<i>35,6%</i>	<i>26,6%</i>	<i>33,4%</i>	<i>+11,8 p.p</i>	<i>+4,5 p.p</i>	<i>+6,7 p.p</i>
EBT	17,6	37,9	57,3	48,9	95,1	225,2%	51,3%	94,4%
<i>Margem EBT¹</i>	<i>7,9%</i>	<i>14,1%</i>	<i>20,8%</i>	<i>10,8%</i>	<i>17,5%</i>	<i>+12,9 p.p</i>	<i>+6,7 p.p</i>	<i>+6,7 p.p</i>
Lucro Líquido	11,1	26,9	39,9	31,8	66,8	258,6%	48,6%	110,2%
<i>Margem Líquida¹</i>	<i>5,0%</i>	<i>10,0%</i>	<i>14,5%</i>	<i>7,0%</i>	<i>12,3%</i>	<i>+9,5 p.p</i>	<i>+4,5 p.p</i>	<i>+5,3 p.p</i>

RECONCILIAÇÃO EBITDA (R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
Lucro Líquido	11,1	26,9	39,9	31,8	66,8	258,6%	48,6%	110,2%
Resultado Financeiro	35,7	45,5	40,9	72,0	86,4	14,7%	-10,0%	19,9%
IR e Contribuição Social	6,5	11,0	17,3	17,2	28,3	167,8%	57,6%	65,0%
Depreciação e Amortização	18,2	19,0	20,1	35,7	39,0	10,0%	5,7%	9,4%
EBITDA	71,5	102,3	118,2	156,6	220,5	65,3%	15,6%	40,8%

¹ Sobre Receita Líquida de Serviços

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

O lucro bruto consolidado de 2T18 apresentou expansão de 33,5% quando comparado *versus* 2T17, reafirmando a evolução da Companhia em sua estratégia de foco em execução, expansão e rentabilidade. O EBITDA consolidado foi de R\$118,2 milhões no 2T18, um aumento de 65,3% quando comparado ao 2T17 impactado pelo ganho de escala da Companhia, apresentando expansão de 10,9 p.p. na margem consolidada.

Houve um crescimento de 258,6% no lucro líquido neste trimestre versus ano passado, apresentando R\$39,9 milhões e margem líquida de serviços de 14,5%, superando em 9,5 p.p. a margem 2T17. Este resultado mostra ganho de rentabilidade e a resiliência da Companhia



mesmo durante entraves como a greve dos caminhoneiros, minimizando os impactos em custos, priorizando a satisfação do cliente e mantendo a operação com padrão elevado.

Foram contabilizados neste trimestre R\$17,6 milhões em créditos extemporâneos que se traduziram em uma diminuição dos gastos referentes às linhas de negócio de RAC e Seminovos conforme tabela abaixo. Esta iniciativa teve como base a publicação de um acórdão do STJ que define o conceito de insumo passível de crédito, e incidiu em contas que antes não considerávamos no cálculo, trazendo conforto para a adequação.

Crédito Extemporâneo (R\$ milhões)	Custo/Despesa	Valor Crédito	EBITDA 2T18 Sem Crédito	Mg. ¹ EBITDA 2T18 Sem Crédito	Mg. ¹ EBITDA 2T18 Com Crédito
RAC	Custo e Despesa	13,1	71,1	34,7%	41,0%
GTF	N/A	-	44,9	63,6%	63,6%
Seminovos	Despesa	4,5	(15,3)	-4,6%	-3,2%
TOTAL		17,6	100,7	36,5%	42,9%

¹ Sobre Receita Líquida de Serviços, exceto em Seminovos.

As despesas de compartilhamento de infraestrutura e estrutura administrativa com a JSL S.A. totalizaram R\$3,7 milhões no 2T18, ou 0,6% da receita líquida da Movida.

6. Investimento Líquido

CAPEX (R\$ milhões)	2T17	1T18	2T18	1S17	1S18	Var. 2T18 x 2T17	Var. 2T18 x 1T18	Var. 1S18 x 1S17
RAC								
Frota	561,7	378,3	436,2	952,6	814,5	-22,3%	15,3%	-14,5%
Renovação	354,9	334,3	408,2	719,0	742,5	15,0%	22,1%	3,3%
Expansão	206,7	44,0	28,0	233,6	72,0	-86,5%	-36,3%	-69,2%
Lojas	0,7	2,6	2,7	1,6	5,3	299,1%	2,6%	226,9%
Novas	0,0	0,1	1,7	0,1	1,8	8143,8%	2842,3%	1894,8%
Antigas	0,6	2,5	1,0	1,5	3,5	47,8%	-62,3%	129,8%
Outros	3,9	3,2	5,9	5,2	9,1	51,3%	86,8%	76,3%
TOTAL	566,3	384,1	444,7	959,3	828,8	-21,5%	15,8%	-13,6%
GTF								
Frota	43,7	134,0	86,7	86,0	220,7	98,5%	-35,3%	156,5%
Renovação	7,2	42,3	11,1	11,4	53,3	52,8%	-73,8%	369,5%
Expansão	36,4	91,7	75,6	74,7	167,3	107,5%	-17,6%	124,1%
Outros	0,3	-	-	0,5	-	-100,0%	n.a.	-100,0%
TOTAL	44,0	134,0	86,7	86,5	220,7	97,2%	-35,3%	155,1%
TOTAL BRUTO	610,2	518,1	531,4	1.045,8	1.049,5	-12,9%	2,6%	0,3%
Receita Bruta de Vendas de Ativos	350,2	336,5	335,0	720,1	671,5	-4,4%	-0,5%	-6,8%
TOTAL LÍQUIDO	260,0	181,5	196,5	325,7	378,0	-24,4%	8,2%	16,0%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

O capex líquido do 1S18 totalizou R\$378,0 milhões, reflexo do aquecimento comercial de GTF, onde houve adição de quase 3 mil carros – atingindo em apenas seis meses nossa expectativa



para o ano inteiro. Frente à expectativa de um cenário desafiador para venda de carros neste ano, que já impactaram o capex líquido no primeiro semestre, houve uma redução nas compras.

7. Fluxo de Caixa Livre

Fluxo de Caixa Livre Antes do Crescimento (R\$ milhões)	2T17 LTM	2T18 LTM	Var. 2T18 LTM x 2T17 LTM (R\$)	Var. 2T18 LTM x 2T17 LTM (%)
EBITDA	288	390	102	35,3%
Custo não Caixa ¹	1.189	1.330	141	11,8%
Imposto + Capital de Giro ²	90	(181)	(272)	-300,8%
Geração Operacional de Caixa	1.568	1.538	(29)	-1,9%
Capex Renovação	(1.155)	(1.638)	(483)	41,8%
Caixa Gerado Antes do Crescimento	412	(100)	(512)	-124,3%
Capex de Expansão	(937)	(455)	483	-51,5%
Fluxo de Caixa Livre para Firma	(525)	(555)	(29)	5,6%

¹ Referente ao Custo de venda de ativos utilizados na prestação de serviços

² Movimentações das seguintes contas do Balanço Patrimonial: Contas a receber, Impostos a Recuperar, Outros créditos, Adiantamento de terceiros, Despesas do exercício seguinte, Partes Relacionadas, Depósitos judiciais, Bens disponibilizados p/ venda, Fornecedores, Obrigações trabalhistas, Obrigações Tributárias, IR e CS a pagar, Créditos tributários diferidos, Contas a Pagar e Adiantamentos, Provisão para Contingências, Provisão tributárias
OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

O fluxo de caixa da Companhia é sensível ao giro do ativo da linha de Seminovos, tendo ficado 5,6% mais negativo versus o 2T17 LTM principalmente devido ao menor volume de carros vendidos. A tomada de decisão da Administração, maneira preventiva e antecipada, em ajustar compras e operar com caixa fortalecido neste ano fará com que a operação permaneça em patamares confortáveis mesmo frente a um cenário macroeconômico e político incertos.

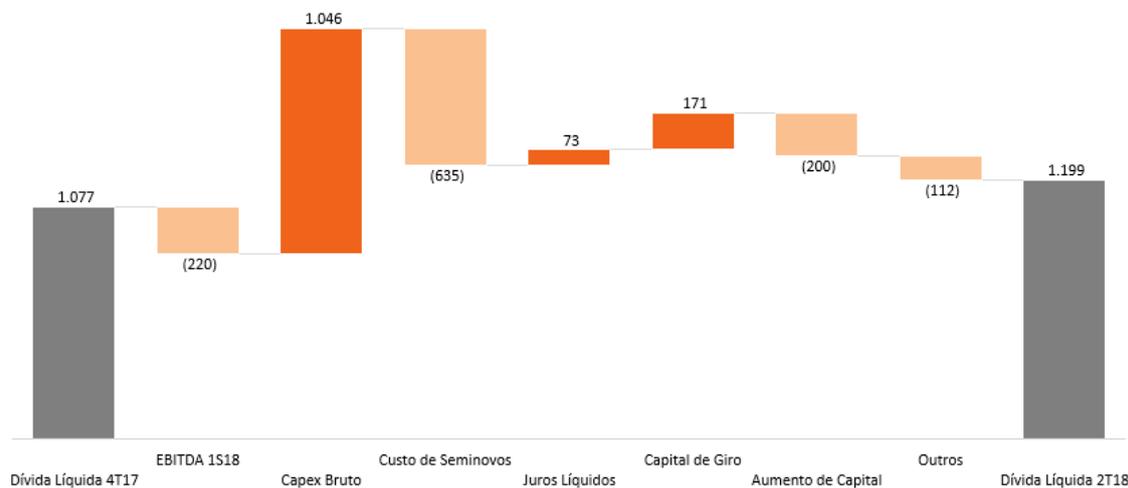
Tendo isso em vista, foi anunciado em 26 de junho de 2018 um aumento de capital de até R\$312 milhões, com garantia de R\$200 milhões da JSL S.A. e prazo para exercício até 02 de setembro de 2018.



8. Endividamento

EVOLUÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA 2T18 X 4T17

(R\$ milhões)



Cronograma de Amortização da Dívida (R\$ milhões)	Empréstimos e Financ.	Debêntures	Leasing a Pagar	Caixa	TOTAL
Até jun/2019	374	327	28	(1.111)	(382)
De Jul a Dez/2019	212	86	1		299
2020	238	190	0		428
2021	35	372			407
2022 em diante	1	447			448
Total Dívida Líquida	859	1.422	30	(1.111)	1.199

Ratios de Dívida	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18
Dívida Líquida / Imobilizado Líquido	0,3x	0,4x	0,4x	0,4x	0,4x
Dívida Líquida/EBITDA LTM	2,8x	3,2x	3,3x	3,2x	3,1x
Dívida Líquida / Patrimônio Líquido	0,6x	0,8x	0,8x	0,9x	0,8x
EBITDA / Juros Líquidos	2,4x	2,4x	2,0x	2,7x	3,4x

OBS1: O cálculo do indicador Dívida líquida/EBITDA LTM incorpora os resultados dos últimos 12 meses da Movida Premium.

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

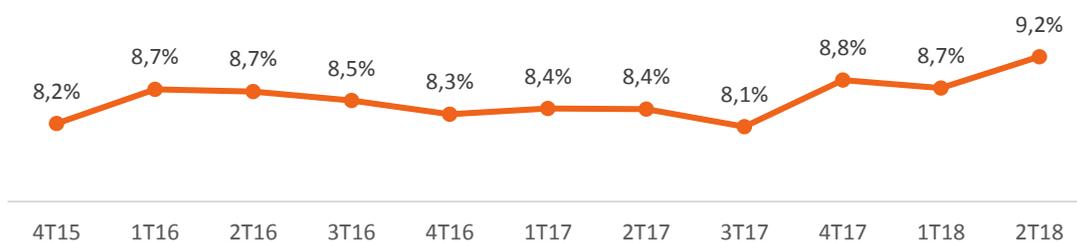
No 2T18 foram concluídas emissões de debêntures que somam R\$700 milhões em captações e dão continuidade ao processo de alongamento de dívidas. O caixa da Companhia no 2T18 é mais que suficiente para fazer frente às dívidas com prazo até dezembro de 2019 e mantém alavancagem em patamares de 3,1x no trimestre. Este posicionamento foi adotado de maneira preventiva frente ao cenário incerto do segundo semestre.



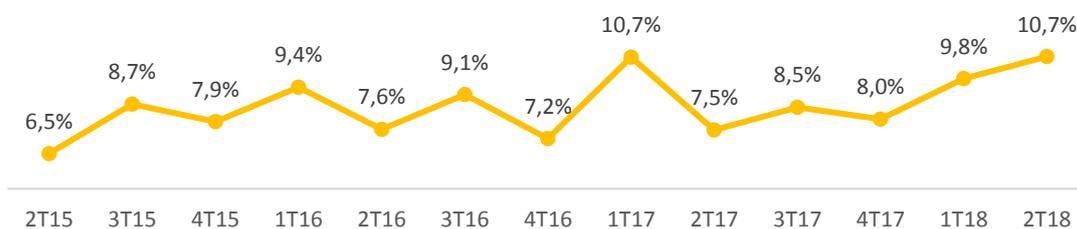
9. ROIC

O ROIC anualizado atingiu **10,7%** no 2T18. Analisando os últimos doze meses, chegamos a um **patamar recorde de 9,2%**. Somado à captura de menores custos de dívida, o spread acelerou seu crescimento chegando a **5,2 p.p.**, sendo também **o maior da história da Companhia**, reafirmando a **geração de valor** da operação.

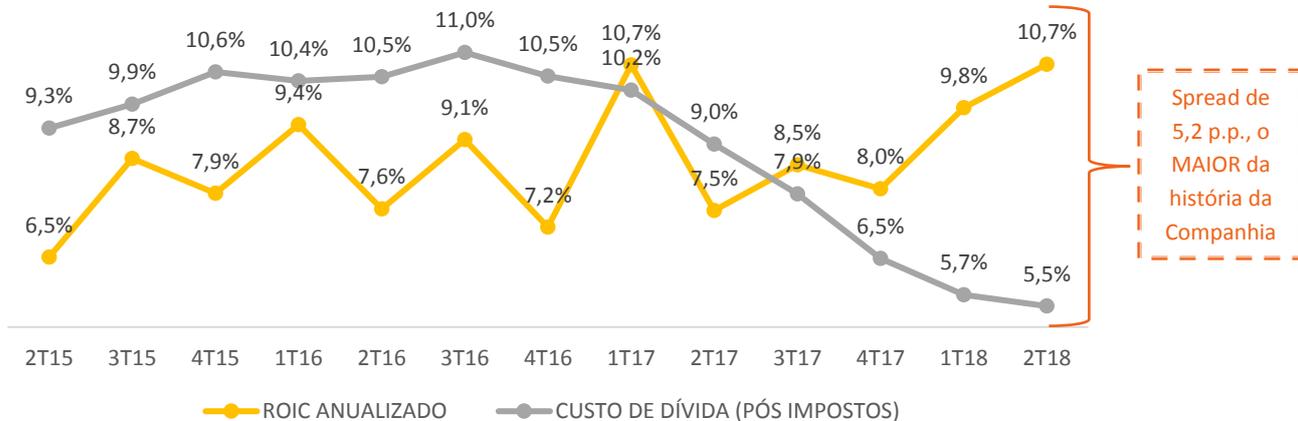
ROIC LTM (ÚLTIMOS DOZE MESES)



ROIC ANUALIZADO



ROIC ANUALIZADO X CUSTO DA DÍVIDA



OBS: O ROIC foi calculado usando EBIT e alíquota fixa de 30% (para comparabilidade) como "Retorno" e dívida líquida somada a patrimônio líquido como "Capital Investido", considerando os devidos períodos analisados.



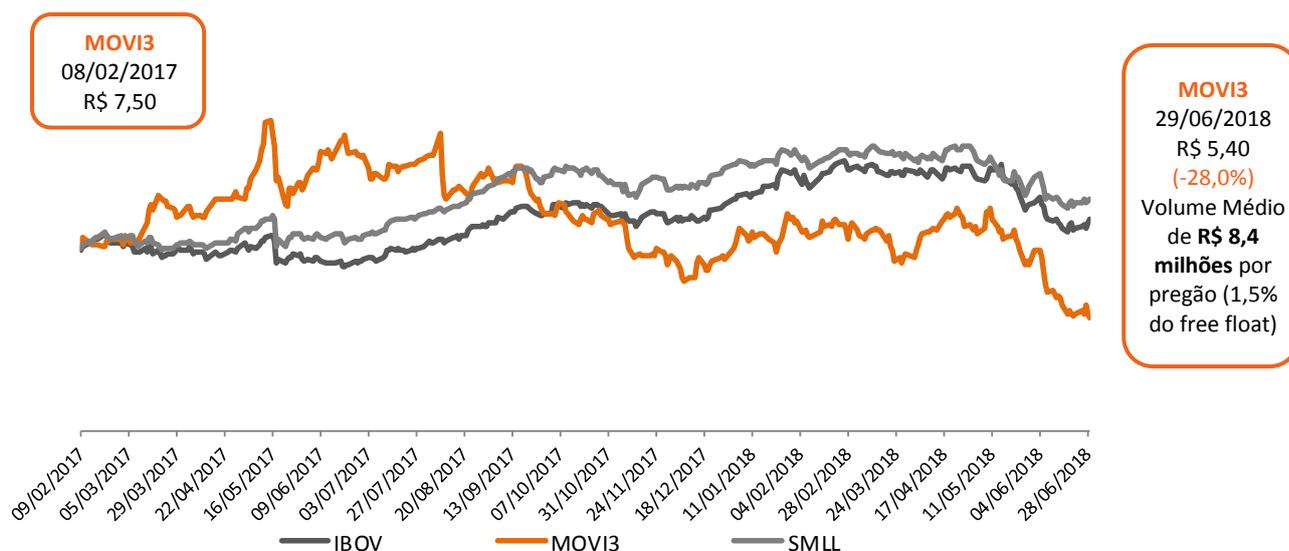
10.Dividendos e Juros sobre Capital Próprio

Natureza	Competência	Data da aprovação	Data da composição acionária	Data do pagamento	Valor (R\$ milhões)	Valor/ação
JCP	2017	28/12/2017	04/01/2018	30/05/2018	15,0	0,070260380
JCP	2018	29/03/2018	04/04/2018	30/08/2018	4,7	0,022147761
Dividendos	2017	26/04/2018	26/04/2018	30/05/2018	0,8	0,003697021
JCP	2018	25/06/2018	29/06/2018	01/10/2018	7,0	0,032950777

OBS: Foram consideradas apenas as distribuições a partir da abertura de capital em 08/02/2017.

11.Mercado de Capitais

A Movida Participações S.A. iniciou a negociação de seus papéis na B3 no dia 08/02/2017 sob o ticker MOV13 no segmento Novo Mercado. O volume médio diário negociado da MOV13 entre 08/02/2017 e 29/06/2018 foi de R\$8,4 milhões.



Teleconferências

Teleconferências e Webcasts Português

Quinta-feira, 09 de agosto de 2018
10h00 (horário de São Paulo)
09h00 (horário de NY)

Telefones de Conexão

+55 (11) 3193-1001 | 2820-4001
Código de Acesso: Movida

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast



12. Anexos

As informações contábeis intermediárias da Companhia são elaboradas de acordo com a legislação societária e apresentadas em bases consolidadas de acordo com CPC – 21 (R1) Demonstração Intermediária e IAS 34 – *Interim Financial Reporting*.

Histórico da Demonstração de Resultados

Demonstração de Resultados (Pós IFRS) (R\$ milhões)	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18
RAC														
Receita Bruta	85,1	91,5	116,6	132,2	156,6	144,0	165,0	175,7	201,4	194,3	214,5	226,4	231,7	226,6
Deduções	(10,0)	(10,3)	(12,9)	(14,7)	(18,7)	(16,8)	(16,6)	(18,3)	(18,5)	(19,2)	(23,9)	(24,5)	(27,0)	(21,5)
Receita Líquida	75,2	81,3	103,8	117,5	137,9	127,3	148,4	157,5	182,9	175,1	190,7	201,9	204,7	205,1
Custo	(32,6)	(45,1)	(56,5)	(64,8)	(64,1)	(64,0)	(60,5)	(71,8)	(64,9)	(74,6)	(79,9)	(88,4)	(82,4)	(69,7)
Custo Ex-depreciação	(26,6)	(36,1)	(44,4)	(51,1)	(55,5)	(55,3)	(52,8)	(63,6)	(55,7)	(65,0)	(69,8)	(77,8)	(72,5)	(58,4)
Depreciação	(6,1)	(9,0)	(12,2)	(13,7)	(8,6)	(8,7)	(7,8)	(8,2)	(9,1)	(9,6)	(10,1)	(10,5)	(10,0)	(11,3)
Depreciação Frota	(5,4)	(8,0)	(11,3)	(12,7)	(8,2)	(8,4)	(7,5)	(7,9)	(8,8)	(9,4)	(9,9)	(10,0)	(9,6)	(10,9)
Depreciação Outros	(0,7)	(0,9)	(0,9)	(0,9)	(0,4)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,6)	(0,4)	(0,4)
Lucro Bruto	42,5	36,2	47,2	52,7	73,8	63,3	87,9	85,6	118,0	100,5	110,8	113,6	122,3	135,4
Despesas Gerais e Administrativas	(12,7)	(17,6)	(21,8)	(21,7)	(27,3)	(30,1)	(35,3)	(41,0)	(59,4)	(59,0)	(49,6)	(58,0)	(59,7)	(62,5)
EBITDA	35,9	27,5	37,6	44,7	55,1	41,9	60,4	52,8	67,8	51,0	71,3	66,1	72,5	84,1
Margem EBITDA	47,8%	33,9%	36,2%	38,0%	40,0%	32,9%	40,7%	33,6%	37,1%	29,2%	37,4%	32,7%	35,4%	41,0%
EBIT	29,8	18,6	25,4	31,0	46,5	33,1	52,6	44,6	58,6	41,5	61,2	55,5	62,6	72,9
Margem EBIT	39,7%	22,9%	24,5%	26,4%	33,8%	26,0%	35,5%	28,4%	32,0%	23,7%	32,1%	27,5%	30,6%	35,5%
GTF														
Receita Bruta	50,5	52,0	53,0	53,5	51,9	50,9	51,0	52,4	54,3	55,9	55,6	65,5	81,9	88,8
Deduções	(6,8)	(5,9)	(6,6)	(6,4)	(6,0)	(6,0)	(8,2)	(6,4)	(7,0)	(7,2)	(7,6)	(8,5)	(18,6)	(18,3)
Receita Líquida	43,7	46,1	46,4	47,1	45,9	44,8	42,8	46,0	47,3	48,6	48,0	57,0	63,3	70,5
Custo	(25,1)	(25,8)	(24,6)	(25,5)	(20,3)	(17,9)	(21,6)	(23,9)	(16,8)	(16,2)	(18,8)	(20,7)	(21,2)	(22,6)
Custo Ex-depreciação	(10,7)	(12,6)	(12,9)	(13,6)	(7,9)	(5,5)	(12,5)	(15,4)	(9,6)	(9,0)	(11,7)	(13,5)	(13,3)	(15,4)
Depreciação	(14,4)	(13,3)	(11,6)	(12,0)	(12,4)	(12,3)	(9,1)	(8,5)	(7,2)	(7,1)	(7,0)	(7,3)	(7,9)	(7,3)
Depreciação Frota	(14,3)	(13,2)	(11,6)	(11,8)	(12,3)	(12,3)	(9,0)	(8,3)	(7,0)	(6,9)	(6,8)	(7,0)	(7,7)	(7,1)
Depreciação Outros	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)
Lucro Bruto	18,6	20,3	21,8	21,6	25,6	27,0	21,2	22,1	30,5	32,5	29,2	36,3	42,1	47,9
Despesas Gerais e Administrativas	(9,0)	(6,5)	(5,6)	(8,3)	(8,8)	(11,3)	(8,5)	(10,5)	(9,9)	(2,5)	(4,9)	(3,5)	(6,0)	(10,3)
EBITDA	24,1	27,0	27,8	25,2	29,2	28,0	21,9	20,1	27,8	37,1	31,3	40,1	44,0	44,9
Margem EBITDA	55,1%	58,6%	60,0%	53,5%	63,6%	62,5%	51,0%	43,6%	58,8%	76,3%	65,3%	70,3%	69,5%	63,6%
EBIT	9,7	13,8	16,2	13,3	16,8	15,7	12,8	11,6	20,6	30,0	24,3	32,8	36,1	37,6
Margem EBIT	22,1%	29,8%	34,8%	28,2%	36,6%	35,0%	29,9%	25,2%	43,5%	61,7%	50,6%	57,6%	57,1%	53,3%
Seminovos														
Receita Bruta	81,0	147,0	169,1	192,0	213,8	282,7	280,0	262,3	369,9	350,2	419,3	312,9	336,5	335,0
Deduções	-	-	-	-	(0,4)	(1,1)	(0,5)	(0,8)	(0,4)	(0,5)	(0,7)	(0,6)	(0,4)	(0,7)
Receita Líquida	81,0	147,0	169,1	192,0	213,4	281,6	279,5	261,6	369,4	349,7	418,6	312,4	336,1	334,3
Custo	(78,9)	(146,0)	(162,8)	(181,4)	(202,8)	(264,1)	(261,8)	(244,8)	(349,5)	(332,7)	(398,4)	(295,8)	(318,0)	(317,4)
Lucro Bruto	2,1	1,0	6,3	10,6	10,6	17,5	17,6	16,7	19,9	17,0	20,2	16,6	18,1	16,9
Despesas Administrativas	(3,2)	(4,7)	(5,3)	(12,5)	(21,4)	(24,2)	(29,5)	(29,9)	(31,4)	(35,2)	(40,2)	(39,2)	(33,5)	(29,2)
Depreciação	-	-	-	-	(0,2)	(0,4)	(0,8)	(0,9)	(1,1)	(1,5)	(1,6)	(1,9)	(1,1)	(1,5)
EBITDA	(1,0)	(3,6)	0,9	(1,9)	(10,6)	(6,3)	(11,2)	(12,3)	(10,4)	(16,7)	(18,4)	(20,7)	(14,3)	(10,8)
Margem EBITDA	-1,3%	-2,5%	0,5%	-1,0%	-5,0%	-2,2%	-4,0%	-4,7%	-2,8%	-4,8%	-4,4%	-6,6%	-4,2%	-3,2%
EBIT	(1,0)	(3,6)	0,9	(1,9)	(10,8)	(6,6)	(11,9)	(13,2)	(11,5)	(18,2)	(20,0)	(22,6)	(15,4)	(12,3)
Margem EBIT	-1,3%	-2,5%	0,5%	-1,0%	-5,0%	-2,4%	-4,3%	-5,0%	-3,1%	-5,2%	-4,8%	-7,2%	-4,6%	-3,7%
Consolidado														
Receita Bruta	216,7	290,6	338,7	377,7	422,3	477,6	496,0	490,5	625,6	600,4	689,5	604,9	650,2	650,3
Deduções	(16,7)	(16,2)	(19,5)	(21,1)	(25,1)	(23,9)	(25,3)	(25,5)	(26,0)	(27,0)	(32,3)	(33,6)	(46,0)	(40,5)
Receita Líquida	200,0	274,4	319,2	356,6	397,1	453,7	470,7	465,0	599,6	573,4	657,2	571,3	604,2	609,9
Receita Líquida de Serviços	118,9	127,4	150,1	164,6	183,8	172,1	191,2	203,4	230,2	223,7	238,6	258,9	268,0	275,6
Custo	(136,6)	(216,9)	(243,9)	(271,7)	(287,2)	(345,9)	(343,9)	(340,6)	(431,2)	(423,5)	(497,1)	(404,8)	(421,6)	(409,7)
Custo Ex-depreciação	(116,1)	(194,7)	(220,1)	(246,1)	(266,0)	(324,5)	(326,3)	(323,0)	(413,8)	(405,3)	(478,3)	(385,1)	(402,7)	(389,7)
Depreciação	(20,5)	(22,2)	(23,8)	(25,6)	(21,2)	(21,5)	(17,6)	(17,6)	(17,5)	(18,2)	(18,8)	(19,7)	(19,0)	(20,1)
Depreciação Carros	(19,7)	(21,2)	(22,8)	(24,6)	(20,5)	(20,7)	(16,4)	(16,2)	(15,8)	(16,2)	(16,7)	(17,0)	(17,3)	(18,0)
Depreciação Outros	(0,8)	(1,0)	(1,0)	(1,1)	(0,7)	(0,8)	(1,1)	(1,4)	(1,6)	(2,0)	(2,1)	(2,7)	(1,7)	(2,1)
Lucro Bruto	63,3	57,5	75,3	84,8	110,0	107,8	126,8	124,4	168,4	149,9	160,1	166,5	182,5	200,1
Despesas Administrativas	(24,9)	(28,7)	(32,8)	(42,5)	(57,4)	(65,6)	(73,3)	(81,4)	(100,7)	(96,7)	(94,8)	(100,7)	(99,2)	(102,0)
EBITDA	59,0	50,9	66,3	68,0	73,8	63,7	71,1	60,6	85,1	71,5	84,2	85,5	102,3	118,2
Margem EBITDA ¹	49,6%	40,0%	44,2%	41,3%	40,1%	37,0%	37,2%	29,8%	37,0%	32,0%	35,3%	33,0%	38,2%	42,9%
EBIT	38,5	28,7	42,5	42,4	52,5	42,2	53,5	43,0	67,7	53,3	65,4	65,8	83,3	98,2
Margem EBIT ¹	32,3%	22,5%	28,3%	25,7%	28,6%	24,5%	28,0%	21,2%	29,4%	23,8%	27,4%	25,4%	31,1%	35,6%
Resultado Financeiro	(10,1)	(13,7)	(26,1)	(29,6)	(32,3)	(33,3)	(34,9)	(41,4)	(36,4)	(35,7)	(43,8)	(46,0)	(45,5)	(40,9)
Despesas Financeiras	(12,7)	(16,4)	(34,1)	(44,6)	(45,5)	(45,0)	(39,9)	(62,0)	(46,1)	(48,0)	(60,2)	(61,3)	(55,0)	(51,9)
Receitas Financeiras	2,6	2,7	8,0	15,0	13,3	11,7	4,9	20,5	9,8	12,3	16,4	15,3	9,6	11,0
EBT	28,4	15,0	16,4	12,7	20,3	8,9	18,6	1,6	31,3	17,6	21,6	19,8	37,9	57,3
Margem EBT ¹	23,9%	11,8%	10,9%	7,7%	11,0%	5,2%	9,7%	0,8%	13,6%	7,9%	9,0%	7,6%	14,1%	20,8%
Lucro Líquido	18,7	9,6	10,2	15,3	13,2	5,6	12,2	1,1	20,6	11,1	14,1	19,9	26,9	39,9
Margem Líquida ¹	15,7%	7,5%	6,8%	9,3%	7,2%	3,3%	6,4%	0,6%	9,0%	5,0%	5,9%	7,7%	10,0%	14,5%
ROIC LTM	8,2%	9,0%	9,0%	8,2%	9,0%	8,3%	8,3%	8,4%	8,4%	8,1%	8,8%	8,8%	8,7%	9,2%
ROIC ANUALIZADO	10,5%	7,1%	9,0%	7,9%	9,4%	7,6%	9,1%	7,2%	10,7%	7,5%	8,5%	8,0%	9,8%	10,7%

¹ Sobre Receita Líquida de Serviços

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.



Histórico do Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial - Demonstrações Financeiras (R\$ milhões)	2014	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18
Ativo															
Caixa e equivalentes de caixa	15,5	20,3	33,6	306,6	460,6	314,4	73,0	65,3	53,6	196,8	251,8	321,3	411,4	295,5	525,8
Títulos e valores mobiliários	47,8	32,2	74,8	42,5	23,3	52,9	52,8	77,9	69,9	379,5	334,6	668,5	372,2	306,7	584,8
Contas a receber	94,1	123,2	149,2	174,7	183,8	162,8	211,4	236,0	215,5	226,6	274,6	223,3	157,9	113,6	237,6
Impostos a Recuperar	5,2	4,8	5,1	4,5	12,6	17,0	16,3	16,8	12,9	8,9	23,0	23,0	36,2	33,2	60,2
Outros créditos	2,2	26,3	23,1	13,2	3,1	10,0	15,7	11,5	12,7	18,2	29,4	19,5	2,3	5,7	2,0
Adiantamento de terceiros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1,2
Despesas do exercício seguinte	5,0	21,5	25,1	19,3	4,7	26,9	21,8	16,6	6,0	29,6	26,2	15,3	9,1	47,2	40,7
Partes Relacionadas	15,6	-	-	-	4,4	16,6	16,3	12,2	3,6	7,9	4,6	2,2	1,4	1,2	-
Bens disponibilizados p/ venda (renov. de frota) / Ativos de oper. Descont.	37,1	55,0	44,4	67,9	89,6	140,9	173,7	201,2	191,1	194,8	211,9	221,2	170,8	232,7	251,4
Total do Ativo Circulante	222,6	283,3	355,3	628,6	782,1	741,6	581,0	637,4	565,3	1.062,3	1.156,1	1.494,3	1.161,3	1.035,8	1.703,7
Realizável a Longo Prazo															
Ativos mantidos para distribuição aos acionistas	-	-	-	-	155,9	125,1	120,4	7,3	4,6	0,2	0,0	0,0	-	-	-
Impostos a recuperar	0,1	0,6	0,6	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Créditos tributários diferidos	-	-	-	-	-	1,1	-	-	0,2	0,2	0,2	1,2	18,4	22,3	27,8
Partes relacionadas	4,4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Depósitos judiciais	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,4	0,6	0,7	0,8	0,3	0,2
Outros Créditos	-	-	-	0,0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(0,0)	-
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	16,7	15,5	12,1	-	1,5	-	-	-	-	-	-	-
Contas a receber	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2,7	2,7	2,7	2,5	2,5	2,5
Permanente															
Investimentos	-	-	(0,0)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Imobilizado líquido	1.116,7	1.128,6	1.441,5	1.681,5	1.652,2	1.678,3	1.766,3	1.901,1	2.202,9	2.230,8	2.432,8	2.560,1	2.799,6	2.829,7	3.005,3
Intangível	11,2	11,8	11,7	11,7	12,8	13,1	14,2	16,2	16,3	17,0	18,6	19,8	23,7	25,2	27,4
Total do Ativo não Circulante	1.132,6	1.141,3	1.454,0	1.710,0	1.836,6	1.829,9	1.901,1	1.926,1	2.224,4	2.251,4	2.455,0	2.584,6	2.845,1	2.880,1	3.063,2
Total do Ativo	1.355,2	1.424,6	1.809,2	2.338,6	2.618,6	2.571,5	2.482,1	2.563,6	2.789,7	3.313,6	3.611,2	4.078,9	4.006,5	3.915,9	4.766,9
Passivo															
Passivo Circulante:															
Empréstimos e Financiamentos	17,0	24,2	50,9	56,0	38,2	33,2	35,4	36,8	11,6	12,3	13,6	232,0	215,8	368,4	373,8
Debitures	-	-	-	-	6,3	-	-	-	10,4	0,8	8,4	305,4	321,9	305,7	326,6
Risco Sacado	308,7	213,9	343,1	596,5	594,2	497,2	293,0	491,4	433,1	542,5	554,3	523,5	228,8	120,9	-
Fornecedores	147,6	183,8	317,0	409,9	335,8	425,3	535,9	564,2	848,9	742,4	873,2	741,4	716,1	701,9	716,1
Obrigações trabalhistas	6,8	9,2	13,0	16,2	14,2	17,0	19,9	25,1	21,2	24,6	28,4	31,6	29,1	33,9	41,7
Obrigações Tributárias	2,3	4,2	4,3	3,8	8,5	8,2	3,0	5,9	8,1	8,1	11,3	8,9	14,8	8,4	8,7
IR e CS a pagar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5,0
Dividendos e juros sobre capital próprio a pagar	1,1	-	-	-	15,9	28,8	47,8	48,3	86,0	-	-	-	13,5	17,6	10,0
Contas a Pagar e Adiantamentos	11,9	17,7	12,8	14,0	32,3	29,8	10,6	10,0	15,9	3,3	3,8	6,6	17,4	18,3	32,4
Leasing a Pagar	58,8	57,7	52,0	71,8	76,8	76,1	74,8	62,5	56,1	56,4	60,4	66,8	57,1	43,7	28,4
Partes relacionadas	-	-	-	-	8,2	5,7	6,4	0,7	5,9	9,3	5,4	11,3	1,2	-	-
Cessão de direitos creditórios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	51,7	34,0
Total do Passivo Circulante	554,2	510,8	793,1	1.168,2	1.130,4	1.121,3	1.026,7	1.244,9	1.497,2	1.399,7	1.558,9	1.927,5	1.615,8	1.670,4	1.576,7
Passivo não Circulante:															
Exigível a Longo Prazo															
Empréstimos e Financiamentos	101,5	127,0	168,3	283,3	196,0	178,7	139,9	150,7	172,8	268,9	416,6	416,6	632,5	480,3	484,7
Debitures	-	-	-	-	297,3	296,9	308,9	297,7	298,9	297,7	299,6	397,7	398,0	397,9	1.095,0
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	0,0	-	-	3,4	-	-	-	-	-	-	-	-
Provisão para Contingências	0,0	0,1	0,1	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,2	1,0	1,9	2,4	3,5	2,9	3,2
Passivos mantidos para distribuição aos acionistas	-	-	-	-	101,1	107,6	108,2	5,1	3,6	2,6	0,0	0,1	-	-	-
Contas a Pagar e Adiantamentos	0,9	0,6	0,1	3,7	3,6	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Leasing a Pagar	54,4	47,4	38,9	59,0	65,2	66,6	74,5	64,5	57,3	48,8	34,0	12,3	6,9	1,3	1,1
Provisão tributárias	16,2	21,5	24,3	27,6	30,5	39,3	44,7	41,2	37,9	46,1	46,1	53,3	65,0	71,5	89,8
Total do Passivo não Circulante	173,0	196,6	231,6	373,7	693,7	689,1	679,7	559,3	570,7	665,1	798,1	882,4	1.105,9	953,8	1.673,9
Patrimônio Líquido:															
Capital Social	600,2	624,3	624,3	624,3	624,3	624,3	624,3	715,6	715,6	1.171,8	1.165,9	1.165,9	1.177,6	1.177,6	1.177,6
Ações em tesouraria	-	-	-	-	-	-	-	-	-	50,0	50,0	50,0	50,4	50,4	(8,5)
Reserva de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	250,8
Reserva de Lucro	3,6	29,0	41,8	54,1	51,8	18,4	30,2	43,7	6,1	27,1	38,2	52,9	56,8	63,6	96,5
Adiantamento para Futuro Aumento de Capital	24,0	64,0	118,4	118,4	118,4	118,4	121,3	-	-	-	-	-	-	-	-
Total do Patrimônio Líquido	627,9	717,2	784,4	796,7	794,5	761,1	775,8	759,3	721,8	1.248,9	1.254,2	1.268,8	1.284,8	1.291,6	1.516,3
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	1.355,2	1.424,6	1.809,2	2.338,6	2.618,6	2.571,5	2.482,1	2.563,6	2.789,7	3.313,6	3.611,2	4.078,9	4.006,5	3.915,9	4.766,9



Histórico dos Dados Operacionais

Dados Operacionais	2014	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18
RAC															
Número de Pontos de Atendimento*	82	102	122	146	156	163	166	179	183	182	183	183	183	186	186
Frota no final do período	19.208	19.595	28.376	34.282	37.126	36.536	38.559	42.262	49.135	49.849	56.765	56.848	57.059	57.662	59.571
Frota média operacional	7.703	16.487	19.564	25.713	27.205	30.388	28.744	33.015	34.743	39.169	40.445	44.091	45.215	47.406	47.019
Frota média alugada	5.016	10.717	12.448	15.613	17.637	19.555	21.164	25.048	25.912	28.916	30.041	32.452	33.720	35.317	36.396
Idade Média da frota (em meses)	6,3	6,8	6,2	6,6	7,1	7,8	7,8	7,7	7,4	7,3	6,6	7,0	8,0	8,6	9,2
Número de Diárias (em milhares)	1.806	965	1.120	1.405	1.587	1.760	1.905	2.254	2.298	2.599	2.711	2.982	3.018	3.199	3.253
Taxa de Ocupação	65,1%	65,0%	63,6%	60,7%	64,8%	64,4%	73,6%	75,9%	74,6%	73,8%	74,3%	73,6%	74,6%	74,5%	77,4%
Diária Média (R\$)	90,3	88,3	81,7	83,0	83,3	89,0	75,6	73,2	76,5	77,5	71,7	71,9	75,0	72,4	69,6
Receita média mensal por frota média operacional	1.763,2	1.721,3	1.559,8	1.511,9	1.619,3	1.717,6	1.670,5	1.665,9	1.686,2	1.714,0	1.601,5	1.621,9	1.669,3	1.629,3	1.606,2
Depreciação trimestral anualizada por frota média operacional	(2.080,3)	(1.307,8)	(1.645,1)	(1.750,9)	(1.874,4)	(1.079,4)	(1.171,1)	(903,7)	(910,4)	(899,7)	(926,9)	(897,8)	(882,7)	(808,6)	(928,1)
GTF															
Frota no final do período	17.667	16.579	15.448	16.145	15.597	16.931	16.257	15.384	15.088	14.226	14.078	17.212	18.801	20.801	21.724
Frota média operacional	15.889	15.830	15.116	15.449	15.498	14.941	14.316	14.184	13.733	13.229	13.514	13.321	15.658	18.021	19.515
Idade Média da frota (em meses)	21,2	16,4	16,8	18,4	19,6	18,0	19,2	16,8	15,6	15,6	16,8	14,4	14,4	14,4	14,8
Número de Diárias (em milhares)	5.744,6	1.424,7	1.375,5	1.421,3	1.425,8	1.359,6	1.302,8	1.304,9	1.263,4	1.186,9	1.229,8	1.212,2	1.470,2	1.640,0	1.702,5
Ticket médio trimestral (R\$)	2.580,9	2.762,9	3.050,1	3.000,3	3.039,8	3.070,3	3.132,1	3.018,0	3.348,6	3.575,8	3.599,1	3.600,7	3.641,1	3.513,5	3.613,2
Ticket médio mensal (R\$)	860,3	921,0	1.016,7	1.000,1	1.013,3	1.023,4	1.044,0	1.006,0	1.116,2	1.191,9	1.199,7	1.200,2	1.213,7	1.171,2	1.204,4
Depreciação trimestral anualizada por frota média operacional	(3.670,0)	(3.624,0)	(3.482,9)	(2.993,3)	(3.052,8)	(3.303,3)	(3.426,0)	(2.533,1)	(2.406,7)	(2.128,2)	(2.031,8)	(2.045,5)	(1.797,4)	(1.707,8)	(1.449,1)
Seminovos															
Número de Pontos de Venda	-	7	8	13	23	34	43	54	59	59	60	60	58	59	60
Número de Carros Vendidos**	5.977	3.349	5.435	5.747	6.384	6.706	8.967	8.771	7.710	10.538	9.471	11.277	8.355	9.012	8.760
RAC	1.663	1.162	3.478	4.354	4.870	5.653	6.714	6.317	6.054	8.758	8.347	10.558	7.815	8.380	7.749
GTF	4.314	2.187	1.957	1.393	1.514	1.053	2.253	2.454	1.656	1.780	1.124	719	540	632	1.011
Preço Médio Carro Vendido (R\$)	21.438	24.200	27.048	29.424	30.072	31.882	31.525	31.922	34.023	35.099	36.980	37.184	37.454	37.342	38.237
RAC	25.700	29.158	29.888	32.103	32.954	33.877	35.373	35.871	36.843	37.313	38.332	37.935	38.339	38.224	39.282
GTF	19.795	21.565	22.002	21.048	20.802	21.171	20.059	21.757	23.716	24.204	26.935	26.162	24.651	25.657	30.225
Idade Média de Carros Vendidos (meses)	20,6	20,8	18,0	16,1	15,3	14,2	17,0	20,5	18,2	18,5	17,3	15,1	15,5	16,0	17,1
RAC	18,3	12,3	12,5	12,6	11,5	11,9	13,9	14,9	14,9	15,3	15,0	13,9	14,6	14,8	15,4
GTF	21,5	25,3	27,6	27,2	27,4	26,6	26,3	34,7	30,4	34,7	34,5	33,6	29,0	31,4	30,0

*Inclui duas franquias até o 2T17

**Não considera frota roubada

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

Histórico do CAPEX

CAPEX (R\$ milhões)	2014	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18
RAC															
Frota	554,7	82,7	423,6	376,7	299,1	187,3	353,6	382,7	501,7	390,9	561,7	442,5	347,3	378,3	436,2
Renovação	49,0	36,1	105,2	138,2	160,0	187,3	223,1	197,2	198,5	364,1	354,9	442,5	337,8	334,3	408,2
Expansão	505,7	46,6	318,4	238,5	139,1	-	130,6	185,5	303,2	26,8	206,7	-	9,5	44,0	28,0
Lojas	13,2	4,5	5,3	8,6	10,1	4,1	6,8	8,7	2,9	0,9	0,7	0,5	1,5	2,6	2,7
Novas	10,2	1,9	1,5	4,6	8,4	2,7	2,1	4,2	0,9	0,1	0,0	0,1	0,3	0,1	1,7
Antigas	3,0	2,6	3,9	4,0	1,7	1,4	4,6	4,5	2,0	0,9	0,6	0,5	1,2	2,5	1,0
Outros	-	2,5	1,9	1,2	2,5	2,0	2,5	3,6	1,3	1,2	3,9	2,7	2,4	3,2	5,9
TOTAL	567,9	89,6	430,9	386,6	311,7	193,4	362,9	395,0	505,9	393,1	566,3	445,7	351,2	384,1	444,7
GTF															
Frota	220,4	27,7	42,5	71,1	42,0	84,5	52,1	82,4	63,5	42,3	43,7	143,5	102,5	134,0	86,7
Renovação	75,8	10,4	7,9	2,4	3,6	39,7	16,7	7,6	13,7	4,1	7,2	19,7	37,2	42,3	11,1
Expansão	144,6	17,3	34,6	68,7	38,4	44,8	35,4	74,8	49,8	38,2	36,4	123,8	65,3	91,7	75,6
Outros	0,0	0,0	0,0	-	-	-	0,2	-	0,1	0,2	0,3	0,2	0,2	-	-
TOTAL	220,5	27,7	42,5	71,1	42,0	84,5	52,3	82,4	63,7	42,5	44,0	143,6	102,7	134,0	86,7
CAPEX TOTAL (RAC+GTF)	788,3	117,3	473,4	457,7	353,7	277,9	415,1	477,4	569,6	435,6	610,2	589,4	454,0	518,1	531,4
CAPEX LÍQUIDO TOTAL (RAC+GTF)	660,2	36,3	326,4	288,6	161,8	64,1	132,5	197,5	307,2	65,7	260,0	170,0	141,1	181,8	252,4
Número de Carros Comprados															
RAC	21.940	2.916	13.093	12.442	8.893	7.420	10.449	12.910	14.335	11.395	17.263	15.438	10.980	12.462	12.282
Renovação	17.246	2.206	11.840	10.122	7.959	5.073	9.185	10.447	12.817	10.407	16.131	11.510	8.563	9.405	10.304
Expansão	4.694	710	1.253	2.320	934	2.347	1.264	2.463	1.518	988	1.132	3.928	2.417	3.057	1.978
Preço Médio Carro Comprado (R\$)	35.330	37.853	35.601	35.996	38.358	36.625	38.829	36.029	39.426	38.017	35.067	37.958	40.972	41.108	42.568
RAC	32.164	37.471	35.781	37.219	37.579	36.912	38.499	36.631	39.141	37.558	34.820	38.447	40.564	40.223	42.329
GTF	46.962	39.040	33.905	30.663	44.998	36.005	41.223	33.474	41.838	42.855	38.577	36.525	42.419	43.830	43.814