



Lucro Líquido recorde de R\$41 milhões no 3T18 com crescimento de 193%

- **ROIC de 10,2%** que superou em **4,4 p.p.** o custo de dívida
 - **Aumento de 41,8%** no EBITDA que registrou o recorde de **R\$119 milhões**
 - **Expansão de 4,8%** na **receita mensal por carro** no RAC
 - **Crescimento de 66,1%** no volume de GTF que totalizou **2,0 milhões de diárias**
 - **Relançamento da marca Seminovos Moviada** com cerca de **8 mil carros vendidos**
 - **Reconhecimento do Carbon Free** no **Troféu Frotas e Fretes Verdes 2018**
- 📌 **Lucro Líquido de R\$41,3 milhões** no 3T18, **192,6% maior** que o 3T17 com **margem líquida de serviços de 13,4%**, uma expansão de **7,5 p.p.** ano a ano.
- 📌 **ROIC LTM atingiu 10,2%**, e superou em **4,4 p.p.** o custo de dívida (pós impostos), o que comprova a **geração de valor** da Companhia.
- 📌 **EBITDA consolidado de R\$119,4 milhões** no 3T18, um **aumento de 41,8%** quando comparado ao 3T17 impulsionado pela maturação operacional da Companhia, apresentando expansão de 3,4 p.p. na **margem de serviços consolidada**.
- 📌 **Crescimento de 4,8% na receita** mensal por carro em RAC, com taxa de ocupação de 77,4% e tarifa estável de R\$71,7, com crescimento de **21,3% no volume de diárias**.
- 📌 **Expansão de 66,1%** no volume de diárias em GTF com **aumento de mais de 8 mil carros** em sua frota operacional, em linha com a estratégia de **umentar a proporção de GTF** na Companhia.
- 📌 **Relançamento da marca Seminovos Moviada**, com nova cor e identidade visual, apresentando volume total de **7.959 carros vendidos - dos quais 58% no varejo** - e que terá suas vendas impulsionadas por iniciativas de marketing, precificação e distribuição.
- 📌 **Reconhecimento do Carbon Free** como **produto de destaque no Troféu Frotas e Fretes Verdes 2018**, sendo resultado do fortalecimento cada vez maior do viés sustentável da Companhia.

Teleconferências e Webcasts

Quinta-feira, 08 de novembro de 2018

Português 10:00 (BR)

+55 (11) 3193-1001 | 2820-4001

Código "Moviada"

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast**Inglês 12:00 (BR)**

+1 (412) 317-6776

Código "Moviada"

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast



MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Apresentamos **com muito orgulho** os resultados do 3T18, sendo este o **quinto trimestre com evolução sequencial** nos resultados, apresentando novamente **recorde de lucro e de EBITDA**, tudo graças à nossa **GENTE!**

Finalizamos o trimestre com uma frota de cerca de **89 mil carros** e faturamento de **R\$657 milhões** com **EBITDA de R\$119 milhões**. Foram R\$41 milhões de resultado líquido neste trimestre com margem líquida¹ de 13%, **acumulando R\$108 milhões nos 9M18 e cerca de R\$128 milhões nos últimos doze meses**. O maior destaque foi a evolução do **indicador mais importante**: nossa rentabilidade, com ROIC LTM alcançando mais de 10%, **mais de 2 p.p. acima do mesmo período do ano passado**. Combinado com custos de dívida em queda, houve um **aumento da criação de valor da Companhia**. Finalizamos, em outubro, o aumento de capital da Companhia com **integralização de 100%** dos R\$312,6 milhões propostos tornando nosso balanço ainda mais robusto.

Em setembro, contávamos com **R\$794 milhões em caixa** e estamos em todo o Brasil com **184 pontos de RAC e 60 de Seminovos**. Comparando os 9M18 aos 9M17, tivemos uma **melhora de cerca de R\$28 milhões** quando somadas as linhas de carros roubados, batidos e inadimplência – esta última se tornando **a melhor do setor** – resultado da melhoria de sistemas e ganhos em eficiência e prevenção. Em termos relativos, estes itens saíram **de 13% para 8% de nossa receita** líquida de serviços. Além disso, tivemos iniciativas que já geraram ganhos nas frentes de **otimização de custos** com o **Programa Desperdício Zero** que foi estruturado em RAC e será expandido também para GTF.

Reforçamos ainda mais nosso **foco no cliente**, trazendo diversas iniciativas **pensando na comodidade do cliente e na simplificação** do aluguel de carros, fomentando constantemente o crescimento do nosso mercado. Fomos, por exemplo, **pioneiros no atendimento dos clientes via WhatsApp**, que já estava ativo desde julho para Seminovos e lançamos no final do mês passado para **rent-a-car**. Nossa missão é fazer com que o processo seja cada vez mais **inovador, online e fluido**.

Somos a **única locadora de carros do País a oferecer uma multiplataforma de soluções de mobilidade urbana, com um viés cada vez mais sustentável**. Após nossa parceria com a e-Moving anunciada neste trimestre, trazemos uma **maior gama de soluções inovadoras** para diversas modalidades, como carros, triciclos e a agora bicicletas elétricas. **E estamos só começando**. A aliança estratégica internacional com a Avis, também anunciada recentemente, se encontra em processo de análise junto ao CADE e, sendo aprovada, proporcionará **maior exposição a um mercado sub atendido com grande potencial de crescimento nas reservas de inbound**. Além disso, teremos um **reforço de marca no outbound**, com a garantia de um atendimento de qualidade para os nossos clientes em diversos lugares do mundo.

Estamos em um *business* de escala e esta nova fase com melhores indicadores nos deu conforto para **retomar o crescimento em RAC** (~5 mil carros) e manter a **expansão em GTF** (~3 mil carros) versus o 2T18. Isso nos possibilitou aumentar a diluição da estrutura já contratada, gerando **expansão de mais de 3 p.p. na margem EBITDA** de serviços consolidada da Companhia versus o 3T17. Em **rent-a-car**, nosso resultado foi impulsionado por um **crescimento de mais de 21% no volume** de diárias, com tarifas estáveis em

¹ Sobre Receita Líquida de Serviços



comparação com o ano passado graças à otimização e melhorias de nossas **ferramentas de yield management**. Compondo com uma taxa de ocupação de 77,4%, conquistamos um **crescimento de cerca de 5% na receita média mensal** por carro operacional. Estamos **expandindo nos segmentos de maiores margens de contribuição**, priorizando, por exemplo, vendas para pessoa física através de nosso aplicativo – que cresceram 45% em relação ao 2T18. Em 2018, são mais de **50 mil novos clientes** sendo adicionados todos os meses, **aumentando nossa base de fidelização!**

Em Gestão e Terceirização de Frotas, mantivemos o **forte crescimento de frota, com 43% neste trimestre em relação ao 3T17** e também apresentamos expansão da receita média por carro. Reforçamos nossa **equipe de prospecção de mercado**, focada em geração de negócios de maneira proativa, de modo a capturar ainda mais o mercado potencial desta linha de negócios.

No final de agosto, tivemos uma grande mudança em nossa operação de Seminovos, com o **relançamento completo da nova marca, agora Seminovos Movida**, com um conceito de **selo de qualidade Movida** como garantia de procedência, com direito a nova cor, repaginação de todo o layout das lojas e veiculação de campanhas na TV aberta e em diversas rádios. O objetivo é **fortalecer a relação de confiança com a marca**, de modo a alavancar ainda mais os volumes, trabalhando também na **estrutura da força de vendas** e trazendo **mais inteligência** na precificação e distribuição de nosso estoque. O volume de vendas apresentou **melhoras mês a mês** dentro do trimestre, encerrando com um total de cerca de **8 mil carros** – dos quais 58% vendidos através do varejo. Estamos animados com as **perspectivas de crescimento de volume** para o 4T18, uma vez que em outubro já atingimos novos patamares graças às diversas iniciativas que implantamos e temos diversas outras ainda em desenvolvimento. Devido ao menor volume de vendas, **aumentamos em agosto a depreciação**, ajustando à nova realidade de mercado. Neste trimestre, o valor por carro por ano foi para R\$1.027 em RAC (11% acima do 2T18) e R\$2.484 em GTF (71% acima do 2T18).

Nosso programa de **sustentabilidade Carbon Free** – “nosso” mesmo, da Movida e dos nossos clientes - foi premiado com o **Troféu Frotas e Fretes Verdes 2018**. A L’Oreal, inclusive, usou o produto como um dos critérios para a **renovação do nosso contrato de GTF**, com seleção de uma **frota 100% verde** compondo um projeto único e inovador. Também estamos virando a chave do sistema de lavagem de nossos carros. Estimamos que mais de 7 mil m³ de água serão economizados anualmente apenas no estado de São Paulo, onde já implantamos a iniciativa de lavagem a seco que será disseminada em todo o país. Mais uma vez saímos na frente, cuidando do planeta. Além disso, continuamos sendo **pioneiros em parcerias** como a que fizemos junto à Eletropaulo. Pensando na sustentabilidade, não só a ambiental, mas dos negócios de maneira geral, participamos da plataforma multimodal da empresa de energia que oferece de **maneira automática** a opção de melhor **viabilidade financeira e gestão de tempo** para deslocamento de seus colaboradores.

Este é o DNA da nossa gente: muita inovação, com paixão por servir nossos clientes! Deixamos nosso “**muito obrigado**” a cada um de nossos colaboradores pelo empenho e dedicação e também agradecemos o apoio dos fornecedores, investidores e *stakeholders*. Com nossa espinha dorsal **cada vez mais fortalecida**, vamos agora desenhar uma nova etapa na nossa estrada de **geração de valor!**

PARTIU MOVIDA! Obrigado novamente e um abraço,

Renato Horta Franklin

CEO



PRINCIPAIS INDICADORES

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Receita Bruta	689,5	650,3	656,6	1.915,5	1.957,1	-4,8%	1,0%	2,2%
Receita Líquida	657,2	609,9	611,5	1.830,3	1.825,6	-6,9%	0,3%	-0,3%
Receita Líquida de Serviços	238,6	275,6	308,7	692,6	852,3	29,4%	12,0%	23,1%
Receita Líquida de Venda de Ativos	418,6	334,3	302,9	1.137,7	973,3	-27,6%	-9,4%	-14,5%
EBIT	65,4	98,2	91,0	186,3	272,5	39,2%	-7,3%	46,2%
Margem EBIT ¹	27,4%	35,6%	29,5%	26,9%	32,0%	+2,1 p.p	-6,1 p.p	+5,1 p.p
Margem EBIT ²	9,9%	16,1%	14,9%	10,2%	14,9%	+4,9 p.p	-1,2 p.p	+4,7 p.p
EBITDA	84,2	118,2	119,4	240,8	339,9	41,8%	1,0%	41,1%
Margem EBITDA ¹	35,3%	42,9%	38,7%	34,8%	39,9%	+3,4 p.p	-4,2 p.p	+5,1 p.p
Margem EBITDA ²	12,8%	19,4%	19,5%	13,2%	18,6%	+6,7 p.p	+0,1 p.p	+5,5 p.p
Lucro Líquido	14,1	39,9	41,3	45,9	108,0	192,6%	3,4%	135,5%
Margem Líquida ¹	5,9%	14,5%	13,4%	6,6%	12,7%	+7,5 p.p	-1,1 p.p	+6,1 p.p
Margem Líquida ²	2,1%	6,5%	6,7%	2,5%	5,9%	+4,6 p.p	+0,2 p.p	+3,4 p.p
ROIC LTM	7,6%	9,7%	10,2%	7,6%	10,2%	+2,7 p.p	+0,6 p.p	+2,7 p.p
ROE LTM	4,6%	7,3%	8,8%	4,6%	8,8%	+4,2 p.p	+1,5 p.p	+4,2 p.p
Spread ROIC vs Custo de Dívida LTM	-1,8 p.p	+3,3 p.p	+4,4 p.p	-0,5 p.p	+4,7 p.p	+6,1 p.p	+1,1 p.p	+5,2 p.p

¹ Sobre Receita Líquida de Serviços

² Sobre Receita Total

Destaques Operacionais	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Frota total no final do período	74.060	81.295	88.901	74.060	88.901	20,0%	9,4%	20,0%
RAC	56.848	59.571	64.218	56.848	64.218	13,0%	7,8%	13,0%
GTF	17.212	21.724	24.683	17.212	24.683	43,4%	13,6%	43,4%
Número de pontos de atendimento RAC	183	186	184	183	184	0,5%	-1,1%	0,5%
Número de pontos de venda Seminovos	60	60	60	60	60	0,0%	0,0%	-0,6%
Número de Diárias - RAC (em milhares)	2.982	3.253	3.617	8.292	10.070	21,3%	11,2%	21,4%
Número de Diárias - GTF (em milhares)	1.212	1.702	2.014	3.629	5.356	66,1%	18,3%	47,6%
Receita bruta média mensal por frota média operacional - RAC (R\$)	1.622	1.606	1.699	1.644	1.645	4,8%	5,8%	0,0%
Receita líquida média mensal por frota média operacional - GTF (R\$)	1.200	1.204	1.214	1.380	1.197	1,2%	0,8%	-13,3%
Número de Carros Vendidos	11.277	8.760	7.959	31.286	25.731	-29,4%	-9,1%	-17,8%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.



1. Aluguel de Carros (RAC)

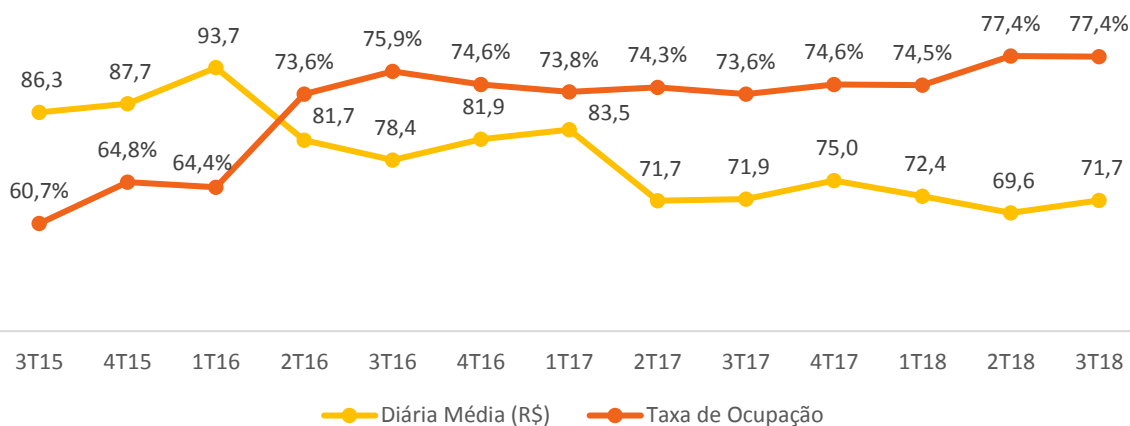
1.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Receita Bruta	214,5	226,6	259,4	610,3	717,7	20,9%	14,5%	17,6%
Deduções	(23,9)	(21,5)	(29,1)	(61,6)	(77,6)	22,1%	35,6%	26,0%
Receita Líquida	190,7	205,1	230,3	548,7	640,0	20,8%	12,3%	16,7%

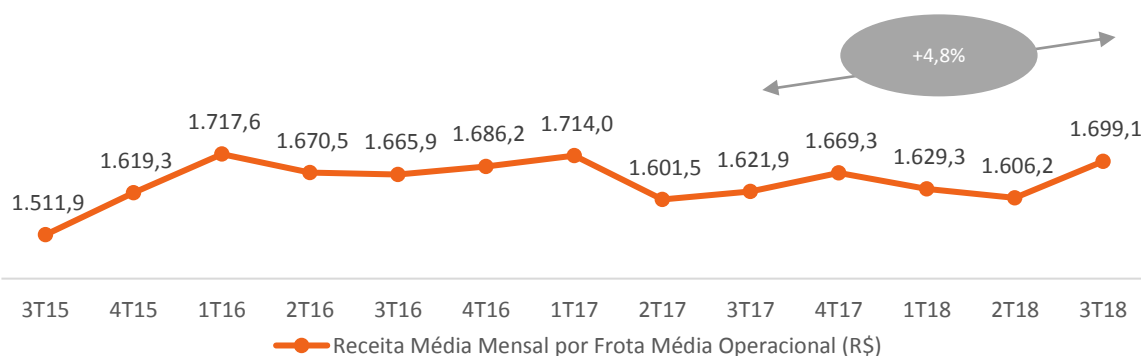
OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

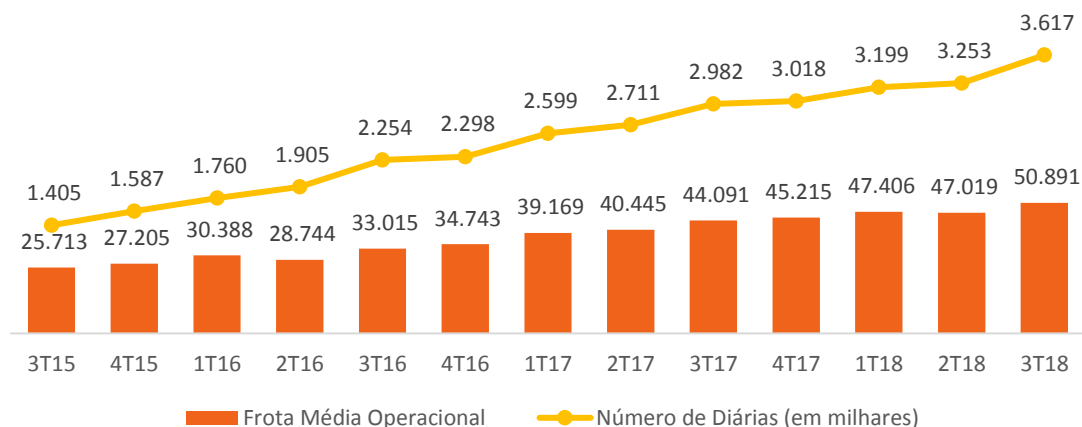
O aumento na receita líquida de 21% entre o 3T18 e o 3T17 foi resultado do ganho de eficiência operacional da Companhia, além da retomada da expansão da frota. A manutenção das tarifas médias *versus* o 3T17, combinada com a expansão de cerca de 4 p.p. na taxa de ocupação, culminaram na expansão de 5% receita média operacional por carro. Este movimento foi possível devido às melhorias que fizemos em nosso sistema de *yield management*, tanto para precificação quanto distribuição e utilização da frota.

TAXA DE OCUPAÇÃO X DIÁRIA MÉDIA



RECEITA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$)

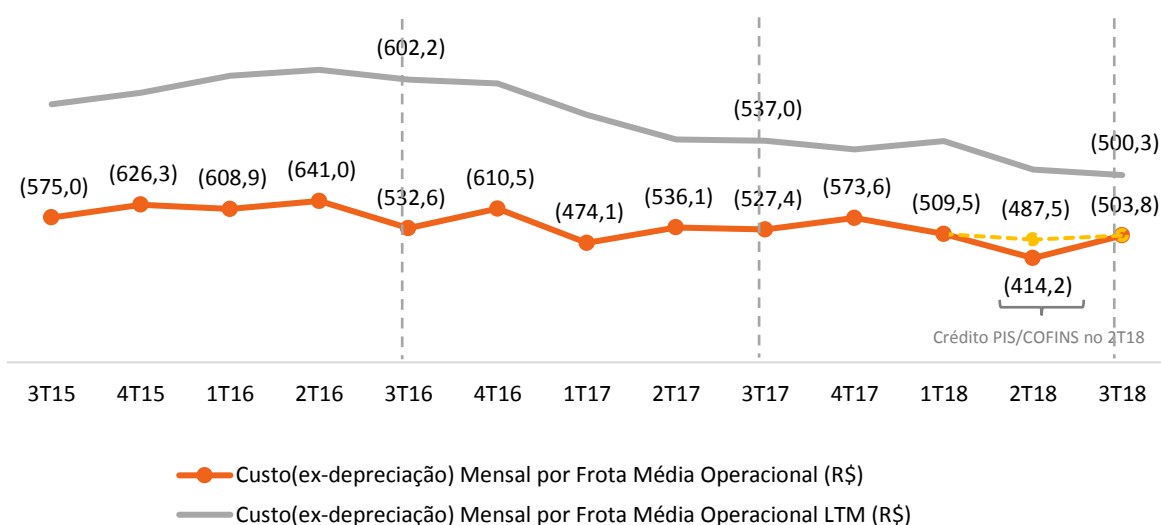


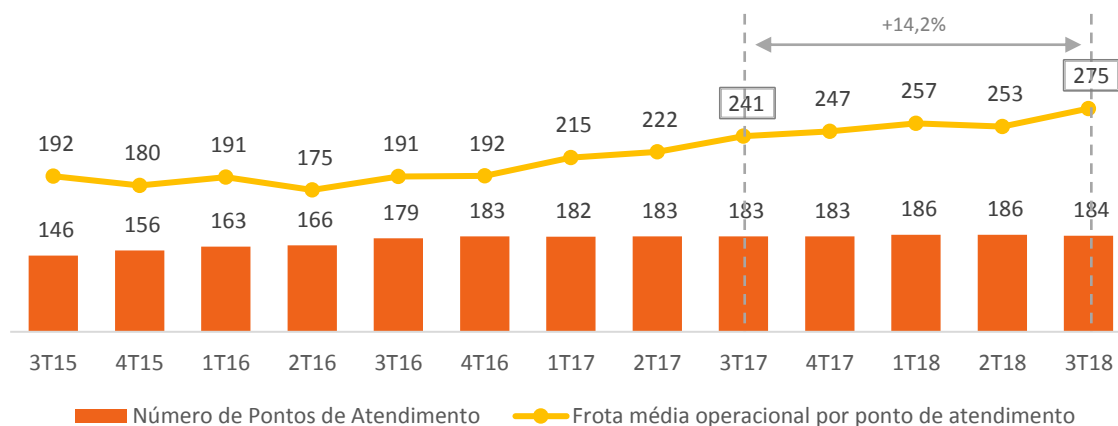

FROTA MÉDIA OPERACIONAL X NÚMERO DE DIÁRIAS

1.b. Custos e Depreciação

(R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Custo	(79,9)	(69,7)	(90,4)	(219,4)	(242,5)	13,1%	29,7%	10,5%
Custo Ex-depreciação	(69,8)	(58,4)	(76,9)	(190,5)	(207,8)	10,2%	31,7%	9,1%
Depreciação	(10,1)	(11,3)	(13,5)	(28,9)	(34,7)	32,9%	19,3%	20,2%
Depreciação Frota	(9,9)	(10,9)	(13,1)	(28,1)	(33,6)	32,0%	19,8%	19,5%
Depreciação Outros	(0,2)	(0,4)	(0,4)	(0,8)	(1,1)	69,8%	6,6%	50,9%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

O custo ex-depreciação por carro diminuiu mais de 4% em relação ao ano passado, fruto da diluição dos custos fixos como da estrutura de lojas – a quantidade de carros por ponto de atendimento aumentou 14% no mesmo período. Além disso, houve o desenvolvimento do Programa Desperdício Zero, que inclui 20 linhas de custos diretos de loja para padronização e ganhos maiores de escala na negociação conjunta de serviços operacionais.

CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)



FROTA MÉDIA POR PONTO DE ATENDIMENTO


Houve um aumento na depreciação em agosto devido a um volume menor de vendas em Seminovos. O impacto desta alteração foi de cerca de 11% no 3T18 versus o 2T18 e reflete uma nova perspectiva de mercado e de desempenho desta linha de negócios. Se a alteração tivesse sido feita em julho, a depreciação anualizada seria de aproximadamente R\$1.100 por carro.

DEPRECIÇÃO TRIMESTRAL ANUALIZADA POR CARRO (R\$)

1.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Lucro Bruto	110,8	135,4	139,9	329,3	397,6	26,3%	3,3%	20,7%
Margem Bruta	58,1%	66,0%	60,8%	60,0%	62,1%	+2,7 p.p	-5,3 p.p	+2,1 p.p
Despesas Gerais e Administrativas	(49,6)	(62,5)	(62,5)	(168,1)	(184,7)	25,9%	0,0%	9,9%
EBITDA	71,3	84,1	90,9	190,1	247,5	27,5%	8,0%	30,2%
Margem EBITDA	37,4%	41,0%	39,5%	34,6%	38,7%	+2,1 p.p	-1,6 p.p	+4,0 p.p
EBIT	61,2	72,9	77,4	161,2	212,8	26,6%	6,2%	32,0%
Margem EBIT	32,1%	35,5%	33,6%	29,4%	33,3%	+1,5 p.p	-1,9 p.p	+3,9 p.p

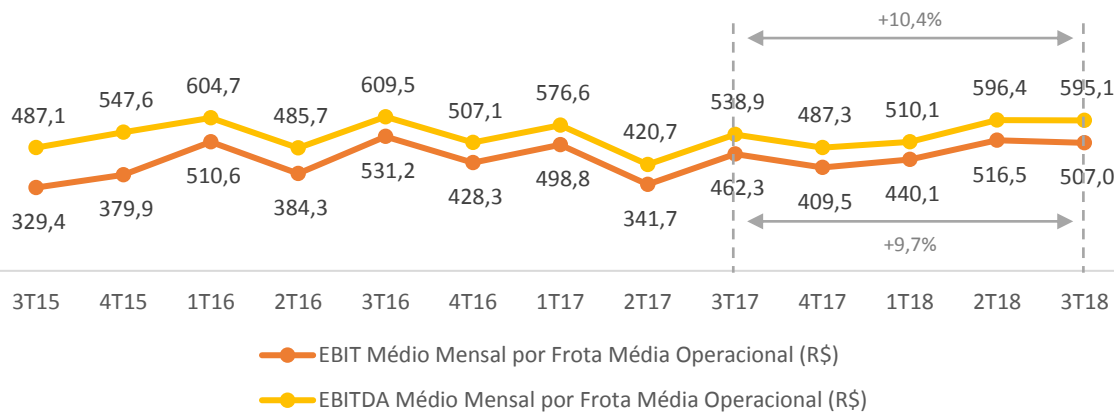
OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

Tivemos uma expansão de 2,7 p.p. na margem bruta em relação ao 3T17, superando 60%. Houve uma queda frente ao 2T18 justificada pelo crédito extemporâneo de PIS/COFINS contabilizado naquele período. As despesas administrativas do 3T17 estão impactadas por uma reversão na linha de provisão para inadimplência, e ainda sim, o resultado da linha de negócios foi uma margem EBITDA 2,1 p.p. maior no 3T18 versus 3T17. Comparando o 9M17 versus 9M18, somando as linhas de inadimplência, carros roubados e batidos, tivemos uma **melhora de cerca de R\$28 milhões**. Essas despesas, em termos relativos, **saíram de 13% para 8% de nossa receita**



líquida de serviços. Este é o resultado da evolução de nossos processos – que refletiu em um EBITDA por carro 10% acima.

EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)



2. Gestão e Terceirização de Frotas (GTF)

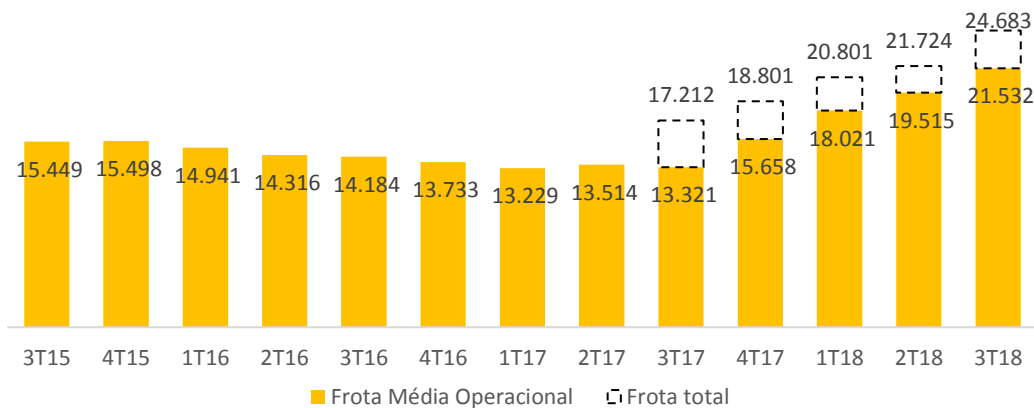
2.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Receita Bruta	55,6	88,8	93,5	165,8	264,3	68,2%	5,3%	59,4%
Deduções	(7,6)	(18,3)	(15,1)	(21,9)	(52,0)	97,8%	-17,5%	137,6%
Receita Líquida	48,0	70,5	78,4	143,9	212,3	63,5%	11,2%	47,5%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

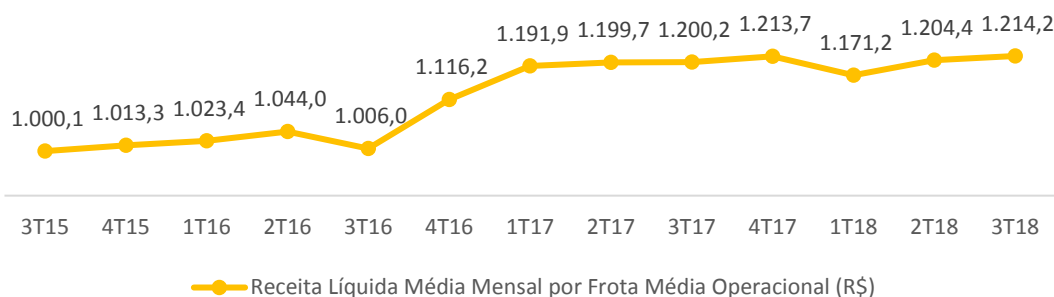
O crescimento da receita de GTF foi superior a 63% neste trimestre, demonstrando um mercado ainda sub penetrado. Foram adicionados mais de 8 mil carros desde o 3T17, com receitas médias mensais por carro também expandindo chegando a mais de R\$1.214 neste trimestre, reflexo do novo perfil selecionado de contratos.

FROTA MÉDIA OPERACIONAL E TOTAL FINAL DE PERÍODO





RECEITA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$)



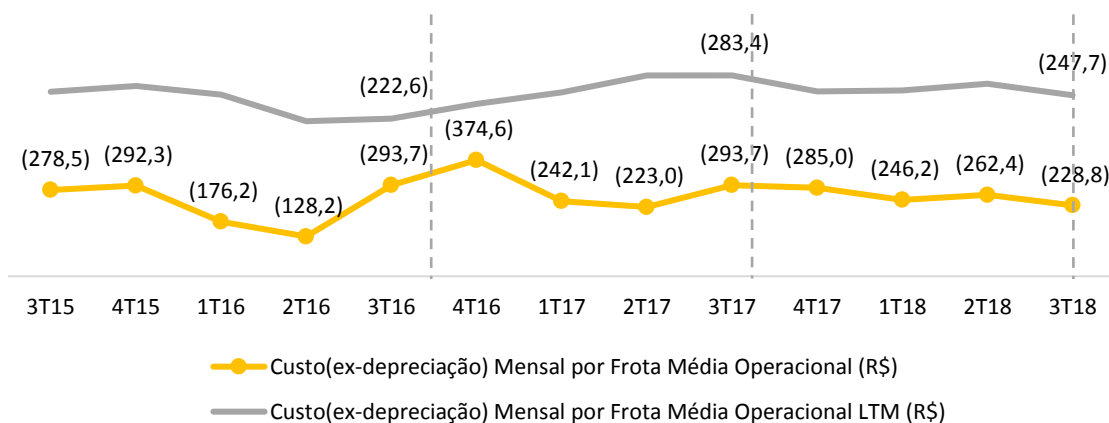
2.b. Custos e Depreciação

(R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Custo	(18,8)	(22,6)	(28,3)	(51,8)	(72,1)	50,5%	25,0%	39,2%
Custo Ex-depreciação	(11,7)	(15,4)	(14,8)	(30,4)	(43,4)	25,9%	-3,8%	43,0%
Depreciação	(7,0)	(7,3)	(13,5)	(21,4)	(28,6)	91,5%	85,7%	33,8%
Depreciação Frota	(6,8)	(7,1)	(13,4)	(20,7)	(28,1)	96,3%	89,1%	35,8%
Depreciação Outros	(0,2)	(0,2)	(0,1)	(0,7)	(0,5)	-45,0%	-35,0%	-26,4%

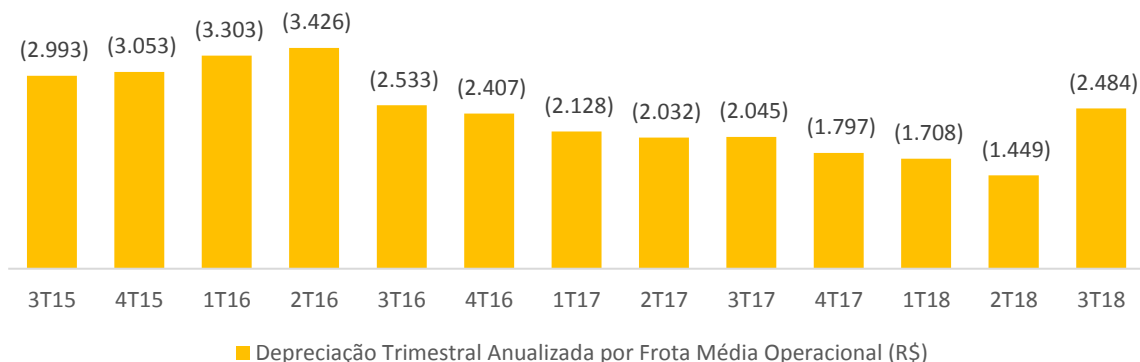
OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

O custo ex-depreciação de GTF vem sendo diluído em relação à receita líquida, tendo aumentado 26% enquanto a receita cresceu 2,5x mais, fazendo com que o custo mensal por carro neste trimestre ficasse 22% menor que o 3T17.

CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)



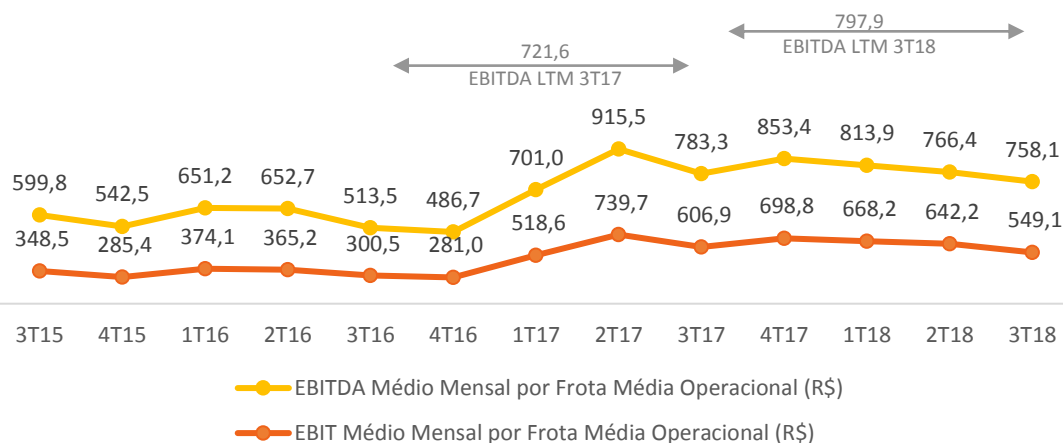
Houve um aumento de 71% (3T18 vs. 2T18) na depreciação de GTF a partir de agosto. A Companhia considerava que alguns contratos de longo prazo teriam sua frota renovada em um período inferior ao do contrato, o que possibilitaria a venda com quilometragem e idade mais baixas – e consequentemente menor depreciação, mas dado que o volume total de venda de ativos da Companhia está abaixo do esperado, a Companhia optou por considerar que os carros serão vendidos somente ao final do contrato. Se a alteração tivesse sido feita em julho, a depreciação anualizada seria de aproximadamente R\$3.000 por carro.


DEPRECIÇÃO TRIMESTRAL ANUALIZADA POR CARRO (R\$)

2.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Lucro Bruto	29,2	47,9	50,2	92,1	140,2	71,9%	4,7%	52,2%
<i>Margem Bruta</i>	<i>60,8%</i>	<i>67,9%</i>	<i>63,9%</i>	<i>64,0%</i>	<i>66,0%</i>	<i>+3,1 p.p</i>	<i>-4,0 p.p</i>	<i>+2,0 p.p</i>
Despesas Gerais e Administrativas	(4,9)	(10,3)	(14,7)	(17,3)	(31,0)	198,1%	42,8%	79,2%
EBITDA	31,3	44,9	49,0	96,2	137,8	56,4%	9,1%	43,2%
<i>Margem EBITDA</i>	<i>65,3%</i>	<i>63,6%</i>	<i>62,4%</i>	<i>66,9%</i>	<i>64,9%</i>	<i>-2,8 p.p</i>	<i>-1,2 p.p</i>	<i>-1,9 p.p</i>
EBIT	24,3	37,6	35,5	74,8	109,2	46,2%	-5,7%	45,9%
<i>Margem EBIT</i>	<i>50,6%</i>	<i>53,3%</i>	<i>45,2%</i>	<i>52,0%</i>	<i>51,4%</i>	<i>-5,3 p.p</i>	<i>-8,1 p.p</i>	<i>-0,6 p.p</i>

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

As despesas gerais e administrativas aumentaram neste trimestre devido à estruturação do time comercial e de maiores gastos corporativos, como TI e financeiro. A queda da margem EBIT é reflexo do aumento da depreciação no período.

EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)




3. Seminovos

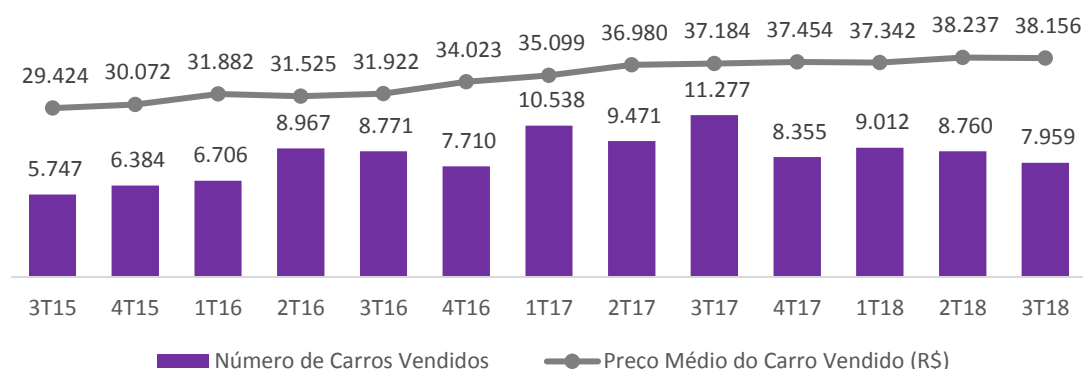
3.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Receita Bruta	419,3	335,0	303,7	1.139,4	975,2	-27,6%	-9,3%	-14,4%
Deduções	(0,7)	(0,7)	(0,8)	(1,7)	(1,9)	10,5%	23,0%	11,1%
Receita Líquida	418,6	334,3	302,9	1.137,7	973,3	-27,6%	-9,4%	-14,5%
Número de Carros Vendidos	11.277	8.760	7.959	31.286	25.731	-29,4%	-9,1%	-17,8%
Preço Médio do Carro Vendido (R\$)	37.184	38.237	38.156	36.420	37.912	2,6%	-0,2%	4,1%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

Houve uma queda de 28% na receita líquida no 3T18 *versus* o 3T17 devido à redução de 29% no volume, parcialmente compensado pelo aumento de 2,6% no ticket médio. A deterioração do mercado de venda e a alta ocupação no segmento de *rent-a-car* fizeram com que a Companhia optasse por manter os carros em operação por mais tempo, impactando no volume total de venda de Seminovos.

NÚMERO DE CARROS VENDIDOS X PREÇO MÉDIO DO CARRO VENDIDO (R\$)



3.b. Custos

(R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Custo	(398,4)	(317,4)	(288,4)	(1.080,6)	(923,8)	-27,6%	-9,2%	-14,5%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

A queda no custo do segmento de Seminovos de 27,6% no 3T18 *versus* o 3T17 está vinculada ao menor do volume de carros vendidos.



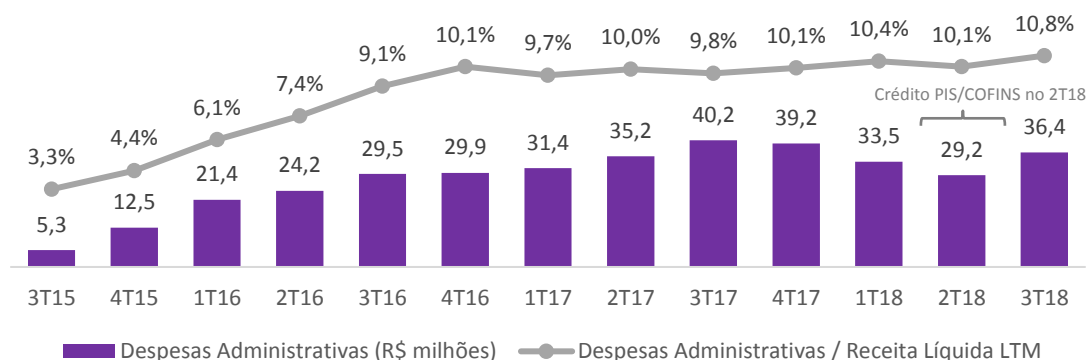
3.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Lucro Bruto	20,2	16,9	14,5	57,1	49,5	-28,1%	-14,1%	-13,4%
Margem Bruta	4,8%	5,0%	4,8%	5,0%	5,1%	-0,0 p.p	-0,3 p.p	+0,1 p.p
Despesas Administrativas	(40,2)	(29,2)	(36,4)	(106,8)	(99,0)	-9,5%	24,8%	-7,3%
EBITDA	(18,4)	(10,8)	(20,5)	(45,5)	(45,5)	11,1%	89,6%	0,0%
Margem EBITDA	-4,4%	-3,2%	-6,8%	-4,0%	-4,7%	-2,4 p.p	-3,5 p.p	-0,7 p.p
EBIT	(20,0)	(12,3)	(21,9)	(49,7)	(49,6)	9,2%	78,1%	-0,3%
Margem EBIT	-4,8%	-3,7%	-7,2%	-4,4%	-5,1%	-2,4 p.p	-3,5 p.p	-0,7 p.p

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

As despesas administrativas foram impactadas pelos gastos de aproximadamente R\$3 milhões com a nova marca Movida, especialmente com marketing e materiais promocionais em seus 60 pontos de venda do 3T18. Como resultado, houve uma diminuição de 2,4 p.p. na margem EBITDA desta linha de negócio vs o 3T17. Também houve retração na margem quando comparada ao 2T18, afetada pelo crédito de R\$4,5 milhões de PIS/COFINS contabilizado naquele trimestre.

DESPESAS ADMINISTRATIVAS (R\$ milhões)



4. Resultado Financeiro

(R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Resultado Financeiro	(43,8)	(40,9)	(41,6)	(115,8)	(127,9)	-5,0%	1,6%	10,5%
Juros Líquidos	(35,0)	(35,3)	(37,2)	(95,6)	(110,3)	6,1%	5,5%	15,3%
Despesa com Juros	(50,4)	(43,6)	(50,6)	(130,3)	(140,1)	0,4%	16,1%	7,5%
Rendimento sobre Aplicações	15,4	8,3	13,4	34,6	29,8	-12,7%	60,7%	-14,1%
Outras Despesas e Receitas Financeiras	(8,7)	(5,6)	(4,4)	(20,2)	(17,6)	-49,9%	-22,6%	-12,5%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

O resultado financeiro líquido do 3T18 correspondeu a uma despesa de R\$41,6 milhões, uma melhora de 5% em relação ao 3T17 devido à redução de cerca de 2,4 p.p. no custo de dívida parcialmente compensado pelo crescimento de mais de 30% na dívida líquida.



5. Lucro Líquido

RESULTADO CONSOLIDADO (R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Lucro Bruto	160,1	200,1	204,5	478,5	587,2	27,7%	2,2%	22,7%
EBITDA	84,2	118,2	119,4	240,8	339,9	41,8%	1,0%	41,1%
Margem EBITDA ¹	35,3%	42,9%	38,7%	34,8%	39,9%	+3,4 p.p	-4,2 p.p	+5,1 p.p
Margem EBITDA ²	12,8%	19,4%	19,5%	13,2%	18,6%	+6,7 p.p	+0,1 p.p	+5,5 p.p
EBIT	65,4	98,2	91,0	186,3	272,5	39,2%	-7,3%	46,2%
Margem EBIT ¹	27,4%	35,6%	29,5%	26,9%	32,0%	+2,1 p.p	-6,1 p.p	+5,1 p.p
Margem EBIT ²	9,9%	16,1%	14,9%	10,2%	14,9%	+4,9 p.p	-1,2 p.p	+4,7 p.p
EBT	21,6	57,3	49,4	70,5	144,5	128,9%	-13,7%	104,9%
Margem EBT ¹	9,0%	20,8%	16,0%	10,2%	17,0%	+7,0 p.p	-4,8 p.p	+6,8 p.p
Margem EBT ²	3,3%	9,4%	8,1%	3,9%	7,9%	+4,8 p.p	-1,3 p.p	-7,9 p.p
Lucro Líquido	14,1	39,9	41,3	45,9	108,0	192,6%	3,4%	135,5%
Margem Líquida ¹	5,9%	14,5%	13,4%	6,6%	12,7%	+7,5 p.p	-1,1 p.p	+6,1 p.p
Margem Líquida ²	2,1%	6,5%	6,7%	2,5%	5,9%	+4,6 p.p	+0,2 p.p	+3,4 p.p

RECONCILIAÇÃO EBITDA (R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 3T18 x 2T18	Var. 9M18 x 9M17
Lucro Líquido	14,1	39,9	41,3	45,9	108,0	192,6%	3,4%	135,5%
Resultado Financeiro	43,8	40,9	41,6	115,8	127,9	-5,0%	1,6%	10,5%
IR e Contribuição Social	7,5	17,3	8,2	24,7	36,5	0,0%	204,0%	-84,5%
Depreciação e Amortização	18,8	20,1	28,4	54,5	67,4	50,9%	41,6%	23,7%
EBITDA	84,2	118,2	119,4	240,8	339,9	41,8%	1,0%	41,1%

¹ Sobre Receita Líquida de Serviços

² Sobre Receita Total

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

As evoluções em processos, a diluição da estrutura corporativa e a maior participação de GTF na receita da companhia auxiliaram na expansão das margens consolidadas do 3T18 em relação ao 3T17. A margem EBITDA de serviços cresceu 3,4 p.p. enquanto a margem EBIT expandiu 2,1 p.p. devido ao ajuste na depreciação – que cresceu mais de 50% em termos absolutos. Em relação ao 2T18, as margens retraíram devido ao crédito de PIS/COFINS de aproximadamente R\$17,6 milhões que foi contabilizado naquele trimestre. Comparando os nove meses houve evolução em todas as margens, demonstrando a evolução na execução e possibilitando níveis recordes de rentabilidade.

Houve um aumento no pagamento de juros sobre capital próprio, passando de 25% para 35% do nosso resultado, conforme divulgado pela Companhia em 28 de setembro. Esta mudança implicou em uma queda na taxa efetiva de imposto de renda, gerando uma otimização fiscal que impactou no lucro líquido. Sendo assim, o lucro da companhia bateu novo recorde de R\$41 milhões e apresentando margem de 13% da receita líquida de serviços. As despesas de compartilhamento de infraestrutura e estrutura administrativa com a JSL S.A. totalizaram R\$4,0 milhões no 3T18, ou 0,6% da receita líquida da Movida.



6. Investimento Líquido

CAPEX (R\$ milhões)	3T17	2T18	3T18	9M17	9M18	Var. 3T18 x 2T18	Var. 3T18 x 3T17	Var. 9M18 x 9M17
RAC								
Frota	442,5	436,2	542,4	1.395,1	1.356,9	24,4%	22,6%	-2,7%
Renovação	442,5	408,2	355,4	1.161,5	1.097,9	-12,9%	-19,7%	-5,5%
Expansão	-	28,0	187,0	233,6	259,0	568,0%	n.a.	10,9%
Lojas	0,5	2,7	5,0	2,1	10,3	88,4%	848,0%	380,6%
Novas	0,1	1,7	-	0,2	1,8	-100,0%	-100,0%	986,1%
Antigas	0,5	1,0	5,0	2,0	8,5	425,2%	1002,1%	330,8%
Outros	2,7	5,9	14,7	7,9	23,8	147,4%	445,8%	202,9%
TOTAL	445,7	444,7	562,1	1.405,1	1.390,9	26,4%	26,1%	-1,0%
GTF								
Frota	143,5	86,7	149,2	229,5	369,8	72,1%	4,0%	61,2%
Renovação	19,7	11,1	59,7	31,1	113,0	440,0%	202,8%	263,7%
Expansão	123,8	75,6	89,4	198,4	256,8	18,3%	-27,7%	29,4%
Outros	0,2	-	-	0,6	-	n.a.	-100,0%	-100,0%
TOTAL	143,6	86,7	149,2	230,1	369,8	72,1%	3,8%	60,7%
TOTAL BRUTO	589,4	531,4	711,3	1.635,2	1.760,8	33,8%	20,7%	7,7%
Receita Bruta de Vendas de Ativos	419,3	335,0	303,7	1.139,4	975,2	-9,3%	-27,6%	-14,4%
TOTAL LÍQUIDO	170,0	196,5	407,6	495,8	785,6	107,5%	139,7%	58,5%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

O capex líquido dos 9M18 totalizou R\$786 milhões devido à retomada do crescimento no segmento de RAC, que expandiu mais de 4 mil carros no 3T18 devido à alta demanda. A deterioração do mercado de Seminovos também impacta nesta análise, causando um menor volume de carros vendidos. Além disso, houve o investimento da renovação da marca nas lojas de Seminovos.

7. Fluxo de Caixa Livre

Fluxo de Caixa Livre Antes do Crescimento (R\$ milhões)	9M17	9M18	Var. 9M18 x 9M17 (R\$)	Var. 9M18 x 9M17 (%)
EBITDA	241	340	99	41,1%
Custo não Caixa ¹	1.081	924	(157)	-14,5%
Imposto + Capital de Giro ²	(215)	6	221	-102,7%
Geração Operacional de Caixa	1.106	1.270	163	14,8%
Capex Renovação	(1.203)	(1.243)	(40)	3,3%
Caixa Gerado Antes do Crescimento	(97)	26	123	-127,2%
Capex de Expansão	(432)	(518)	(85)	19,8%
Fluxo de Caixa Livre para Firma	(529)	(491)	38	-7,2%

¹ Referente ao Custo de venda de ativos utilizados na prestação de serviços

² Movimentações das seguintes contas do Balanço Patrimonial: Contas a receber, Impostos a Recuperar, Outros créditos, Adiantamento de terceiros, Despesas do exercício seguinte, Partes Relacionadas, Depósitos judiciais, Bens disponibilizados p/ venda, Fornecedores, Obrigações trabalhistas, Obrigações Tributárias, IR e CS a pagar, Créditos tributários diferidos, Contas a Pagar e Adiantamentos, Provisão para Contingências, Provisão tributárias

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.



O fluxo de caixa dos nove meses de 2018 antes do crescimento foi positivo em R\$26 milhões, principalmente em função da melhora do capital de giro em R\$221 milhões, além do aumento de 41% no EBITDA. A retomada do crescimento de RAC, somada à continuidade do crescimento em GTF fez com que o *capex* de expansão aumentasse 20%.

A Companhia havia anunciado em 26 de junho de 2018 um aumento de capital de até R\$312,6 milhões, que foi homologado em sua totalidade no dia 17 de outubro de 2018 e será utilizado para o crescimento da frota com uma estrutura de capitais em níveis confortáveis.

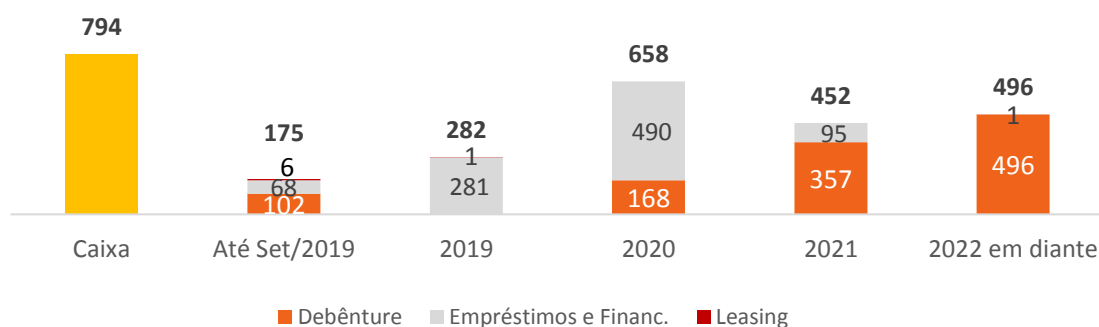
8. Endividamento

EVOLUÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA 3T18 X 4T17

(R\$ milhões)



CAIXA E DÍVIDA



Ratios de Dívida	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18
Dívida Líquida / Imobilizado Líquido	0,4x	0,4x	0,4x	0,4x	0,4x
Dívida Líquida/EBITDA LTM	3,2x	3,3x	3,2x	3,1x	3,0x
Dívida Líquida / Patrimônio Líquido	0,8x	0,8x	0,9x	0,8x	0,8x
EBITDA / Juros Líquidos	2,4x	2,0x	2,7x	3,4x	3,2x

OBS1: O cálculo do indicador Dívida Líquida/EBITDA LTM incorpora os resultados dos últimos 12 meses da Movida Premium.

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.



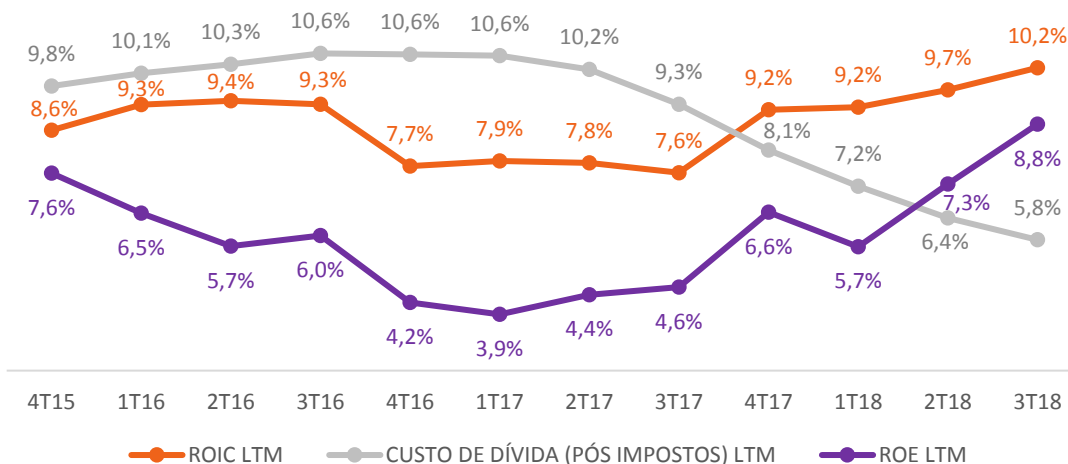
Foi concluída em 30 de agosto de 2018 a Segunda Emissão de Notas Promissórias no valor de R\$400 milhões, que foram distribuídas em dezoito séries com remuneração em spread sobre o CDI em substituição a instrumentos que são em percentual de CDI. Além disso, em 31 de outubro de 2018 foram emitidas Debêntures da Movida RAC no valor de R\$100 MM com vencimentos até 2021, alongando ainda mais o perfil da dívida.

O indicador de alavancagem para *covenant*, cujo limite é de 3,5x para nossas dívidas, foi de 2,8x no 3T18 e desconsidera valores de *impairment* conforme Nota Explicativa 15 das Demonstrações Financeiras.

9. Rentabilidade

Neste trimestre a Companhia reportou recordes de indicadores tanto pela ótica do ROE quanto pelo ROIC. O spread de 4,4 p.p. do ROIC em relação ao custo de dívida comprova a evolução da geração de valor da operação e revela a tendência de aumento deste gap. Este indicador também se distancia cada vez mais do ROE, corroborando o aumento da lucratividade.

A partir do 3T18 o cálculo foi feito com dados dos últimos doze meses e com base na alíquota efetiva de cada período, expondo a otimização fiscal feita. Os dados históricos também foram ajustados para comparabilidade.



OBS: O ROIC foi calculado usando EBIT e alíquota de IR efetiva como “Retorno” e dívida líquida somada ao patrimônio líquido como “Capital Investido”, considerando os últimos doze meses dos devidos períodos analisados.



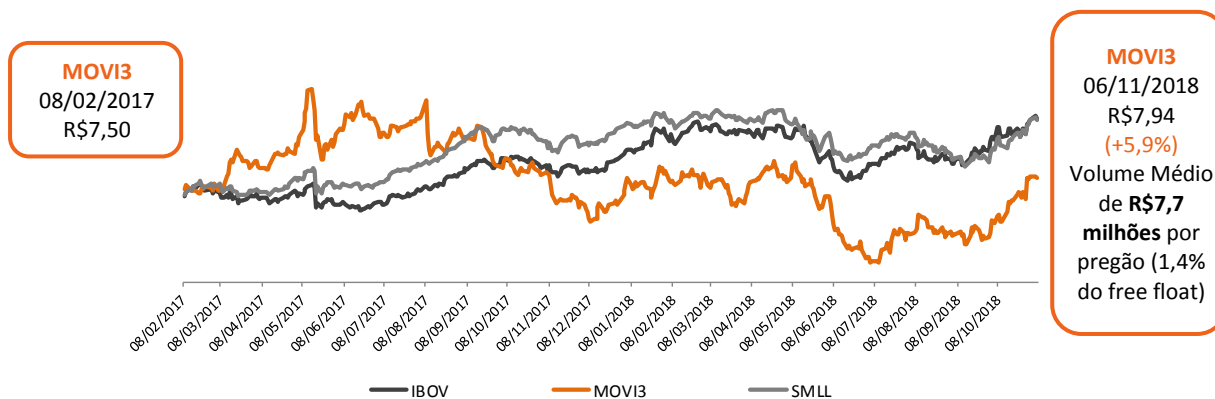
10.Dividendos e Juros sobre Capital Próprio

Natureza	Competência	Data da aprovação	Data da composição acionária	Data do pagamento	Valor (R\$ milhões)	Valor/ação
JCP	2017	28/12/2017	04/01/2018	30/05/2018	15,0	0,07026038
JCP	2018	29/03/2018	04/04/2018	30/08/2018	4,7	0,02214776
Dividendos	2017	26/04/2018	26/04/2018	30/05/2018	0,8	0,00369702
JCP	2018	25/06/2018	29/06/2018	01/10/2018	7,0	0,03295078
JCP	2018	28/09/2018	26/10/2018	05/04/2019	25,4	0,09675664

OBS: Foram consideradas apenas as distribuições a partir da abertura de capital em 08/02/2017.

11.Mercado de Capitais

A Movida Participações S.A. iniciou a negociação de seus papéis na B3 no dia 08/02/2017 sob o ticker MOV13 no segmento Novo Mercado. O volume médio diário negociado da MOV13 entre 08/02/2017 e 06/11/2018 foi de R\$7,7 milhões.



12.Teleconferências

Teleconferências e Webcasts

Português

Quinta-feira, 08 de novembro de 2018

10h00 (horário de São Paulo)

09h00 (horário de NY)

Telefones de Conexão

+55 (11) 3193-1001 | 2820-4001

Código de Acesso: Movida

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast



Histórico do Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial - Proforma (R\$ milhões)	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18
Ativo															
Caixa e equivalentes de caixa	20,3	33,6	306,6	460,6	314,4	73,0	65,3	53,6	196,8	251,8	321,3	411,4	295,5	525,8	158,4
Títulos e valores mobiliários	32,2	74,8	42,5	23,3	52,9	52,8	77,9	69,9	379,5	334,6	668,5	372,2	306,7	584,8	635,2
Contas a receber	123,2	149,2	174,7	183,8	162,8	211,4	236,0	215,5	226,6	274,6	223,3	157,9	113,6	237,6	220,0
Impostos a Recuperar	4,8	5,1	4,5	12,6	17,0	16,3	16,8	12,9	8,9	23,0	23,0	36,2	33,2	60,2	60,3
Outros créditos	26,3	23,1	13,2	3,1	10,0	15,7	11,5	12,7	18,2	29,4	19,5	2,3	5,7	2,0	3,4
Adiantamento de terceiros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1,2	1,5
Despesas do exercício seguinte	21,5	25,1	19,3	4,7	26,9	21,8	16,6	6,0	29,6	26,2	15,3	9,1	47,2	40,7	27,3
Partes Relacionadas	-	-	-	4,4	16,6	16,3	12,2	3,6	7,9	4,6	2,2	1,4	1,2	-	-
Bens disponibilizados p/ venda (renov. de frota) / Ativos de oper. Descont.	55,0	44,4	67,9	89,6	140,9	173,7	201,2	191,1	194,8	211,9	221,2	170,8	232,7	251,4	290,0
Total do Ativo Circulante	283,3	355,3	628,6	782,1	741,6	581,0	637,4	565,3	1.062,3	1.156,1	1.494,3	1.161,3	1.035,8	1.703,7	1.396,1
Realizável a Longo Prazo															
Ativos mantidos para distribuição aos acionistas	126,0	122,9	106,9	155,9	125,1	120,4	7,3	4,6	0,2	0,0	0,0	-	-	-	-
Impostos a recuperar	0,6	0,6	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Créditos tributários diferidos	-	-	-	-	1,1	-	-	0,2	0,2	0,2	1,2	18,4	22,3	27,8	25,8
Partes relacionadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Depósitos judiciais	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,4	0,6	0,7	0,8	0,3	0,2	0,8
Outros Créditos	-	-	0,0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(0,0)	-	-
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	16,7	15,5	12,1	-	1,5	-	-	-	-	-	-	-	-
Contas a receber	-	-	-	-	-	-	-	-	2,7	2,7	2,7	2,5	2,5	2,5	3,3
Permanente															
Investimentos	-	(0,0)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1,0
Imobilizado líquido	1.002,6	1.318,6	1.574,6	1.652,2	1.678,3	1.766,3	1.901,1	2.202,9	2.230,8	2.432,8	2.560,1	2.799,6	2.829,7	3.005,3	3.387,3
Intangível	11,8	11,7	11,7	12,8	13,1	14,2	16,2	16,3	17,0	18,6	19,8	23,7	25,2	27,4	36,3
Total do Ativo não Circulante	1.141,3	1.454,0	1.710,0	1.836,6	1.829,9	1.901,1	1.926,1	2.224,4	2.251,4	2.455,0	2.584,6	2.845,1	2.880,1	3.063,2	3.454,4
Total do Ativo	1.424,6	1.809,2	2.338,6	2.618,6	2.571,5	2.482,1	2.563,6	2.789,7	3.313,6	3.611,2	4.078,9	4.006,5	3.915,9	4.766,9	4.850,6
Passivo															
Passivo Circulante:															
Empréstimos e Financiamentos	24,2	50,9	56,0	38,2	33,2	35,4	36,8	11,6	12,3	13,6	232,0	215,8	368,4	373,8	67,7
Debentures	-	-	-	6,3	-	-	-	10,4	0,8	8,4	305,4	321,9	305,7	326,6	101,6
Risco Sacado	213,9	343,1	596,5	594,2	497,2	293,0	491,4	433,1	542,5	554,3	523,5	228,8	120,9	-	-
Fornecedores	183,8	317,0	409,9	335,8	425,3	535,9	564,2	848,9	742,4	873,2	741,4	716,1	701,9	716,1	913,0
Obrigações trabalhistas	9,2	13,0	16,2	14,2	17,0	19,9	25,1	21,2	24,6	28,4	31,6	29,1	33,9	41,7	50,5
Obrigações Tributárias	4,2	4,3	3,8	8,5	8,2	3,0	5,9	8,1	8,1	11,3	8,9	14,8	8,4	8,7	13,9
IR e CS a pagar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5,0	1,4
Dividendos e juros sobre capital próprio a pagar	-	-	-	15,9	28,8	47,8	48,3	86,0	-	-	-	13,5	17,6	10,0	27,5
Contas a Pagar e Adiantamentos	17,7	12,8	14,0	32,3	29,8	10,6	10,0	15,9	3,3	3,8	6,6	17,4	18,3	32,4	41,2
Leasing a Pagar	54,9	49,8	68,5	76,8	76,1	74,8	62,5	56,1	56,4	60,4	66,8	57,1	43,7	28,4	5,5
Partes relacionadas	-	-	-	8,2	5,7	6,4	0,7	5,9	9,3	5,4	11,3	1,2	-	-	-
Cessão de direitos creditórios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	51,7	34,0	3,4
Total do Passivo Circulante	507,9	790,9	1.164,9	1.130,4	1.121,3	1.026,7	1.244,9	1.497,2	1.399,7	1.558,9	1.927,5	1.615,8	1.670,4	1.576,7	1.225,7
Passivo não Circulante:															
Exigível a Longo Prazo															
Empréstimos e Financiamentos	28,5	67,8	186,0	196,0	178,7	139,9	150,7	172,8	268,9	416,6	416,6	632,5	480,3	484,7	866,8
Debentures	-	-	-	297,3	296,9	308,9	297,7	298,9	297,7	299,6	397,7	398,0	397,9	1.095,0	1.020,4
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	0,0	-	-	3,4	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Provisão para Contingências	0,1	0,1	0,0	0,0	0,1	0,1	0,2	1,0	1,9	2,4	3,5	2,9	3,2	4,5	
Passivos mantidos para distribuição aos acionistas	101,4	102,6	100,6	101,1	107,6	108,2	5,1	3,6	2,6	0,0	0,1	-	-	-	-
Contas a Pagar e Adiantamentos	0,6	0,1	3,7	3,6	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2,1
Leasing a Pagar	47,4	38,9	59,0	65,2	66,6	74,5	64,5	57,3	48,8	34,0	12,3	6,9	1,3	1,1	1,0
Provisão tributárias	21,5	24,3	27,6	30,5	39,3	44,7	41,2	37,9	46,1	46,1	53,3	65,0	71,5	89,8	92,4
Total do Passivo não Circulante	199,5	233,8	376,9	693,7	689,1	679,7	559,3	570,7	665,1	798,1	882,4	1.105,9	953,8	1.673,9	1.987,2
Patrimônio Líquido:															
Capital Social	624,3	624,3	624,3	624,3	624,3	624,3	715,6	715,6	1.171,8	1.165,9	1.165,9	1.177,6	1.177,6	1.177,6	1.177,6
Ações em tesouraria	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(8,5)	(8,5)
Reserva de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	50,0	50,0	50,0	50,4	50,4	250,8	356,2
Reserva de Lucro	29,0	41,8	54,1	51,8	18,4	30,2	43,7	6,1	27,1	38,2	52,9	56,8	63,6	96,5	112,4
Adiantamento para Futuro Aumento de Capital	64,0	118,4	118,4	118,4	118,4	121,3	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total do Patrimônio Líquido	717,2	784,4	796,7	794,5	761,1	775,8	759,3	721,8	1.248,9	1.254,2	1.268,8	1.284,8	1.291,6	1.516,3	1.637,7
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	1.424,6	1.809,2	2.338,6	2.618,6	2.571,5	2.482,1	2.563,6	2.789,7	3.313,6	3.611,2	4.078,9	4.006,5	3.915,9	4.766,9	4.850,6



Histórico dos Dados Operacionais

Dados Operacionais	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18
RAC															
Número de Pontos de Atendimento*	102	122	146	156	163	166	179	183	182	183	183	183	186	186	184
Frota no final do período	19.595	28.376	34.282	37.126	36.536	38.559	42.262	49.135	49.849	56.765	56.848	57.059	57.662	59.571	64.218
Frota média operacional	16.487	19.564	25.713	27.205	30.388	28.744	33.015	34.743	39.169	40.445	44.091	45.215	47.406	47.019	50.891
Frota média alugada	10.717	12.448	15.613	17.637	19.555	21.164	25.048	25.912	28.916	30.041	32.452	33.720	35.317	36.396	39.367
Idade Média da frota (em meses)	6,8	6,2	6,6	7,1	7,8	7,8	7,7	7,4	7,3	6,6	7,0	8,0	8,6	9,2	9,3
Número de Diárias (em milhares)	965	1.120	1.405	1.587	1.760	1.905	2.254	2.298	2.599	2.711	2.982	3.018	3.199	3.253	3.617
Taxa de Ocupação	65,0%	63,6%	60,7%	64,8%	64,4%	73,6%	75,9%	74,6%	73,8%	74,3%	73,6%	74,6%	74,5%	77,4%	77,4%
Diária Média (R\$)	88,3	81,7	83,0	83,3	89,0	75,6	73,2	76,5	77,5	71,7	71,9	75,0	72,4	69,6	71,7
Receita média mensal por frota média operacional	1.721,3	1.559,8	1.511,9	1.619,3	1.717,6	1.670,5	1.665,9	1.686,2	1.714,0	1.601,5	1.621,9	1.669,3	1.629,3	1.606,2	1.699,1
Depreciação trimestral anualizada por frota média operacional	(1.307,8)	(1.645,1)	(1.750,9)	(1.874,4)	(1.079,4)	(1.171,1)	(903,7)	(910,4)	(899,7)	(926,9)	(897,8)	(882,7)	(808,6)	(928,1)	(1.026,9)
GTF															
Frota no final do período	16.579	15.448	16.145	15.597	16.931	16.257	15.384	15.088	14.226	14.078	17.212	18.801	20.801	21.724	24.683
Frota média operacional	15.830	15.116	15.449	15.498	14.941	14.316	14.184	13.733	13.229	13.514	13.321	15.658	18.021	19.515	21.532
Idade Média da frota (em meses)	16,4	16,8	18,4	19,6	18,0	19,2	16,8	15,6	15,6	16,8	14,4	14,4	14,4	14,8	15,4
Número de Diárias (em milhares)	1.424,7	1.375,5	1.421,3	1.425,8	1.359,6	1.302,8	1.304,9	1.263,4	1.186,9	1.229,8	1.212,2	1.470,2	1.640,0	1.702,5	2.013,8
Ticket médio trimestral (R\$)	2.762,9	3.050,1	3.000,3	3.039,8	3.070,3	3.132,1	3.018,0	3.348,6	3.575,8	3.599,1	3.600,7	3.641,1	3.513,5	3.613,2	3.642,5
Ticket médio mensal (R\$)	921,0	1.016,7	1.000,1	1.013,3	1.023,4	1.044,0	1.006,0	1.116,2	1.191,9	1.199,7	1.200,2	1.213,7	1.171,2	1.204,4	1.214,2
Depreciação trimestral anualizada por frota média operacional	(3.624,0)	(3.482,9)	(2.993,3)	(3.052,8)	(3.303,3)	(3.426,0)	(2.533,1)	(2.406,7)	(2.128,2)	(2.031,8)	(2.045,5)	(1.797,4)	(1.707,8)	(1.449,1)	(2.483,7)
Seminovos															
Número de Pontos de Venda	7	8	13	23	34	43	54	59	59	60	60	58	59	60	60
Número de Carros Vendidos**	3.349	5.435	5.747	6.384	6.706	8.967	8.771	7.710	10.538	9.471	11.277	8.355	9.012	8.760	7.959
RAC	1.162	3.478	4.354	4.870	5.653	6.714	6.317	6.054	8.758	8.347	10.558	7.815	8.380	7.749	7.019
GTF	2.187	1.957	1.393	1.514	1.053	2.253	2.454	1.656	1.780	1.124	719	540	632	1.011	940
Preço Médio Carro Vendido (R\$)	24.200	27.048	29.424	30.072	31.882	31.525	31.922	34.023	35.099	36.980	37.184	37.544	37.342	38.237	38.156
RAC	29.158	29.888	32.103	32.954	33.877	35.373	35.871	36.843	37.313	38.332	37.935	38.339	38.224	39.282	38.830
GTF	21.565	22.002	21.048	20.802	21.171	20.059	21.757	23.716	24.204	26.935	26.162	24.651	25.657	30.225	33.119
Idade Média de Carros Vendidos (meses)	20,8	18,0	16,1	15,3	14,2	17,0	20,5	18,2	18,5	17,3	15,1	15,5	16,0	17,1	19,1
RAC	12,3	12,5	12,6	11,5	11,9	13,9	14,9	14,9	15,3	15,0	13,9	14,6	14,8	15,4	17,1
GTF	25,3	27,6	27,2	27,4	26,6	26,3	34,7	30,4	34,7	34,5	33,6	29,0	31,4	30,0	34,3

*Inclui duas franquias até o 2T17

**Não considera frota roubada

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com 2018.

Histórico do CAPEX

CAPEX (R\$ milhões)	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18
RAC															
Frota	82,7	423,6	376,7	299,1	187,3	353,6	382,7	501,7	390,9	561,7	442,5	347,3	378,3	436,2	542,4
Renovação	36,1	105,2	138,2	160,0	187,3	223,1	197,2	198,5	364,1	354,9	442,5	337,8	334,3	408,2	355,4
Expansão	46,6	318,4	238,5	139,1	-	130,6	185,5	303,2	26,8	206,7	-	9,5	44,0	28,0	187,0
Lojas	4,5	5,3	8,6	10,1	4,1	6,8	8,7	2,9	0,9	0,7	0,5	1,5	2,6	2,7	5,0
Novas	1,9	1,5	4,6	8,4	2,7	2,1	4,2	0,9	0,1	0,0	0,1	0,3	0,1	1,7	-
Antigas	2,6	3,9	4,0	1,7	1,4	4,6	4,5	2,0	0,9	0,6	0,5	1,2	2,5	1,0	5,0
Outros	2,5	1,9	1,2	2,5	2,0	2,5	3,6	1,3	1,2	3,9	2,7	2,4	3,2	5,9	14,7
TOTAL	89,6	430,9	386,6	311,7	193,4	362,9	395,0	505,9	393,1	566,3	445,7	351,2	384,1	444,7	562,1
GTF															
Frota	27,7	42,5	71,1	42,0	84,5	52,1	82,4	63,5	42,3	43,7	143,5	102,5	134,0	86,7	149,2
Renovação	10,4	7,9	2,4	3,6	39,7	16,7	7,6	13,7	4,1	7,2	19,7	37,2	42,3	11,1	59,7
Expansão	17,3	34,6	68,7	38,4	44,8	35,4	74,8	49,8	38,2	36,4	123,8	65,3	91,7	75,6	89,4
Outros	0,0	0,0	-	-	-	0,2	-	0,1	0,2	0,3	0,2	0,2	-	-	-
TOTAL	27,7	42,5	71,1	42,0	84,5	52,3	82,4	63,7	42,5	44,0	143,6	102,7	134,0	86,7	149,2
CAPEX TOTAL (RAC+GTF)	117,3	473,4	457,7	353,7	277,9	415,1	477,4	569,6	435,6	610,2	589,4	454,0	518,1	531,4	711,3
CAPEX LÍQUIDO TOTAL (RAC+GTF)	36,3	326,4	288,6	161,8	64,1	132,5	197,5	307,2	65,7	260,0	170,0	141,1	181,8	196,5	407,6
Número de Carros Comprados															
RAC	2.206	11.840	10.122	7.959	5.073	9.185	10.447	12.817	10.407	16.131	11.510	8.563	9.405	10.304	13.270
GTF	710	1.253	2.320	934	2.347	1.264	2.463	1.518	988	1.132	3.928	2.417	3.057	1.978	3.304
Preço Médio Carro Comprado (R\$)	37.853	35.601	35.996	38.358	36.625	38.829	36.029	39.426	38.017	35.067	37.958	40.972	41.108	42.568	41.728
RAC	37.471	35.781	37.219	37.579	36.912	38.499	36.631	39.141	37.558	34.820	38.447	40.564	40.223	42.329	40.877
GTF	39.040	33.905	30.663	44.998	36.005	41.223	33.474	41.838	42.855	38.577	36.525	42.419	43.830	43.814	45.145