



## Movida - Divulgação de Resultados do 1º Trimestre de 2018

### DESTAQUES DO 1T18 (versus 1T17)

- **Lucro Líquido de R\$26,9 milhões** com crescimento de **30,2%**
- **ROIC de 9,8%** com spread de **4,1 p.p.** vs. custo de dívida
- **Crescimento de 27,8%** no volume de diárias (RAC+GTF) totalizando **4,8 milhões**
- **Evolução de 45,8%** no volume de carros vendidos por loja/mês para o varejo

- ❏ **Lucro Líquido** de **R\$26,9 milhões** no 1T18 com **margem líquida<sup>1</sup> de 10,0%**, uma expansão **1,1 p.p.** ano a ano, demonstrando **ganho de rentabilidade**.
- ❏ **Aumento de spread** entre ROIC anualizado e custo de dívida após impostos para **4,1 p.p.**, o **melhor da história da Companhia**, demonstrando **geração de valor** para o acionista.
- ❏ **Receita líquida** total atingiu **R\$604,2 milhões** no 1T18, sendo **R\$268,0 milhões** de receita de serviços, que apresentou um **crescimento de 16,4%** versus o 1T17.
- ❏ **EBITDA** de **R\$102,3 milhões** no 1T18, um **aumento de 20,1%** quando comparado ao 1T17 devido ao ganho de escala da Companhia, apresentando **margem<sup>1</sup> consolidada de 38,2%**.
- ❏ **Crescimento de 23,1%** no número de diárias RAC no 1T18 versus 1T17 totalizando **3,2 milhões**, devido principalmente à adição de mais de 8 mil carros à frota operacional e **aumento de 0,7 p.p. na taxa de ocupação**.
- ❏ **Volume de diárias GTF** registrou **novo recorde** de **1,6 milhão no 1T18**, um **aumento de 38,2%** em relação ao 1T17, com frota total de **20.801 carros** – **expansão de 46,2%** ou **6.575 carros** frente ao 1T17.
- ❏ **Evolução de 45,8%** no volume de carros vendidos por loja para o varejo com **aumento de 6,4%** no preço médio dos carros vendidos no 1T18, chegando a R\$37.342.

<sup>1</sup>Sobre receita líquida de serviços

#### Teleconferências e Webcasts

Quinta-feira, 10 de maio de 2018

#### Português 10:00 (BR)

+55 (11) 3193-1001 | 2820-4001

Código "Movida"

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast

#### Inglês 12:00 (BR)

+1 (412) 317-6342

Código "Movida"

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast



## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Entramos em 2018 com **foco em execução e melhoria de rentabilidade**, passando pelo **aprimoramento** de controles internos e processos. Os resultados começam a aparecer e o reflexo disso é o **lucro líquido de R\$26,9 milhões** no 1T18, o **maior desde a criação da Companhia** em 2014, com margem de serviços de 10,0%. Nosso spread de ROIC versus custo de dívida **também atingiu recorde**, chegando a **4,1 p.p.** demonstrando nossa efetividade na geração de valor. A receita líquida totalizou R\$604,2 milhões no 1T18, sendo R\$268,0 milhões de Serviços (16,4% maior que o 1T17), e R\$336,1 milhões de venda de ativos. O EBITDA foi de R\$102,3 milhões, 20,1% superior ao 1T17, com margem de serviços consolidada de 38,2%, **reafirmando nosso compromisso** com a rentabilidade.

Encerramos o trimestre com uma frota total de 78.463 carros, 22,5% maior que o 1T17, sendo 57.662 em RAC e 20.801 em GTF. A combinação de nossas linhas de serviço com **alto nível de satisfação**, somada a um **perfil enxuto de estrutura de custos**, nos diferencia da concorrência e nos garante **grande escalabilidade** a ser capturada.

Apresentamos em RAC um **crescimento de 23,1% no volume de diárias**, totalizando **3,2 milhões** no trimestre, com **taxa de ocupação 0,7 p.p.** acima do mesmo trimestre do ano anterior. **Nossas inovações nos diferenciam** cada vez mais, como foi o lançamento do **pré-pagamento** no final do ano passado. Esta iniciativa, que já mostra evolução mês a mês, representa uma **quebra de paradigma** no setor e nos permite atuar em um **patamar elevado de yield management**. Nossos canais online se mantêm em constante expansão, com **receita mobile crescendo 48,2%** se comparada ao 1T17. Além disso, também implementamos **melhorias no ChatBot** (site e Facebook) com o uso de *Machine Learning*, proporcionando uma melhor experiência para o usuário.

Seguindo nossa estratégia em GTF, continuamos apresentando crescimento nesta linha de negócios. Houve **expansão de 6,5 mil carros** na frota total, somado a uma **expansão de 10,7 p.p. na margem EBITDA** versus o 1T17. Vimos também **o aumento da frota operacional** chegando a mais de 18 mil carros, totalizando mais uma vez recorde de **1,6 milhão de diárias no 1T18** com um perfil renovado de operação.

Em Seminovos, tivemos um volume de vendas de 9 mil carros neste trimestre, com um **crescimento de 6,4% no ticket médio versus o 1T17**. Devido à nossa estratégia de suprir a demanda do RAC nos meses de alta temporada, **disponibilizamos mais carros para esta operação**. Desde o 1T17 tivemos um **crescimento de cerca de 84% na quantidade de leads e ligações em Seminovos**, e o volume de vendas online **praticamente triplicou** no mesmo período. Como resultado, apresentamos uma **importante evolução na performance do varejo**, chegando a **59% do total de nossas vendas** neste trimestre. Contribuíram para este resultado as constantes campanhas de marketing focadas, como “Operação Limpa Pátio” e “Mês do Consumidor”, além de feirões e inserções online. O impacto foi de mais de **50 milhões de usuários** na internet, com **quase 7 milhões de visualizações** completas no Youtube.



Como fruto de todo empenho de nossa equipe - que é nosso maior ativo - temos orgulho em anunciar que fomos vencedores do **Prêmio Melhores Destinos 2018** na categoria **Melhor Locadora de Veículos**. **Nossos clientes** nos escolheram dentre um total de mais de 68 mil participantes, três fases de seleção e 14 categorias. Nossa **vocação em servir**, somada ao apoio de nossos investidores, parceiros financeiros, acionistas, fornecedores e demais *stakeholders*, é o que nos faz ter convicção de que ainda há  **muito mais a conquistar**.

**PARTIU MOVIDA! MUITO OBRIGADO!**

Abraços,

**Renato Horta Franklin**  
CEO da Movida



## MUDANÇAS NAS PRINCIPAIS POLÍTICAS CONTÁBEIS

A partir de 01 de janeiro de 2018, a Companhia passou a apresentar alterações nos critérios de cálculo conforme tabela abaixo, seguindo inclusive as normas contábeis do CPC 48 / IFRS 9 – Instrumentos financeiros e CPC 47 / IFRS 15 – Receita de contrato com cliente. Nenhuma das mudanças implica na reapresentação das Demonstrações Financeiras anteriormente divulgadas e arquivadas junto à CVM.

Item	Como era contabilizado	Como passou a ser contabilizado	Ajustes nos períodos passados
<b>COBRANÇA DE AVARIAS; TAXA DE ADMINISTRAÇÃO SOBRE MULTAS; COBRANÇA DE COMBUSTÍVEL (IFRS 15)</b>	Receita Bruta de Serviços	Redutor do Custo com Prestação de Serviços	<u>DFs:</u> Não  <u>Earnings Release e Planilha de Fundamentos:</u> Sim (Aba “Ajustes pós-IFRS”)
<b>RECEITA MÉDIA MENSAL POR FROTA MÉDIA OPERACIONAL (GESTÃO E TERCEIRIZAÇÃO DE FROTAS)</b>	Receita Bruta do trimestre dividida pela frota média operacional, dividida por três (meses)	Receita Líquida do trimestre dividida pela frota média operacional, dividida por três (meses)	<u>DFs:</u> Não se aplica  <u>Earnings Release e Planilha de Fundamentos:</u> Sim (Aba “Ajustes pós-IFRS”)

**Nota:** Todos os valores e indicadores apresentados neste documento consideram as alterações detalhadas acima.

## PRINCIPAIS INDICADORES

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
Receita Bruta	625,6	604,9	650,2	7,5%	3,9%
Receita Líquida	599,6	571,3	604,2	5,7%	0,8%
Receita Líquida de Serviços	230,2	258,9	268,0	3,5%	16,4%
Receita Líquida de Venda de Ativos	369,4	312,4	336,1	7,6%	-9,0%
EBIT	67,7	65,8	83,3	26,7%	23,1%
Margem EBIT <sup>1</sup>	29,4%	25,4%	31,1%	+5,7 p.p	+1,7 p.p
EBITDA	85,1	85,5	102,3	19,6%	20,1%
Margem EBITDA <sup>1</sup>	37,0%	33,0%	38,2%	+5,1 p.p	+1,2 p.p
Lucro Líquido	20,6	19,9	26,9	35,1%	30,2%
Margem Líquida <sup>1</sup>	9,0%	7,7%	10,0%	+2,3 p.p	+1,1 p.p
ROIC Anualizado	10,7%	8,0%	9,8%	+1,8 p.p	-0,9 p.p
ROIC LTM	8,4%	8,8%	8,7%	-0,1 p.p	+0,3 p.p
Spread ROIC vs Custo de Dívida	+0,5 p.p	+1,5 p.p	+4,1 p.p	+2,6 p.p	+3,5 p.p

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

Destaques Operacionais	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
Frota total no final do período	64.075	75.860	78.463	3,4%	22,5%
RAC	49.849	57.059	57.662	1,1%	15,7%
GTF	14.226	18.801	20.801	10,6%	46,2%
Número de pontos de atendimento RAC	182	183	186	1,6%	2,2%
Número de pontos de venda Seminovos	59	58	59	1,7%	0,0%
Número de Diárias - RAC (em milhares)	2.599	3.018	3.199	6,0%	23,1%
Número de Diárias - GTF (em milhares)	1.187	1.470	1.640	11,5%	38,2%
Receita bruta média mensal por frota média operacional - RAC (R\$)	1.714	1.669	1.629	-2,4%	-4,9%
Receita líquida média mensal por frota média operacional - GTF (R\$)	1.192	1.214	1.171	-3,5%	-1,7%
Número de Carros Vendidos	10.538	8.355	9.012	7,9%	-14,5%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.



## 1. Aluguel de Carros (RAC)

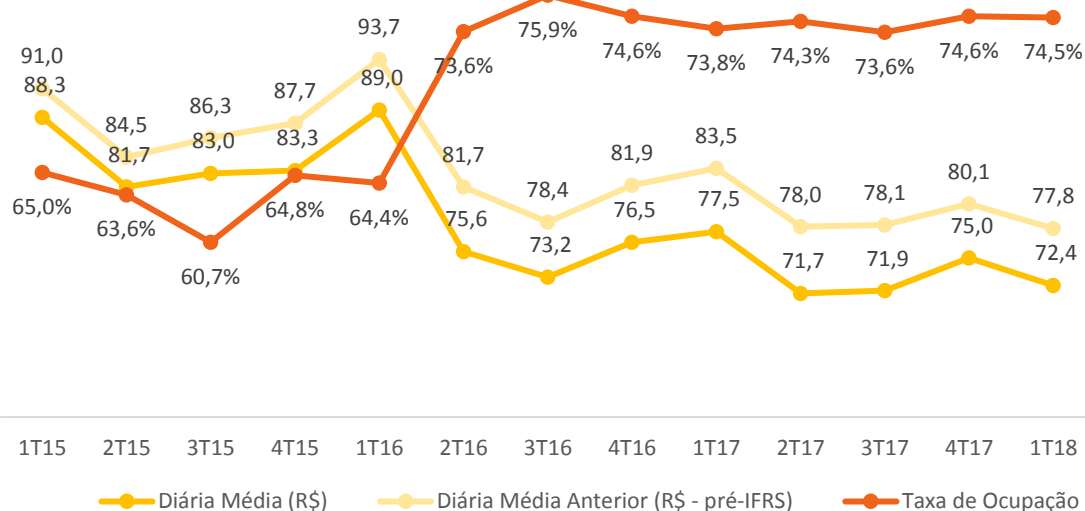
### 1.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Receita Bruta</b>	<b>201,4</b>	<b>226,4</b>	<b>231,7</b>	<b>2,3%</b>	<b>15,0%</b>
Deduções	(18,5)	(24,5)	(27,0)	10,1%	45,6%
<b>Receita Líquida</b>	<b>182,9</b>	<b>201,9</b>	<b>204,7</b>	<b>1,4%</b>	<b>11,9%</b>

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

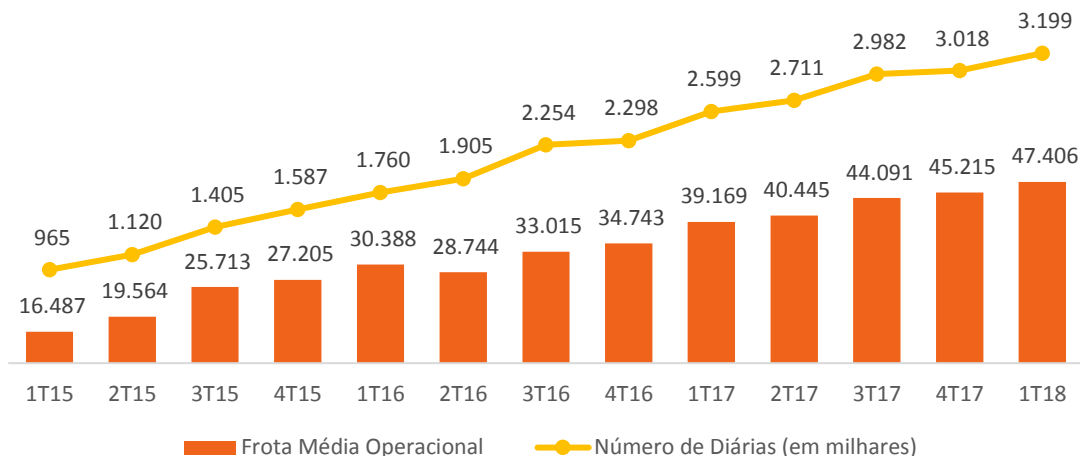
O aumento na receita líquida de 11,9% entre o 1T17 e o 1T18 foi resultado principalmente da expansão de frota. No período foram adicionados mais de 8 mil carros na frota média operacional. O número de diárias aumentou 23,1% no mesmo intervalo, com a queda de 6,6% na diária média sendo parcialmente compensada pelo aumento de 0,7 p.p. na taxa de ocupação, gerando uma receita média mensal por carro de R\$1.629.

### TAXA DE OCUPAÇÃO X DIÁRIA MÉDIA





### FROTA MÉDIA OPERACIONAL X NÚMERO DE DIÁRIAS



### RECEITA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$)



### 1.b. Custos e Depreciação

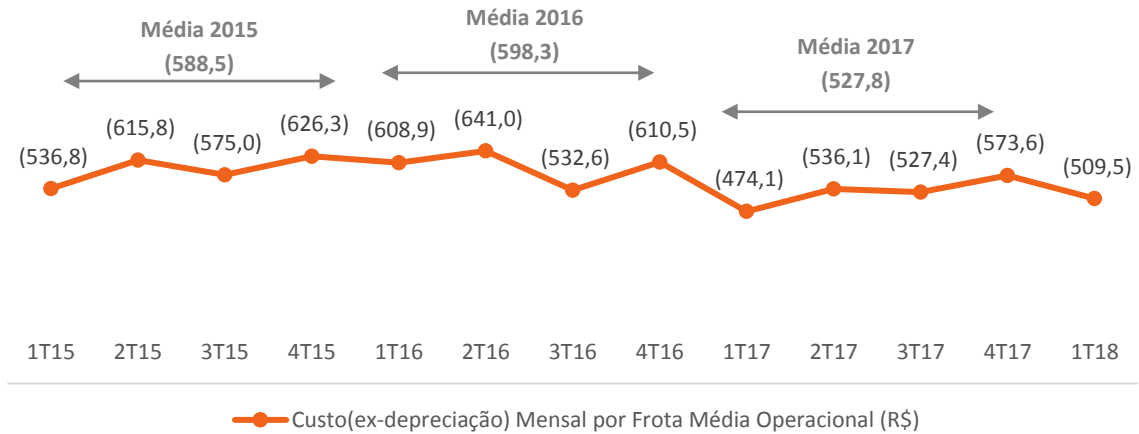
(R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Custo</b>	<b>(64,9)</b>	<b>(88,4)</b>	<b>(82,4)</b>	<b>-6,7%</b>	<b>27,1%</b>
Custo Ex-depreciação	(55,7)	(77,8)	(72,5)	-6,9%	30,1%
Depreciação	(9,1)	(10,5)	(10,0)	-5,6%	8,8%
Depreciação Frota	(8,8)	(10,0)	(9,6)	-3,9%	8,8%
Depreciação Outros	(0,3)	(0,6)	(0,4)	-35,2%	22,0%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.



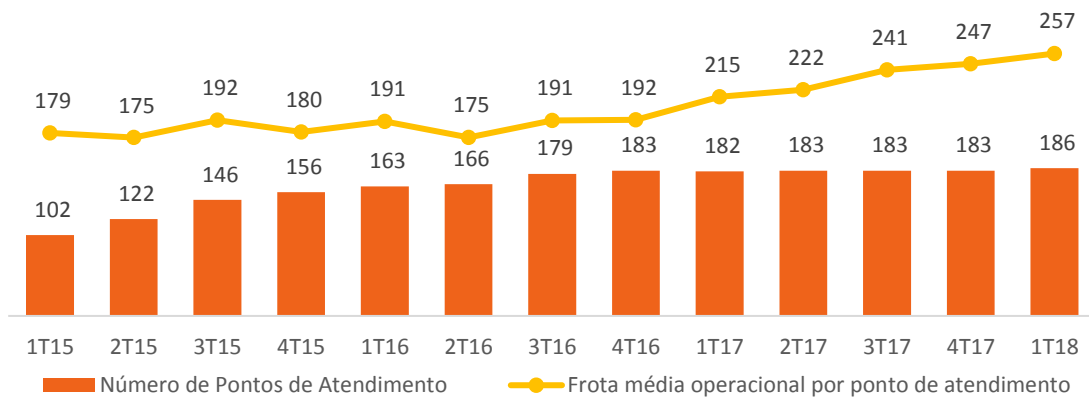
Houve uma queda de 6,9% nos custos de RAC no 1T18 em comparação ao 4T17, devido a projetos internos para otimização operacional. No 1T18 houve um aumento de custos *versus* 1T17 devido ao aumento da frota.

### CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)



Seguindo a estratégia de ganhos de margem, tivemos a expansão de três pontos de atendimento neste trimestre, incluindo alguns abertos em estruturas compartilhadas de lojas de Seminovos. Além disso, houve aumento na quantidade de frota operacional por ponto de atendimento, como mostra o gráfico a seguir, gerando maior diluição da estrutura já contratada.

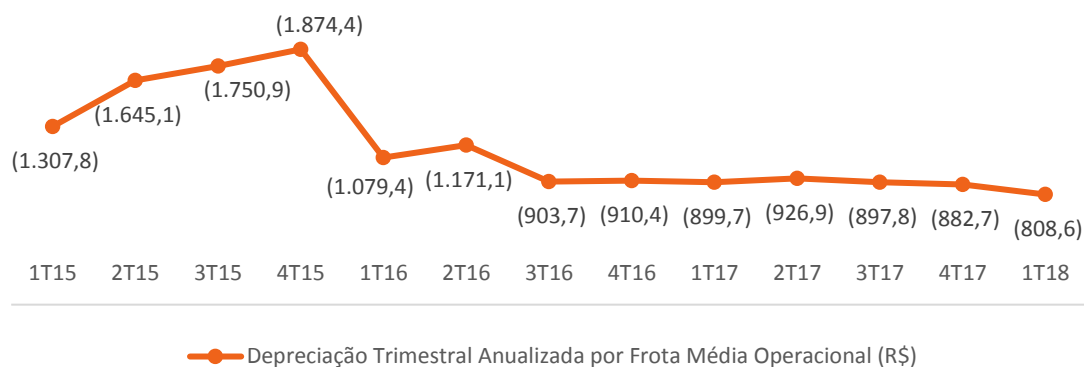
### NÚMERO DE PONTOS DE ATENDIMENTO







### DEPRECIÇÃO TRIMESTRAL ANUALIZADA POR CARRO (R\$)



### 1.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Lucro Bruto</b>	<b>118,0</b>	<b>113,6</b>	<b>122,3</b>	<b>7,7%</b>	<b>3,6%</b>
<i>Margem Bruta</i>	<i>64,5%</i>	<i>56,2%</i>	<i>59,7%</i>	<i>+3,5 p.p</i>	<i>-4,8 p.p</i>
Despesas Gerais e Administrativas	(59,4)	(58,0)	(59,7)	2,9%	0,5%
<b>EBITDA</b>	<b>67,8</b>	<b>66,1</b>	<b>72,5</b>	<b>9,7%</b>	<b>7,1%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	<i>37,1%</i>	<i>32,7%</i>	<i>35,4%</i>	<i>+2,7 p.p</i>	<i>-1,6 p.p</i>
<b>EBIT</b>	<b>58,6</b>	<b>55,5</b>	<b>62,6</b>	<b>12,7%</b>	<b>6,8%</b>
<i>Margem EBIT</i>	<i>32,0%</i>	<i>27,5%</i>	<i>30,6%</i>	<i>+3,1 p.p</i>	<i>-1,5 p.p</i>

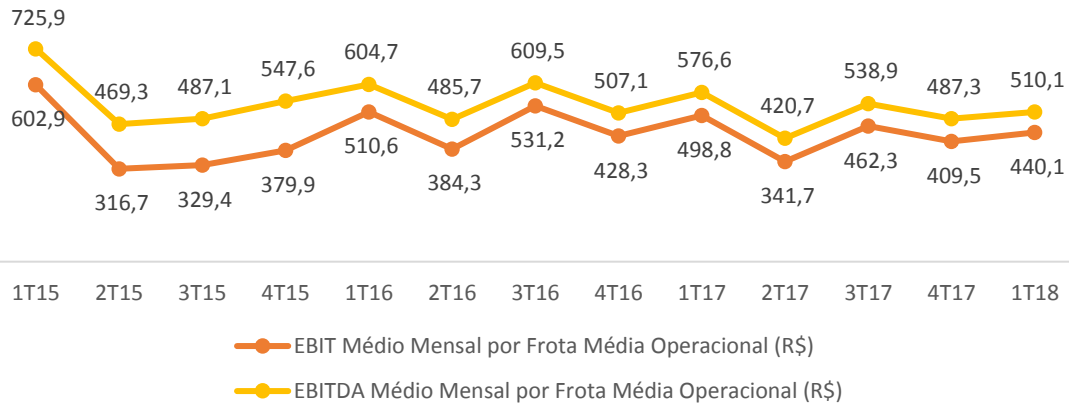
OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

A margem bruta do 1T18 foi 3,5 p.p. maior que a do 4T17, demonstrando a efetividade da diluição dos custos fixos da operação, dado que a Companhia possui uma estrutura fixa enxuta. As despesas gerais e administrativas foram estáveis versus o 1T17, já apresentando diluição ao analisar o indicador em relação à receita. Isso fez com que a margem EBITDA tivesse uma queda menor (-1,6 p.p.) em relação à margem bruta (-4,8 p.p.).

A soma destes fatores resultou em uma queda de 11,5% no EBITDA por carro operacional no 1T18 versus 1T17, conforme mostra o gráfico a seguir. Na comparação com o resultado do 4T17, houve uma melhora de 4,7% demonstrando a efetividade das iniciativas tomadas como o fortalecimento de controles internos de fraude e cobrança.



### EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)



## 2. Gestão e Terceirização de Frotas (GTF)

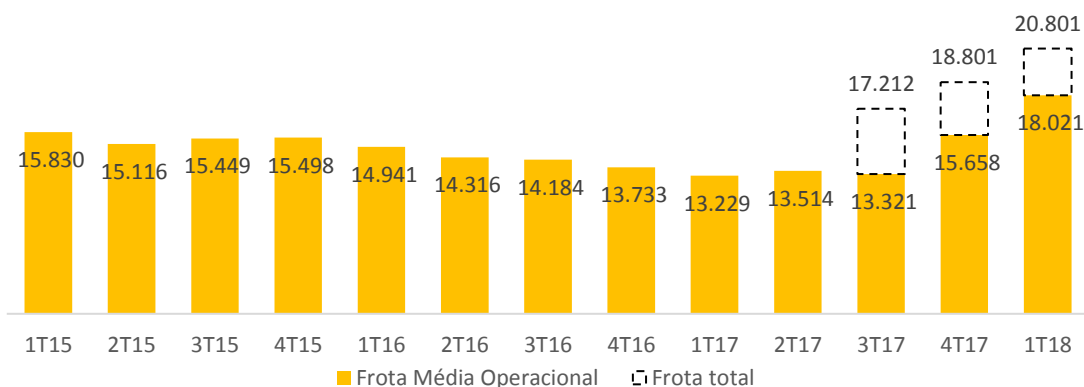
### 2.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Receita Bruta</b>	<b>54,3</b>	<b>65,5</b>	<b>81,9</b>	<b>25,0%</b>	<b>50,8%</b>
Deduções	(7,0)	(8,5)	(18,6)	118,7%	164,6%
<b>Receita Líquida</b>	<b>47,3</b>	<b>57,0</b>	<b>63,3</b>	<b>11,1%</b>	<b>33,9%</b>

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

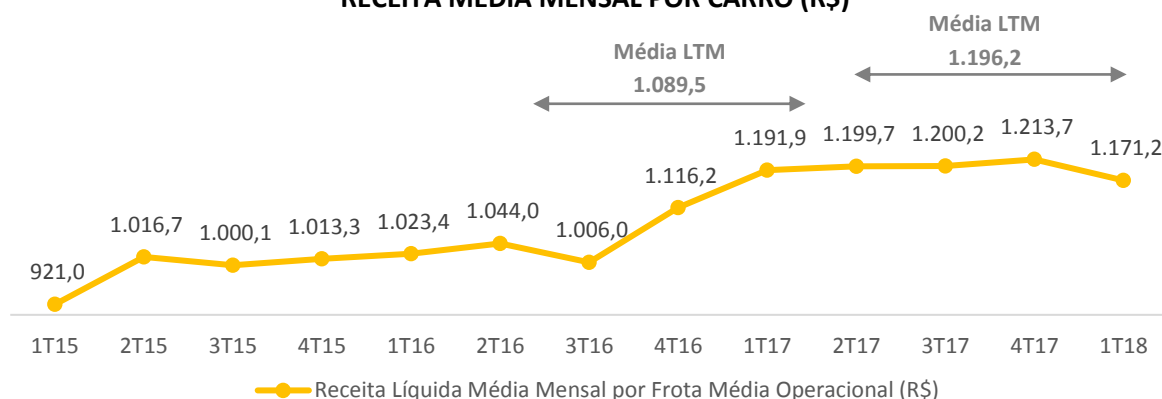
Crescimento de 33,9% na receita líquida do 1T18, versus o 1T17, devido ao crescimento da frota operacional, face ao ganho e implementação de novos contratos. A frota final do trimestre foi de 20.801 carros, que continuarão gerando crescimento da receita.

### FROTA MÉDIA OPERACIONAL E TOTAL FINAL DE PERÍODO





### RECEITA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$)



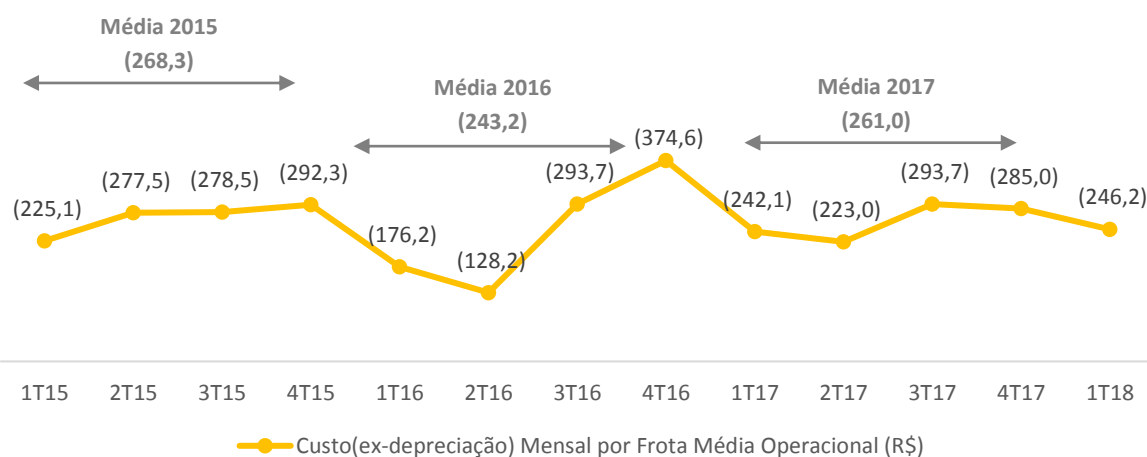
### 2.b. Custos e Depreciação

(R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Custo</b>	<b>(16,8)</b>	<b>(20,7)</b>	<b>(21,2)</b>	<b>2,3%</b>	<b>25,8%</b>
Custo Ex-depreciação	(9,6)	(13,5)	(13,3)	-1,1%	38,5%
Depreciação	(7,2)	(7,3)	(7,9)	8,5%	8,8%
Depreciação Frota	(7,0)	(7,0)	(7,7)	9,4%	9,3%
Depreciação Outros	(0,2)	(0,2)	(0,2)	-19,2%	-8,3%

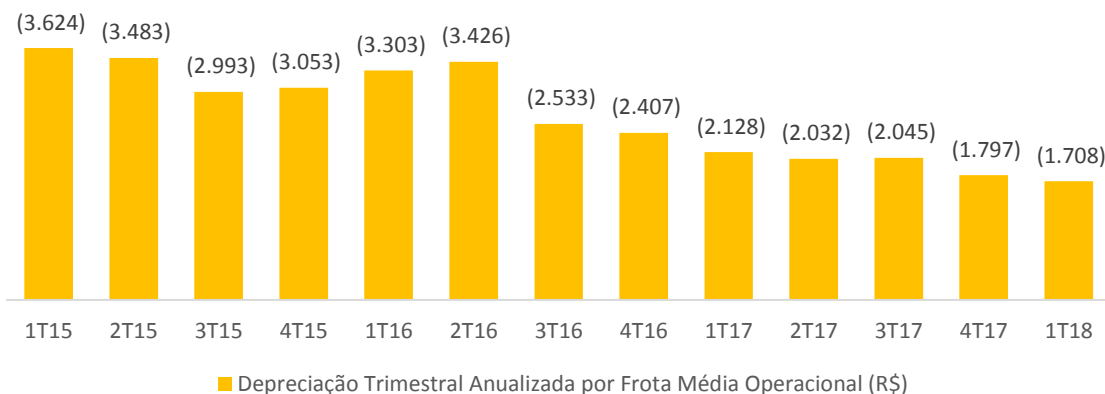
OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

Os custos ex-depreciação da operação de GTF apresentaram aumento de 38,5% no 1T18 em comparação a 1T17 devido principalmente à nova dimensão da operação, com adição de 6.575 na frota total ano a ano. Custos pré-operacionais de implantação fizeram com o que o valor unitário subisse 1,7% versus o 1T17 conforme gráfico abaixo, enquanto apresentou queda de 13,6% quando comparado com o 4T17.

### CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)



### DEPRECIÇÃO TRIMESTRAL ANUALIZADA POR CARRO (R\$)



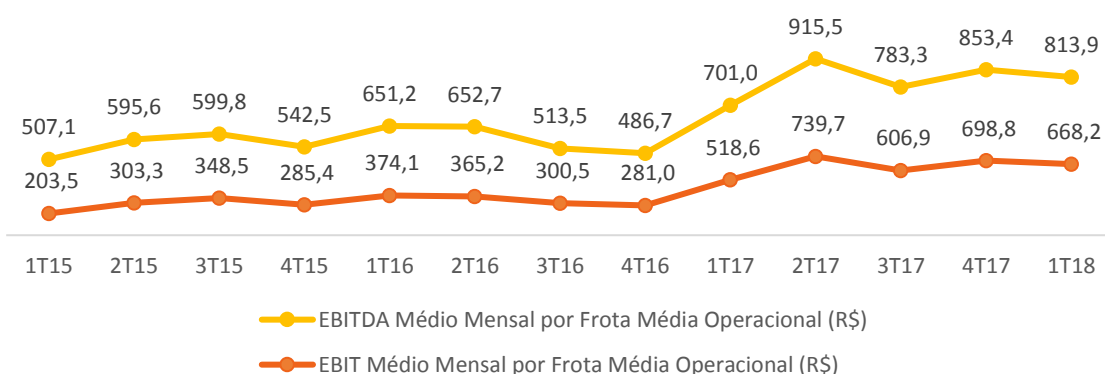
### 2.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Lucro Bruto</b>	<b>30,5</b>	<b>36,3</b>	<b>42,1</b>	<b>16,1%</b>	<b>38,3%</b>
Margem Bruta	64,4%	63,7%	66,5%	+2,9 p.p	+2,2 p.p
Despesas Gerais e Administrativas	(9,9)	(3,5)	(6,0)	72,8%	-39,2%
<b>EBITDA</b>	<b>27,8</b>	<b>40,1</b>	<b>44,0</b>	<b>9,8%</b>	<b>58,2%</b>
Margem EBITDA	58,8%	70,3%	69,5%	-0,8 p.p	+10,7 p.p
<b>EBIT</b>	<b>20,6</b>	<b>32,8</b>	<b>36,1</b>	<b>10,1%</b>	<b>75,5%</b>
Margem EBIT	43,5%	57,6%	57,1%	-0,5 p.p	+13,5 p.p

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

A margem bruta expandiu 2,2 p.p. no 1T18 versus o 1T17 e o EBIT teve um crescimento de 75,5% no trimestre em comparação ao ano anterior, representando uma expansão de 13,5 p.p. na margem, como resultado da mudança do perfil dos contratos. Em termos unitários, estes movimentos resultam em um aumento de 16,1% do EBITDA por carro operacional como mostra o gráfico abaixo.

### EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)





### 3. Seminovos

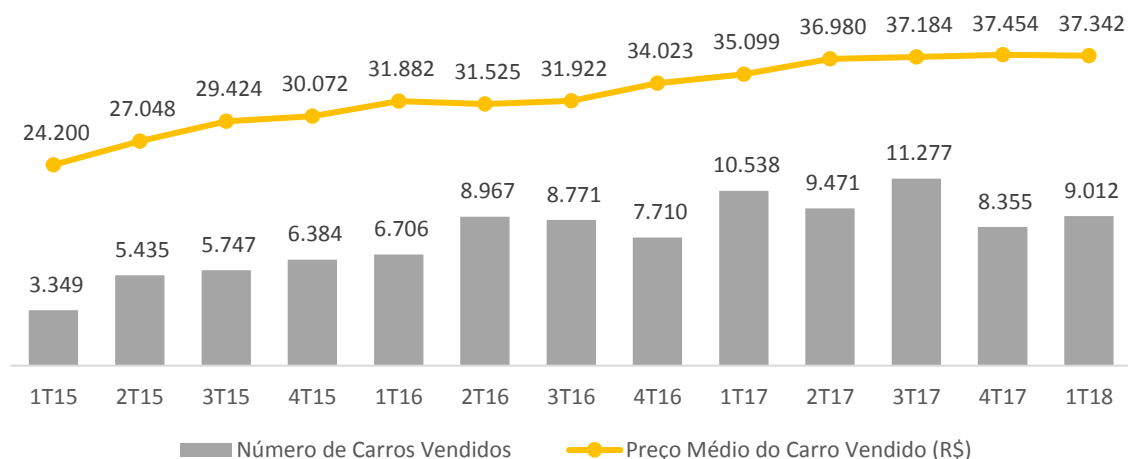
#### 3.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Receita Bruta</b>	<b>369,9</b>	<b>312,9</b>	<b>336,5</b>	<b>7,5%</b>	<b>-9,0%</b>
Deduções	(0,4)	(0,6)	(0,4)	-25,3%	-4,2%
<b>Receita Líquida</b>	<b>369,4</b>	<b>312,4</b>	<b>336,1</b>	<b>7,6%</b>	<b>-9,0%</b>
<b>Número de Carros Vendidos</b>	<b>10.538</b>	<b>8.355</b>	<b>9.012</b>	<b>7,9%</b>	<b>-14,5%</b>
<b>Preço Médio do Carro Vendido (R\$)</b>	<b>35.099</b>	<b>37.454</b>	<b>37.342</b>	<b>-0,3%</b>	<b>6,4%</b>

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

No 1T18 foram vendidos 59% dos carros através de nossas lojas Movida Seminovos, o que se traduz em um volume de carros vendidos por loja por mês para o varejo 45,8% superior ao 1T17. A queda de volume do 1T18 versus 4T17 é devido à disponibilização da frota para a alta temporada da operação de RAC.

#### NÚMERO DE CARROS VENDIDOS X PREÇO MÉDIO DO CARRO VENDIDO (R\$)



#### 3.b. Custos

(R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Custo</b>	<b>(349,5)</b>	<b>(295,8)</b>	<b>(318,0)</b>	<b>7,5%</b>	<b>-9,0%</b>

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

Nesta linha de negócio é considerado como custo o valor contábil dos carros vendidos, e a queda de 9,0% no 1T18 versus o 1T17 está vinculada ao menor do volume de carros vendidos. O efeito



da diminuição das taxas de depreciação em 2016 faz com que aumente o valor residual (custo) dos veículos quando comparado a trimestres passados.

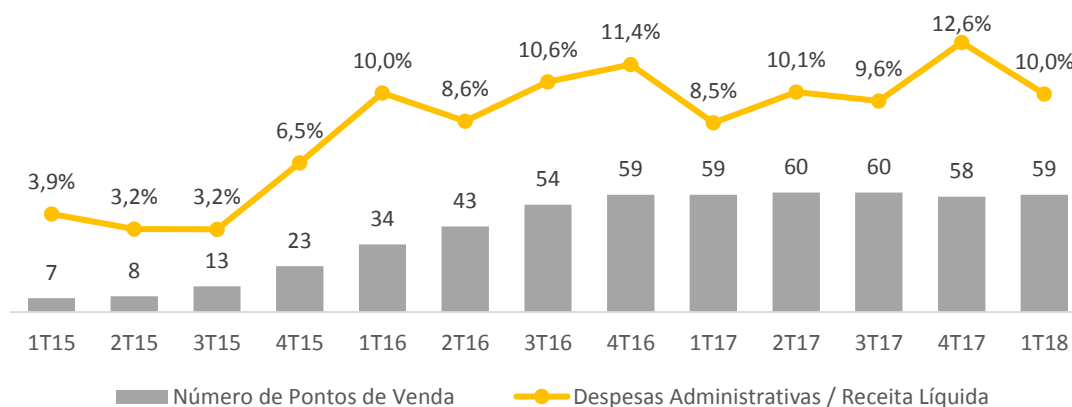
### 3.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Lucro Bruto</b>	<b>19,9</b>	<b>16,6</b>	<b>18,1</b>	<b>8,7%</b>	<b>-9,3%</b>
Margem Bruta	5,4%	5,3%	5,4%	+0,1 p.p	-0,0 p.p
Despesas Administrativas	(31,4)	(39,2)	(33,5)	-14,7%	6,5%
<b>EBITDA</b>	<b>(10,4)</b>	<b>(20,7)</b>	<b>(14,3)</b>	<b>-31,1%</b>	<b>36,5%</b>
Margem EBITDA	-2,8%	-6,6%	-4,2%	+2,4 p.p	-1,4 p.p
<b>EBIT</b>	<b>(11,5)</b>	<b>(22,6)</b>	<b>(15,4)</b>	<b>-31,9%</b>	<b>33,7%</b>
Margem EBIT	-3,1%	-7,2%	-4,6%	+2,7 p.p	-1,5 p.p

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

Houve uma manutenção da margem bruta do 1T18 *versus* 1T17 devido ao aumento do varejo compensado pelo efeito da mudança das taxas de depreciação efetuadas em 2016. As despesas administrativas aumentaram *versus* o 1T17 devido a maior estrutura administrativa e gastos com preparação de lojas, mas diminuíram aproximadamente R\$5,7 milhões *versus* o 4T17 como resultado da otimização de despesas.

### NÚMERO DE PONTOS DE VENDA X DESPESAS ADMINISTRATIVAS/RECEITA LÍQUIDA







#### 4. Resultado Financeiro

(R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(36,4)</b>	<b>(46,0)</b>	<b>(45,5)</b>	<b>-1,1%</b>	<b>25,1%</b>
Despesas Financeiras	(46,1)	(61,3)	(55,0)	-10,2%	19,3%
Receitas Financeiras	9,8	15,3	9,6	-37,4%	-2,2%

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

O resultado financeiro líquido do 1T18 correspondeu a uma despesa de R\$45,5 milhões, ligeiramente abaixo do resultado do 4T17. O crescimento de 25,1% versus o 1T17 corresponde ao aumento na dívida líquida de 71,4%, parcialmente compensado pela redução do custo. Houve uma queda de 77,7% no saldo do risco sacado neste trimestre versus o 1T17, chegando a R\$120,9 milhões, refletindo a mudança de perfil de dívida em implementação desde o IPO.

#### 5. Lucro Líquido

RESULTADO CONSOLIDADO (R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>Lucro Bruto</b>	<b>168,4</b>	<b>166,5</b>	<b>182,5</b>	<b>9,6%</b>	<b>8,4%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>85,1</b>	<b>85,5</b>	<b>102,3</b>	<b>19,6%</b>	<b>20,1%</b>
<i>Margem EBITDA<sup>1</sup></i>	<i>37,0%</i>	<i>33,0%</i>	<i>38,2%</i>	<i>+5,1 p.p</i>	<i>+1,2 p.p</i>
<b>EBIT</b>	<b>67,7</b>	<b>65,8</b>	<b>83,3</b>	<b>26,7%</b>	<b>23,1%</b>
<i>Margem EBIT<sup>1</sup></i>	<i>29,4%</i>	<i>25,4%</i>	<i>31,1%</i>	<i>+5,7 p.p</i>	<i>+1,7 p.p</i>
<b>EBT</b>	<b>31,3</b>	<b>19,8</b>	<b>37,9</b>	<b>91,3%</b>	<b>20,8%</b>
<i>Margem EBT<sup>1</sup></i>	<i>13,6%</i>	<i>7,6%</i>	<i>14,1%</i>	<i>+6,5 p.p</i>	<i>+0,5 p.p</i>
<b>Lucro Líquido</b>	<b>20,6</b>	<b>19,9</b>	<b>26,9</b>	<b>35,1%</b>	<b>30,2%</b>
<i>Margem Líquida<sup>1</sup></i>	<i>9,0%</i>	<i>7,7%</i>	<i>10,0%</i>	<i>+2,3 p.p</i>	<i>+1,1 p.p</i>

RECONCILIAÇÃO EBITDA (R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
Lucro Líquido	20,6	19,9	26,9	35,1%	30,2%
Resultado Financeiro	36,4	46,0	45,5	-1,1%	25,1%
IR e Contribuição Social	10,7	(0,1)	11,0	-84,5%	42,9%
Depreciação e Amortização	17,5	19,7	19,0	-3,8%	8,7%
<b>EBITDA</b>	<b>85,1</b>	<b>85,5</b>	<b>102,3</b>	<b>19,6%</b>	<b>20,1%</b>

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.



O lucro bruto apresentou expansão de 8,4% quando comparado 1T18 *versus* 1T17, demonstrando a efetividade da estratégia de expansão e rentabilidade traçada pela Administração. O EBITDA aumentou 20,1% no período como somatória dos desempenhos apresentados anteriormente de (i) aumento da receita; (ii) expansão das margens de GTF e (iii) diluição dos gastos da plataforma já instalada.

O lucro líquido teve seu recorde neste trimestre, apresentando R\$26,9 milhões e margem líquida de serviços de 10,0%, superando em 1,1 p.p. e 2,3 p.p. as margens do 1T17 e 4T17, respectivamente. Este marco começa a mostrar o resultado da gestão com foco em rentabilidade.

As despesas de compartilhamento de infraestrutura e estrutura administrativa com a JSL S.A. totalizaram R\$2,9 milhões no 1T18, ou 0,5% da receita líquida da Movida.

## 6. Investimento Líquido

CAPEX (R\$ milhões)	1T17	4T17	1T18	Var. 1T18 x 4T17	Var. 1T18 x 1T17
<b>RAC</b>					
<b>Frota</b>	<b>390,9</b>	<b>347,3</b>	<b>378,3</b>	<b>8,9%</b>	<b>-3,2%</b>
Renovação	364,1	337,8	334,3	-1,0%	-8,2%
Expansão	26,8	9,5	44,0	361,7%	63,9%
<b>Lojas</b>	<b>0,9</b>	<b>1,5</b>	<b>2,6</b>	<b>73,5%</b>	<b>175,7%</b>
Novas	0,1	0,3	0,1	-79,0%	-14,4%
Antigas	0,9	1,2	2,5	108,1%	190,4%
<b>Outros</b>	<b>1,2</b>	<b>2,4</b>	<b>3,2</b>	<b>32,0%</b>	<b>155,5%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>393,1</b>	<b>351,2</b>	<b>384,1</b>	<b>9,3%</b>	<b>-2,3%</b>
<b>GTF</b>					
<b>Frota</b>	<b>42,3</b>	<b>102,5</b>	<b>134,0</b>	<b>30,7%</b>	<b>216,5%</b>
Renovação	4,1	37,2	42,3	13,6%	925,3%
Expansão	38,2	65,3	91,7	40,4%	140,0%
<b>Outros</b>	<b>0,2</b>	<b>0,2</b>	<b>-</b>	<b>-100,0%</b>	<b>-100,0%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>42,5</b>	<b>102,7</b>	<b>134,0</b>	<b>30,4%</b>	<b>214,9%</b>
<b>TOTAL BRUTO</b>	<b>435,6</b>	<b>454,0</b>	<b>518,1</b>	<b>14,1%</b>	<b>18,9%</b>
<b>Receita Bruta de Vendas de Ativos</b>	<b>369,9</b>	<b>312,9</b>	<b>336,5</b>	<b>7,5%</b>	<b>-9,0%</b>
<b>TOTAL LÍQUIDO</b>	<b>65,7</b>	<b>141,1</b>	<b>181,5</b>	<b>28,7%</b>	<b>176,2%</b>

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

O capex líquido total da Companhia teve aumento de 176,2% no 1T18 *versus* 1T17 devido a somatória dos seguintes fatores:



- (i) Capex de expansão, focado no segmento de Gestão e Terceirização;
- (ii) Maior capex de renovação devido ao crescimento da operação;
- (iii) Queda de 9,0% na receita de venda de ativos.

## 7. Fluxo de Caixa Livre

Fluxo de Caixa Livre Antes do Crescimento (R\$ milhões)	1T17	1T18	Var. 1T18 x 1T17 (R\$)	Var. 1T18 x 1T17 (%)
<b>EBITDA</b>	<b>85</b>	<b>102</b>	<b>17</b>	<b>20,1%</b>
Custo não Caixa <sup>1</sup>	350	318	(31)	-9,0%
Imposto + Capital de Giro <sup>2</sup>	(169)	(29)	139	-82,6%
<b>Geração Operacional de Caixa</b>	<b>266</b>	<b>391</b>	<b>125</b>	<b>47,0%</b>
Capex Renovação	(369)	(379)	(10)	2,7%
<b>Caixa Gerado Antes do Crescimento</b>	<b>(103)</b>	<b>12</b>	<b>115</b>	<b>-111,4%</b>
Capex de Expansão	(67)	(139)	(72)	108,7%
<b>Fluxo de Caixa Livre para Firma</b>	<b>(170)</b>	<b>(127)</b>	<b>43</b>	<b>-25,1%</b>

<sup>1</sup> Referente ao Custo de venda de ativos utilizados na prestação de serviços

<sup>2</sup> Movimentações das seguintes contas do Balanço Patrimonial: Contas a receber, Impostos a Recuperar, Outros créditos, Despesas do exercício seguinte, Partes Relacionadas, Depósitos judiciais, Bens disponibilizados p/ venda, Fornecedores, Obrigações trabalhistas, Obrigações Tributárias, Créditos tributários diferidos, Contas a Pagar e Adiantamentos, Provisão para Contingências, Provisão tributárias, Cessão de direitos creditórios.

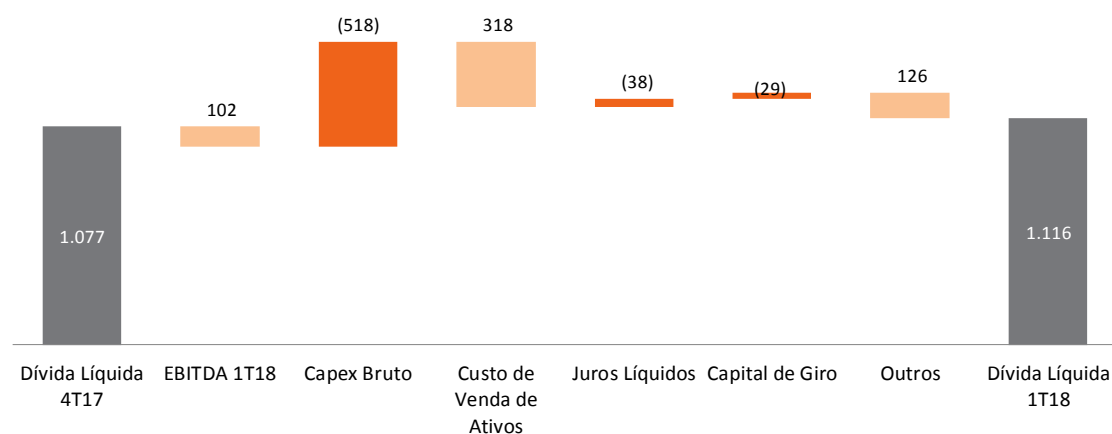
OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

A decisão estratégica de diminuição do ritmo de expansão da Companhia e seus efeitos no capital de giro fizeram com que o caixa gerado antes do crescimento ficasse positivo em R\$12 milhões este trimestre, uma evolução de R\$115 milhões versus o 1T17. A geração de fluxo de caixa livre para a firma também teve tendência positiva em R\$43 milhões, totalizando um consumo de R\$127 milhões.

## 8. Endividamento

### EVOLUÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA 1T18 X 4T17

(R\$ milhões)



Cronograma de Amortização da Dívida (R\$ milhões)	Empréstimos e Financ.	Debêntures	Risco Sacado	Leasing a Pagar	Caixa	TOTAL
Até Mar/2019	370	305	121	44	(602)	238
Abril até Dez/2019	215	74		0		289
2020	245	74		1		320
2021	19	125				144
2022 em diante	1	125				126
<b>Total Dívida Líquida</b>	<b>849</b>	<b>704</b>	<b>121</b>	<b>45</b>	<b>(602)</b>	<b>1.116</b>

Ratios de Dívida	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18
Dívida Líquida / Imobilizado Líquido	0,3x	0,3x	0,4x	0,4x	0,4x
Dívida Líquida / EBITDA LTM	2,4x	2,8x	3,2x	3,3x	3,2x
Dívida Líquida / Patrimônio Líquido	0,5x	0,6x	0,8x	0,8x	0,9x
EBITDA / Juros Líquidos	2,7x	2,4x	2,4x	2,0x	2,7x

OBS1: O cálculo do indicador Dívida Líquida/EBITDA LTM incorpora os resultados dos últimos 12 meses da Movida Premium.

OBS2: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

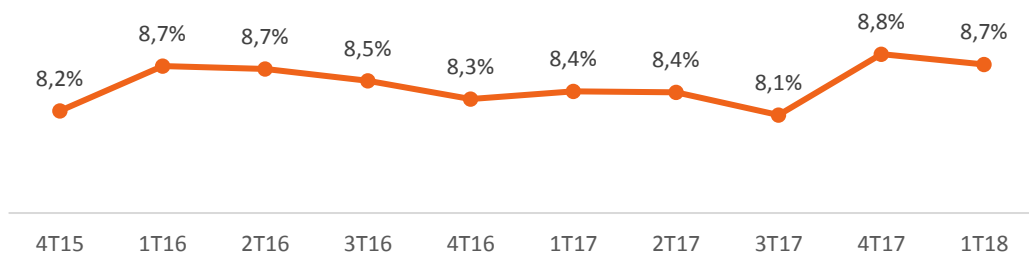
Dando continuidade ao processo de otimização do perfil da dívida, houve uma diminuição de R\$107,9 milhões no saldo do Risco Sacado entre dezembro de 2017 e março de 2018. Além de auxiliar na concentração da dívida em prazos mais longos, este movimento possibilita a captura da tendência de queda da taxa básica de juros, que gerará diminuição das despesas financeiras nos trimestres subsequentes.



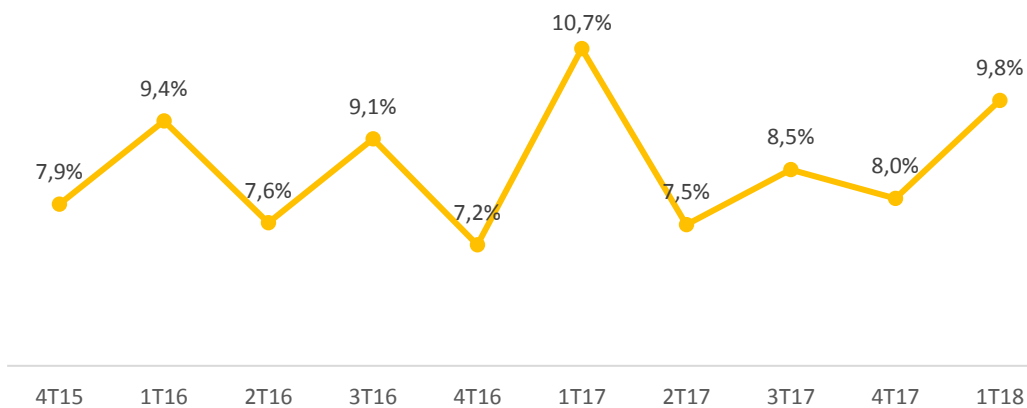
## 9. ROIC

O ROIC anualizado foi de 9,8% no 1T18, significando um **spread de 4,1 p.p.** em relação ao custo de dívida (ex-IR) do período que foi de 5,7%. Este descolamento é o **maior da história da Companhia** e reflete a evolução na geração de valor da operação.

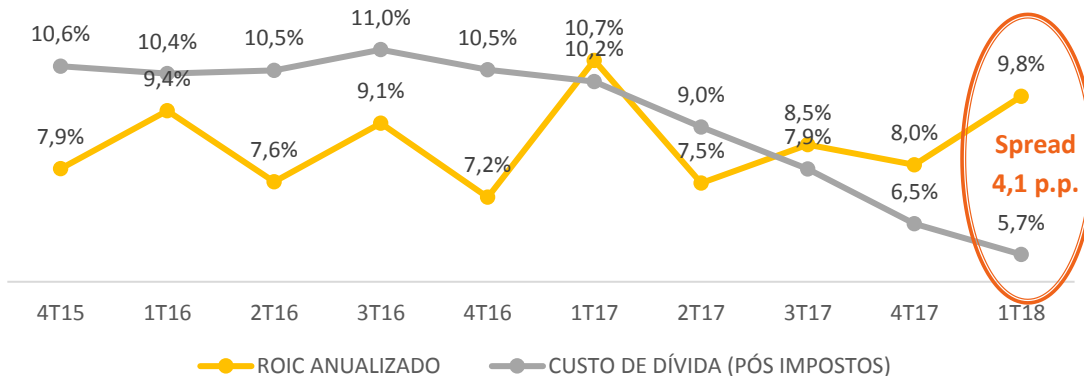
**ROIC LTM (ÚLTIMOS DOZE MESES)**



**ROIC ANUALIZADO**



**ROIC ANUALIZADO X CUSTO DA DÍVIDA**

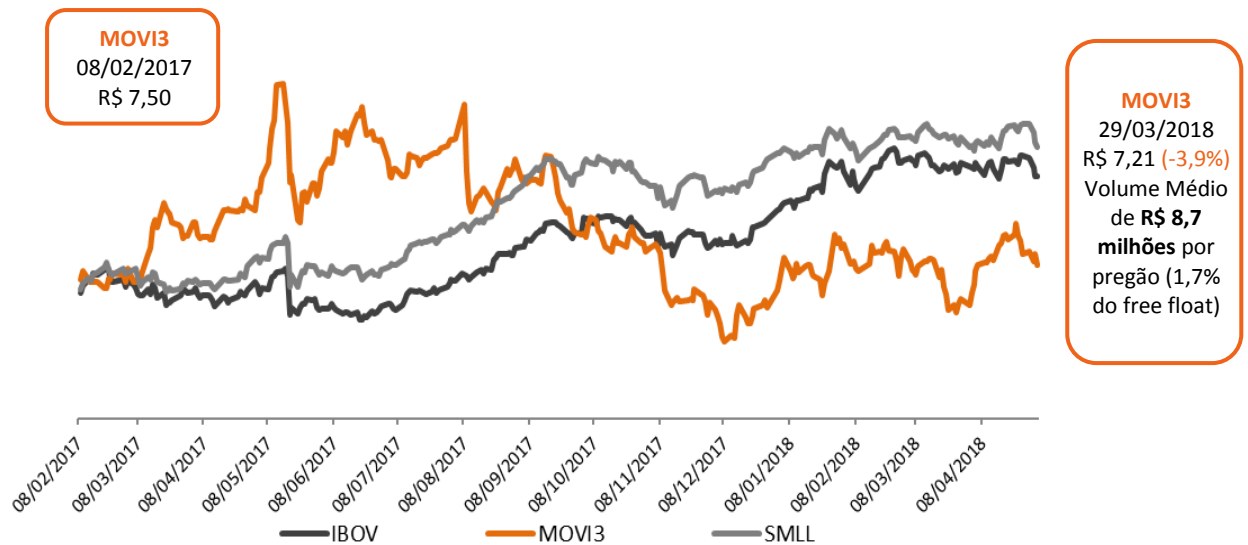


OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.



## 10. Mercado de Capitais

A Movida Participações S.A. iniciou a negociação de seus papéis na B3 no dia 08/02/2017 sob o ticker MOV13 no segmento Novo Mercado. O volume médio diário negociado da MOV13 entre 08/02/2017 e 29/03/2018 foi de R\$8,7 milhões.



## 11. Teleconferências

### Teleconferências e Webcasts

#### Português

Quinta-feira, 10 de maio de 2017  
10h00 (horário de São Paulo)  
09h00 (horário de NY)

#### Telefones de Conexão

+55 (11) 3193-1001 | 2820-4001  
Código de Acesso: Movida

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast





## 12. Anexos

As demonstrações financeiras consolidadas são apresentadas em conformidade com as Normas Internacionais de Relatório Financeiro (IFRS – International Financial Reporting Standards) e também de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil.

### Histórico da Demonstração de Resultados

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

Demonstração de Resultados (Pós IFRS) (R\$ milhões)	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18
<b>RAC</b>													
Receita Bruta	85,1	91,5	116,6	132,2	156,6	144,0	165,0	175,7	201,4	194,3	214,5	226,4	231,7
Deduções	(10,0)	(10,3)	(12,9)	(14,7)	(18,7)	(16,8)	(16,6)	(18,3)	(18,5)	(19,2)	(23,9)	(24,5)	(27,0)
<b>Receita Líquida</b>	<b>75,2</b>	<b>81,3</b>	<b>103,8</b>	<b>117,5</b>	<b>137,9</b>	<b>127,3</b>	<b>148,4</b>	<b>157,5</b>	<b>182,9</b>	<b>175,1</b>	<b>190,7</b>	<b>201,9</b>	<b>204,7</b>
Custo	(32,6)	(45,1)	(56,5)	(64,8)	(64,1)	(64,0)	(60,5)	(71,8)	(64,9)	(74,6)	(79,9)	(88,4)	(82,4)
Custo Ex-depreciação	(26,6)	(36,1)	(44,4)	(51,1)	(55,5)	(55,3)	(52,8)	(63,6)	(55,7)	(65,0)	(69,8)	(77,8)	(72,5)
<b>Depreciação</b>	<b>(6,1)</b>	<b>(9,0)</b>	<b>(12,2)</b>	<b>(13,7)</b>	<b>(8,6)</b>	<b>(8,7)</b>	<b>(7,8)</b>	<b>(8,2)</b>	<b>(9,1)</b>	<b>(9,6)</b>	<b>(10,1)</b>	<b>(10,5)</b>	<b>(10,0)</b>
Depreciação Frota	(5,4)	(8,0)	(11,3)	(12,7)	(8,2)	(8,4)	(7,5)	(7,9)	(8,8)	(9,4)	(9,9)	(10,0)	(9,6)
Depreciação Outros	(0,7)	(0,9)	(0,9)	(0,9)	(0,4)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,6)	(0,4)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>42,5</b>	<b>36,2</b>	<b>47,2</b>	<b>52,7</b>	<b>73,8</b>	<b>63,3</b>	<b>87,9</b>	<b>85,6</b>	<b>118,0</b>	<b>100,5</b>	<b>110,8</b>	<b>113,6</b>	<b>122,3</b>
Despesas Gerais e Administrativas	(12,7)	(17,6)	(21,8)	(21,7)	(27,3)	(30,1)	(35,3)	(41,0)	(59,4)	(59,0)	(49,6)	(58,0)	(59,7)
<b>EBITDA</b>	<b>35,9</b>	<b>27,5</b>	<b>37,6</b>	<b>44,7</b>	<b>55,1</b>	<b>41,9</b>	<b>60,4</b>	<b>52,8</b>	<b>67,8</b>	<b>51,0</b>	<b>71,3</b>	<b>66,1</b>	<b>72,5</b>
Margem EBITDA	47,8%	33,9%	36,2%	38,0%	40,0%	32,9%	40,7%	33,6%	37,1%	29,2%	37,4%	32,7%	35,4%
<b>EBIT</b>	<b>29,8</b>	<b>18,6</b>	<b>25,4</b>	<b>31,0</b>	<b>46,5</b>	<b>33,1</b>	<b>52,6</b>	<b>44,6</b>	<b>58,6</b>	<b>41,5</b>	<b>61,2</b>	<b>55,5</b>	<b>62,6</b>
Margem EBIT	39,7%	22,9%	24,5%	26,4%	33,8%	26,0%	35,5%	28,4%	32,0%	23,7%	32,1%	27,5%	30,6%
<b>GTF</b>													
Receita Bruta	50,5	52,0	53,0	53,5	51,9	50,9	51,0	52,4	54,3	55,9	55,6	65,5	81,9
Deduções	(6,8)	(5,9)	(6,6)	(6,4)	(6,0)	(6,0)	(8,2)	(6,4)	(7,0)	(7,2)	(7,6)	(8,5)	(18,6)
<b>Receita Líquida</b>	<b>43,7</b>	<b>46,1</b>	<b>46,4</b>	<b>47,1</b>	<b>45,9</b>	<b>44,8</b>	<b>42,8</b>	<b>46,0</b>	<b>47,3</b>	<b>48,6</b>	<b>48,0</b>	<b>57,0</b>	<b>63,3</b>
Custo	(25,1)	(25,8)	(24,6)	(25,5)	(20,3)	(17,9)	(21,6)	(23,9)	(16,8)	(16,2)	(18,8)	(20,7)	(21,2)
Custo Ex-depreciação	(10,7)	(12,6)	(12,9)	(13,6)	(7,9)	(5,5)	(12,5)	(15,4)	(9,6)	(9,0)	(11,7)	(13,5)	(13,3)
<b>Depreciação</b>	<b>(14,4)</b>	<b>(13,3)</b>	<b>(11,6)</b>	<b>(12,0)</b>	<b>(12,4)</b>	<b>(12,3)</b>	<b>(9,1)</b>	<b>(8,5)</b>	<b>(7,2)</b>	<b>(7,1)</b>	<b>(7,0)</b>	<b>(7,3)</b>	<b>(7,9)</b>
Depreciação Frota	(14,3)	(13,2)	(11,6)	(11,8)	(12,3)	(12,3)	(9,0)	(8,3)	(7,0)	(6,9)	(6,8)	(7,0)	(7,7)
Depreciação Outros	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,2)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>18,6</b>	<b>20,3</b>	<b>21,8</b>	<b>21,6</b>	<b>25,6</b>	<b>27,0</b>	<b>21,2</b>	<b>22,1</b>	<b>30,5</b>	<b>32,5</b>	<b>29,2</b>	<b>36,3</b>	<b>42,1</b>
Despesas Gerais e Administrativas	(9,0)	(6,5)	(5,6)	(8,3)	(8,8)	(11,3)	(8,5)	(10,5)	(9,9)	(2,5)	(4,9)	(3,5)	(6,0)
<b>EBITDA</b>	<b>24,1</b>	<b>27,0</b>	<b>27,8</b>	<b>25,2</b>	<b>29,2</b>	<b>28,0</b>	<b>21,9</b>	<b>20,1</b>	<b>27,8</b>	<b>37,1</b>	<b>31,3</b>	<b>40,1</b>	<b>44,0</b>
Margem EBITDA	55,1%	58,6%	60,0%	53,5%	63,6%	62,5%	51,0%	43,6%	58,8%	76,3%	65,3%	70,3%	69,5%
<b>EBIT</b>	<b>9,7</b>	<b>13,8</b>	<b>16,2</b>	<b>13,3</b>	<b>16,8</b>	<b>15,7</b>	<b>12,8</b>	<b>11,6</b>	<b>20,6</b>	<b>30,0</b>	<b>24,3</b>	<b>32,8</b>	<b>36,1</b>
Margem EBIT	22,1%	29,8%	34,8%	28,2%	36,6%	35,0%	29,9%	25,2%	43,5%	61,7%	50,6%	57,6%	57,1%
<b>Seminovos</b>													
Receita Bruta	81,0	147,0	169,1	192,0	213,8	282,7	280,0	262,3	369,9	350,2	419,3	312,9	336,5
Deduções	-	-	-	-	(0,4)	(1,1)	(0,5)	(0,8)	(0,4)	(0,5)	(0,7)	(0,6)	(0,4)
<b>Receita Líquida</b>	<b>81,0</b>	<b>147,0</b>	<b>169,1</b>	<b>192,0</b>	<b>213,4</b>	<b>281,6</b>	<b>279,5</b>	<b>261,6</b>	<b>369,4</b>	<b>349,7</b>	<b>418,6</b>	<b>312,4</b>	<b>336,1</b>
Custo	(78,9)	(146,0)	(162,8)	(181,4)	(202,8)	(264,1)	(261,8)	(244,8)	(349,5)	(332,7)	(398,4)	(295,8)	(318,0)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>2,1</b>	<b>1,0</b>	<b>6,3</b>	<b>10,6</b>	<b>10,6</b>	<b>17,5</b>	<b>17,6</b>	<b>16,7</b>	<b>19,9</b>	<b>17,0</b>	<b>20,2</b>	<b>16,6</b>	<b>18,1</b>
Despesas Administrativas	(3,2)	(4,7)	(5,3)	(12,5)	(21,4)	(24,2)	(29,5)	(29,9)	(31,4)	(35,2)	(40,2)	(39,2)	(33,5)
<b>Depreciação</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(0,2)</b>	<b>(0,4)</b>	<b>(0,8)</b>	<b>(0,9)</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(1,6)</b>	<b>(1,9)</b>	<b>(1,1)</b>
<b>EBITDA</b>	<b>(1,0)</b>	<b>(3,6)</b>	<b>0,9</b>	<b>(1,9)</b>	<b>(10,6)</b>	<b>(6,3)</b>	<b>(11,2)</b>	<b>(12,3)</b>	<b>(10,4)</b>	<b>(16,7)</b>	<b>(18,4)</b>	<b>(20,7)</b>	<b>(14,3)</b>
Margem EBITDA	-1,3%	-2,5%	0,5%	-1,0%	-5,0%	-2,2%	-4,0%	-4,7%	-2,8%	-4,8%	-4,4%	-6,6%	-4,2%
<b>EBIT</b>	<b>(1,0)</b>	<b>(3,6)</b>	<b>0,9</b>	<b>(1,9)</b>	<b>(10,8)</b>	<b>(6,6)</b>	<b>(11,9)</b>	<b>(13,2)</b>	<b>(11,5)</b>	<b>(18,2)</b>	<b>(20,0)</b>	<b>(22,6)</b>	<b>(15,4)</b>
Margem EBIT	-1,3%	-2,5%	0,5%	-1,0%	-5,0%	-2,4%	-4,3%	-5,0%	-3,1%	-5,2%	-4,8%	-7,2%	-4,6%
<b>Consolidado</b>													
Receita Bruta	216,7	290,6	338,7	377,7	422,3	477,6	496,0	490,5	625,6	600,4	689,5	604,9	650,2
Deduções	(16,7)	(16,2)	(19,5)	(21,1)	(25,1)	(23,9)	(25,3)	(25,5)	(26,0)	(27,0)	(32,3)	(33,6)	(46,0)
<b>Receita Líquida</b>	<b>200,0</b>	<b>274,4</b>	<b>319,2</b>	<b>356,6</b>	<b>397,1</b>	<b>453,7</b>	<b>470,7</b>	<b>465,0</b>	<b>599,6</b>	<b>573,4</b>	<b>657,2</b>	<b>571,3</b>	<b>604,2</b>
Receita Líquida de Serviços	118,9	127,4	150,1	164,6	183,8	172,1	191,2	203,4	230,2	223,7	238,6	258,9	268,0
Custo	(136,6)	(216,9)	(243,9)	(271,7)	(287,2)	(345,9)	(343,9)	(340,6)	(431,2)	(423,5)	(497,1)	(404,8)	(421,6)
Custo Ex-depreciação	(116,1)	(194,7)	(220,1)	(246,1)	(266,0)	(324,5)	(326,3)	(323,0)	(413,8)	(405,3)	(478,3)	(385,1)	(402,7)
<b>Depreciação</b>	<b>(20,5)</b>	<b>(22,2)</b>	<b>(23,8)</b>	<b>(25,6)</b>	<b>(21,2)</b>	<b>(21,5)</b>	<b>(17,6)</b>	<b>(17,6)</b>	<b>(17,5)</b>	<b>(18,2)</b>	<b>(18,8)</b>	<b>(19,7)</b>	<b>(19,0)</b>
Depreciação Carros	(19,7)	(21,2)	(22,8)	(24,6)	(20,5)	(20,7)	(16,4)	(16,2)	(15,8)	(16,2)	(16,7)	(17,0)	(17,3)
Depreciação Outros	(0,8)	(1,0)	(1,0)	(1,1)	(0,7)	(0,8)	(1,1)	(1,4)	(1,6)	(2,0)	(2,1)	(2,7)	(1,7)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>63,3</b>	<b>57,5</b>	<b>75,3</b>	<b>84,8</b>	<b>110,0</b>	<b>107,8</b>	<b>126,8</b>	<b>124,4</b>	<b>168,4</b>	<b>149,9</b>	<b>160,1</b>	<b>166,5</b>	<b>182,5</b>
Despesas Administrativas	(24,9)	(28,7)	(32,8)	(42,5)	(57,4)	(65,6)	(73,3)	(81,4)	(100,7)	(96,7)	(94,8)	(100,7)	(99,2)
<b>EBITDA</b>	<b>59,0</b>	<b>50,9</b>	<b>66,3</b>	<b>68,0</b>	<b>73,8</b>	<b>63,7</b>	<b>71,1</b>	<b>60,6</b>	<b>85,1</b>	<b>71,5</b>	<b>84,2</b>	<b>85,5</b>	<b>102,3</b>
Margem EBITDA <sup>1</sup>	49,6%	40,0%	44,2%	41,3%	40,1%	37,0%	37,2%	29,8%	37,0%	32,0%	35,3%	33,0%	38,2%
<b>EBIT</b>	<b>38,5</b>	<b>28,7</b>	<b>42,5</b>	<b>42,4</b>	<b>52,5</b>	<b>42,2</b>	<b>53,5</b>	<b>43,0</b>	<b>67,7</b>	<b>53,3</b>	<b>65,4</b>	<b>65,8</b>	<b>83,3</b>
Margem EBIT <sup>1</sup>	32,3%	22,5%	28,3%	25,7%	28,6%	24,5%	28,0%	21,2%	29,4%	23,8%	27,4%	25,4%	31,1%
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(10,1)</b>	<b>(13,7)</b>	<b>(26,1)</b>	<b>(29,6)</b>	<b>(32,3)</b>	<b>(33,3)</b>	<b>(34,9)</b>	<b>(41,4)</b>	<b>(36,4)</b>	<b>(35,7)</b>	<b>(43,8)</b>	<b>(46,0)</b>	<b>(45,5)</b>
Despesas Financeiras	(12,7)	(16,4)	(34,1)	(44,6)	(45,5)	(45,0)	(39,9)	(62,0)	(46,1)	(48,0)	(60,2)	(61,3)	(55,0)
Receitas Financeiras	2,6	2,7	8,0	15,0	13,3	11,7	4,9	20,5	9,8	12,3	16,4	15,3	9,6
<b>EBT</b>	<b>28,4</b>	<b>15,0</b>	<b>16,4</b>	<b>12,7</b>	<b>20,3</b>	<b>8,9</b>	<b>18,6</b>	<b>1,6</b>	<b>31,3</b>	<b>17,6</b>	<b>21,6</b>	<b>19,8</b>	<b>37,9</b>
Margem EBT <sup>1</sup>	23,9%	11,8%	10,9%	7,7%	11,0%	5,2%	9,7%	0,8%	13,6%	7,9%	9,0%	7,6%	14,1%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>18,7</b>	<b>9,6</b>	<b>10,2</b>	<b>15,3</b>	<b>13,2</b>	<b>5,6</b>	<b>12,2</b>	<b>1,1</b>	<b>20,6</b>	<b>11,1</b>	<b>14,1</b>	<b>19,9</b>	<b>26,9</b>
Margem Líquida <sup>1</sup>	15,7%	7,5%	6,8%	9,3%	7,2%	3,3%	6,4%	0,6%	9,0%	5,0%	5,9%	7,7%	10,0%
<b>ROIC LTM</b>													
<b>ROIC ANUALIZADO</b>	<b>10,5%</b>	<b>7,1%</b>	<b>9,0%</b>	<b>7,9%</b>	<b>9,4%</b>	<b>7,6%</b>	<b>9,1%</b>	<b>7,2%</b>	<b>10,7%</b>	<b>7,5%</b>	<b>8,5%</b>	<b>8,0%</b>	<b>9,8%</b>

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços



## Histórico do Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial - Proforma (R\$ milhões)	2014	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18
<b>Ativo</b>														
Caixa e equivalentes de caixa	15,5	20,3	33,6	306,6	460,6	314,4	73,0	65,3	53,6	196,8	251,8	321,3	411,4	295,5
Títulos e valores mobiliários	47,8	32,2	74,8	42,5	23,3	52,9	52,8	77,9	69,9	379,5	334,6	668,5	372,2	306,7
Contas a receber	85,0	123,2	149,2	174,7	183,8	162,8	211,4	236,0	215,5	226,6	274,6	223,3	157,9	113,6
Impostos a Recuperar	5,2	4,8	5,1	4,5	12,6	17,0	16,3	16,8	12,9	8,9	23,0	23,0	36,2	33,2
Outros créditos	2,2	26,3	23,1	13,2	3,1	10,0	15,7	11,5	12,7	18,2	29,4	19,5	2,3	5,7
Despesas do exercício seguinte	4,0	21,5	25,1	19,3	4,7	26,9	21,8	16,6	6,0	29,6	26,2	15,3	9,1	47,2
Partes Relacionadas	15,6	-	-	-	4,4	16,6	16,3	12,2	3,6	7,9	4,6	2,2	1,4	1,2
Bens disponibilizados p/ venda (renov. de frota) / Ativos de oper. Descont.	37,1	55,0	44,4	67,9	89,6	140,9	173,7	201,2	191,1	194,8	211,9	221,2	170,8	232,7
<b>Total do Ativo Circulante</b>	<b>212,5</b>	<b>283,3</b>	<b>355,3</b>	<b>628,6</b>	<b>782,1</b>	<b>741,6</b>	<b>581,0</b>	<b>637,4</b>	<b>565,3</b>	<b>1.062,3</b>	<b>1.156,1</b>	<b>1.494,3</b>	<b>1.161,3</b>	<b>1.035,8</b>
<b>Realizável a Longo Prazo</b>														
Ativos mantidos para distribuição aos acionistas	110,6	126,0	122,9	106,9	155,9	125,1	120,4	7,3	4,6	0,2	0,0	0,0	-	-
Impostos a recuperar	0,1	0,6	0,6	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Créditos tributários diferidos	-	-	-	-	-	1,1	-	-	0,2	0,2	0,2	1,2	18,4	22,3
Partes relacionadas	4,4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Depósitos judiciais	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,4	0,6	0,7	0,8	0,3
Outros Créditos	-	-	-	0,0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(0,0)
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	16,7	15,5	12,1	-	1,5	-	-	-	-	-	-
Contas a receber	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2,7	2,7	2,7	2,5	2,5
<b>Permanente</b>														
Investimentos	-	-	(0,0)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Imobilizado líquido	1.016,2	1.002,6	1.318,6	1.574,6	1.662,2	1.678,3	1.766,3	1.901,1	2.202,9	2.230,8	2.432,8	2.560,1	2.799,6	2.829,7
Intangível	11,2	11,8	11,7	11,7	12,8	13,1	14,2	16,2	16,3	17,0	18,6	19,8	23,7	25,2
<b>Total do Ativo não Circulante</b>	<b>1.142,7</b>	<b>1.141,3</b>	<b>1.454,0</b>	<b>1.710,0</b>	<b>1.836,6</b>	<b>1.829,9</b>	<b>1.901,1</b>	<b>1.926,1</b>	<b>2.224,4</b>	<b>2.251,4</b>	<b>2.455,0</b>	<b>2.584,6</b>	<b>2.845,1</b>	<b>2.880,1</b>
<b>Total do Ativo</b>	<b>1.355,2</b>	<b>1.424,6</b>	<b>1.809,2</b>	<b>2.338,6</b>	<b>2.618,6</b>	<b>2.571,5</b>	<b>2.482,1</b>	<b>2.563,6</b>	<b>2.789,7</b>	<b>3.313,6</b>	<b>3.611,2</b>	<b>4.078,9</b>	<b>4.006,5</b>	<b>3.915,9</b>
<b>Passivo</b>														
<b>Passivo Circulante:</b>														
Empréstimos e Financiamentos	5,3	24,2	50,9	56,0	38,2	33,2	35,4	36,8	11,6	12,3	13,6	232,0	215,8	368,4
Debituras	-	-	-	-	6,3	-	-	-	10,4	0,8	8,4	305,4	321,9	305,7
Risco Sacado	308,7	213,9	343,1	596,5	594,2	497,2	293,0	491,4	433,1	542,5	554,3	523,5	228,8	120,9
Fornecedores	136,6	183,8	317,0	409,9	335,8	425,3	535,9	564,2	848,9	742,4	873,2	741,4	716,1	701,9
Obrigações trabalhistas	6,8	9,2	13,0	16,2	14,2	17,0	19,9	25,1	21,2	24,6	28,4	31,6	29,1	33,9
Obrigações Tributárias	2,3	4,2	4,3	3,8	8,5	8,2	3,0	5,9	8,1	8,1	11,3	8,9	14,8	8,4
Dividendos e juros sobre capital próprio a pagar	1,1	-	-	-	15,9	28,8	47,8	48,3	86,0	-	-	-	13,5	17,6
Contas a Pagar e Adiantamentos	11,9	17,7	12,8	14,0	32,3	29,8	10,6	10,0	15,9	3,3	3,8	6,6	17,4	18,3
Leasing a Pagar	58,0	54,9	49,8	68,5	76,8	76,1	74,8	62,5	56,1	56,4	60,4	66,8	57,1	43,7
Partes relacionadas	-	-	-	-	8,2	5,7	6,4	0,7	5,9	9,3	5,4	11,3	1,2	-
Cessão de direitos creditórios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	51,7
<b>Total do Passivo Circulante</b>	<b>530,7</b>	<b>507,9</b>	<b>790,9</b>	<b>1.164,9</b>	<b>1.130,4</b>	<b>1.121,3</b>	<b>1.026,7</b>	<b>1.244,9</b>	<b>1.497,2</b>	<b>1.399,7</b>	<b>1.558,9</b>	<b>1.927,5</b>	<b>1.615,8</b>	<b>1.670,4</b>
<b>Passivo não Circulante:</b>														
<b>Exigível a Longo Prazo</b>														
Empréstimos e Financiamentos	29,8	28,5	67,8	186,0	196,0	178,7	139,9	150,7	172,8	268,9	416,6	416,6	632,5	480,3
Debituras	-	-	-	-	297,3	296,9	308,9	297,7	299,9	297,7	299,6	397,7	398,0	397,9
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	0,0	-	-	3,4	-	-	-	-	-	-	-
Provisão para Contingências	0,0	0,1	0,1	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,2	1,0	1,9	2,4	3,5	2,9
Passivos mantidos para distribuição aos acionistas	96,8	101,4	102,6	100,6	101,1	107,6	108,2	5,1	3,6	2,6	0,0	0,1	-	-
Contas a Pagar e Adiantamentos	0,9	0,6	0,1	3,7	3,6	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Leasing a Pagar	54,2	47,4	38,9	59,0	65,2	66,6	74,5	64,5	57,3	48,8	34,0	12,3	6,9	1,3
Provisão tributárias	14,8	21,5	24,3	27,6	30,5	39,3	44,7	41,2	37,9	46,1	46,1	53,3	65,0	71,5
<b>Total do Passivo não Circulante</b>	<b>196,5</b>	<b>199,5</b>	<b>233,8</b>	<b>376,9</b>	<b>693,7</b>	<b>689,1</b>	<b>679,7</b>	<b>559,3</b>	<b>570,7</b>	<b>665,1</b>	<b>798,1</b>	<b>882,4</b>	<b>1.105,9</b>	<b>953,8</b>
<b>Patrimônio Líquido:</b>														
Capital Social	600,2	624,3	624,3	624,3	624,3	624,3	624,3	715,6	715,6	1.171,8	1.165,9	1.165,9	1.177,6	1.177,6
Reserva de Capital	1,1	-	-	-	15,9	28,8	47,8	48,3	86,0	-	50,0	50,0	50,4	50,4
Reserva de Lucro	3,6	29,0	41,8	54,1	51,8	18,4	30,2	43,7	6,1	27,1	38,2	52,9	56,8	63,6
Adiantamento para Futuro Aumento de Capital	24,0	64,0	118,4	118,4	118,4	118,4	121,3	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total do Patrimônio Líquido</b>	<b>627,9</b>	<b>717,2</b>	<b>784,4</b>	<b>796,7</b>	<b>794,5</b>	<b>761,1</b>	<b>775,8</b>	<b>759,3</b>	<b>721,8</b>	<b>1.248,9</b>	<b>1.254,2</b>	<b>1.268,8</b>	<b>1.284,8</b>	<b>1.291,6</b>
<b>Total do Passivo e Patrimônio Líquido</b>	<b>1.355,2</b>	<b>1.424,6</b>	<b>1.809,2</b>	<b>2.338,6</b>	<b>2.618,6</b>	<b>2.571,5</b>	<b>2.482,1</b>	<b>2.563,6</b>	<b>2.789,7</b>	<b>3.313,6</b>	<b>3.611,2</b>	<b>4.078,9</b>	<b>4.006,5</b>	<b>3.915,9</b>



## Histórico dos Dados Operacionais

Dados Operacionais	2014	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18
<b>RAC</b>														
Número de Pontos de Atendimento*	82	102	122	146	156	163	166	179	183	182	183	183	183	186
Frota no final do período	19.208	19.595	28.376	34.282	37.126	36.536	38.559	42.262	49.135	49.849	56.765	56.848	57.059	57.662
<b>Frota média operacional</b>	<b>7.703</b>	<b>16.487</b>	<b>19.564</b>	<b>25.713</b>	<b>27.205</b>	<b>30.388</b>	<b>28.744</b>	<b>33.015</b>	<b>34.743</b>	<b>39.169</b>	<b>40.445</b>	<b>44.091</b>	<b>45.215</b>	<b>47.406</b>
Frota média alugada	5.016	10.717	12.448	15.613	17.637	19.555	21.164	25.048	25.912	28.916	30.041	32.452	33.720	35.317
Idade Média da frota (em meses)	6,3	6,8	6,2	6,6	7,1	7,8	7,8	7,7	7,4	7,3	6,6	7,0	8,0	8,6
Número de Diárias (em milhares)	1.806	965	1.120	1.405	1.587	1.760	1.905	2.254	2.298	2.599	2.711	2.982	3.018	3.199
Taxa de Ocupação	65,1%	65,0%	63,6%	60,7%	64,8%	64,4%	73,6%	75,9%	74,6%	73,8%	74,3%	73,6%	74,6%	74,5%
Diária Média (R\$)	90,3	88,3	81,7	83,0	83,3	89,0	75,6	73,2	76,5	77,5	71,7	71,9	75,0	72,4
<b>Receita média mensal por frota média operacional</b>	<b>1.763,2</b>	<b>1.721,3</b>	<b>1.559,8</b>	<b>1.511,9</b>	<b>1.619,3</b>	<b>1.717,6</b>	<b>1.670,5</b>	<b>1.665,9</b>	<b>1.686,2</b>	<b>1.714,0</b>	<b>1.601,5</b>	<b>1.621,9</b>	<b>1.669,3</b>	<b>1.625,3</b>
<b>Depreciação trimestral anualizada por frota média operacional</b>	<b>(2.080,3)</b>	<b>(1.307,8)</b>	<b>(1.645,1)</b>	<b>(1.750,9)</b>	<b>(1.874,4)</b>	<b>(1.079,4)</b>	<b>(1.171,1)</b>	<b>(903,7)</b>	<b>(910,4)</b>	<b>(899,7)</b>	<b>(926,9)</b>	<b>(897,8)</b>	<b>(882,7)</b>	<b>(808,6)</b>
<b>GTF</b>														
Frota no final do período	17.667	16.579	15.448	16.145	15.597	16.931	16.257	15.384	15.088	14.226	14.078	17.212	18.801	20.801
<b>Frota média operacional</b>	<b>15.889</b>	<b>15.830</b>	<b>15.116</b>	<b>15.449</b>	<b>15.498</b>	<b>14.941</b>	<b>14.316</b>	<b>14.184</b>	<b>13.733</b>	<b>13.229</b>	<b>13.514</b>	<b>13.321</b>	<b>15.658</b>	<b>18.021</b>
Idade Média da frota (em meses)	21,2	16,4	16,8	18,4	19,6	18,0	19,2	16,8	15,6	15,6	16,8	14,4	14,4	14,4
Número de Diárias (em milhares)	5.744,6	4.434,7	3.375,5	4.213,3	4.425,8	4.359,6	4.302,8	4.304,9	4.263,4	4.186,9	4.229,8	4.212,2	4.470,2	4.640,0
Ticket médio trimestral (R\$)	2.580,9	2.762,9	3.050,1	3.000,3	3.039,8	3.070,3	3.132,1	3.018,0	3.348,6	3.575,8	3.599,1	3.600,7	3.641,1	3.513,5
<b>Ticket médio mensal (R\$)</b>	<b>860,3</b>	<b>921,0</b>	<b>1.016,7</b>	<b>1.000,1</b>	<b>1.013,3</b>	<b>1.023,4</b>	<b>1.044,0</b>	<b>1.006,0</b>	<b>1.116,2</b>	<b>1.191,9</b>	<b>1.199,7</b>	<b>1.200,2</b>	<b>1.213,7</b>	<b>1.171,2</b>
<b>Depreciação trimestral anualizada por frota média operacional</b>	<b>(3.670,0)</b>	<b>(3.624,0)</b>	<b>(3.482,9)</b>	<b>(2.993,3)</b>	<b>(3.052,8)</b>	<b>(3.303,3)</b>	<b>(3.426,0)</b>	<b>(2.533,1)</b>	<b>(2.406,7)</b>	<b>(2.128,2)</b>	<b>(2.031,8)</b>	<b>(2.045,5)</b>	<b>(1.797,4)</b>	<b>(1.707,8)</b>
<b>Seminovos</b>														
Número de Pontos de Venda	-	7	8	13	23	34	43	54	59	59	60	60	58	59
Número de Carros Vendidos**	5.977	3.349	5.435	5.747	6.384	6.706	8.967	8.771	7.710	10.538	9.471	11.277	8.355	9.012
RAC	1.663	1.162	3.478	4.354	4.870	5.653	6.714	6.317	6.054	8.758	8.347	10.558	7.815	8.380
GTF	4.314	2.187	1.957	1.393	1.514	1.053	2.253	2.454	1.656	1.780	1.124	719	540	632
<b>Preço Médio Carro Vendido (R\$)</b>	<b>21.438</b>	<b>24.200</b>	<b>27.048</b>	<b>29.424</b>	<b>30.072</b>	<b>31.882</b>	<b>31.525</b>	<b>31.922</b>	<b>34.023</b>	<b>35.099</b>	<b>36.980</b>	<b>37.184</b>	<b>37.454</b>	<b>37.342</b>
RAC	25.700	29.158	29.888	32.103	32.954	33.877	35.373	35.871	36.843	37.313	38.332	37.935	38.339	38.224
GTF	19.795	21.565	22.002	21.048	20.802	21.171	20.059	21.757	23.716	24.204	26.935	26.162	24.651	25.657
<b>Idade Média de Carros Vendidos (meses)</b>	<b>20,6</b>	<b>20,8</b>	<b>18,0</b>	<b>16,1</b>	<b>15,3</b>	<b>14,2</b>	<b>17,0</b>	<b>20,5</b>	<b>18,2</b>	<b>18,5</b>	<b>17,3</b>	<b>15,1</b>	<b>15,5</b>	<b>16,0</b>
RAC	18,3	12,3	12,5	12,6	11,5	11,9	13,9	14,9	14,9	15,3	15,0	13,9	14,6	14,8
GTF	21,5	25,3	27,6	27,2	27,4	26,6	26,3	34,7	30,4	34,7	34,5	33,6	29,0	31,4

\*Inclui duas franquias até o 1T17

\*\*Não considera frota roubada

OBS: Os dados do ano de 2017 foram ajustados de acordo com as novas normas do IFRS para comparabilidade com o 1T18.

## Histórico do CAPEX

CAPEX (R\$ milhões)	2014	1T15	2T15	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18
<b>RAC</b>														
Frota	554,7	82,7	423,6	376,7	299,1	187,3	353,6	382,7	501,7	390,9	561,7	442,5	347,3	378,3
Renovação	49,0	36,1	105,2	138,2	160,0	187,3	223,1	197,2	198,5	364,1	354,9	442,5	337,8	334,3
Expansão	505,7	46,6	318,4	238,5	139,1	-	130,6	185,5	303,2	26,8	206,7	-	9,5	44,0
Lojas	13,2	4,5	5,3	8,6	10,1	4,1	6,8	8,7	2,9	0,9	0,7	0,5	1,5	2,6
Novas	10,2	1,9	1,5	4,6	8,4	2,7	2,1	4,2	0,9	0,1	0,0	0,1	0,3	0,1
Antigas	3,0	2,6	3,9	4,0	1,7	1,4	4,6	4,5	2,0	0,9	0,6	0,5	1,2	2,5
Outros	-	2,5	1,9	1,2	2,5	2,0	2,5	3,6	1,3	1,2	3,9	2,7	2,4	3,2
<b>TOTAL</b>	<b>567,9</b>	<b>89,6</b>	<b>430,9</b>	<b>386,6</b>	<b>311,7</b>	<b>193,4</b>	<b>362,9</b>	<b>395,0</b>	<b>505,9</b>	<b>393,1</b>	<b>566,3</b>	<b>445,7</b>	<b>351,2</b>	<b>384,1</b>
<b>GTF</b>														
Frota	220,4	27,7	42,5	71,1	42,0	84,5	52,1	82,4	63,5	42,3	43,7	143,5	102,5	134,0
Renovação	75,8	10,4	7,9	2,4	3,6	39,7	16,7	7,6	13,7	4,1	7,2	19,7	37,2	42,3
Expansão	144,6	17,3	34,6	68,7	38,4	44,8	35,4	74,8	49,8	38,2	36,4	123,8	65,3	91,7
Outros	0,0	0,0	0,0	-	-	-	0,2	-	0,1	0,2	0,3	0,2	0,2	-
<b>TOTAL</b>	<b>220,5</b>	<b>27,7</b>	<b>42,5</b>	<b>71,1</b>	<b>42,0</b>	<b>84,5</b>	<b>52,3</b>	<b>82,4</b>	<b>63,7</b>	<b>42,5</b>	<b>44,0</b>	<b>143,6</b>	<b>102,7</b>	<b>134,0</b>
<b>CAPEX TOTAL (RAC+GTF)</b>	<b>788,3</b>	<b>117,3</b>	<b>473,4</b>	<b>457,7</b>	<b>353,7</b>	<b>277,9</b>	<b>415,1</b>	<b>477,4</b>	<b>569,6</b>	<b>435,6</b>	<b>610,2</b>	<b>589,4</b>	<b>454,0</b>	<b>518,1</b>
<b>CAPEX LÍQUIDO TOTAL (RAC+GTF)</b>	<b>660,2</b>	<b>36,3</b>	<b>326,4</b>	<b>288,6</b>	<b>161,8</b>	<b>64,1</b>	<b>132,5</b>	<b>197,5</b>	<b>307,2</b>	<b>65,7</b>	<b>260,0</b>	<b>170,0</b>	<b>141,1</b>	<b>181,8</b>
<b>Número de Carros Comprados</b>														
RAC	21.940	2.916	13.093	12.442	8.893	7.420	10.449	12.910	14.335	11.395	17.263	15.438	10.980	12.462
GTF	17.246	2.206	11.840	10.122	7.959	5.073	9.185	10.447	12.817	10.407	16.131	11.510	8.563	9.405
<b>Preço Médio Carro Comprado (R\$)</b>	<b>35.330</b>	<b>37.853</b>	<b>35.601</b>	<b>35.996</b>	<b>38.358</b>	<b>36.625</b>	<b>38.829</b>	<b>36.029</b>	<b>39.426</b>	<b>38.017</b>	<b>35.067</b>	<b>37.958</b>	<b>40.972</b>	<b>41.108</b>
RAC	32.164	37.471	35.781	37.219	37.579	36.912	38.499	36.631	39.141	37.558	34.820	38.447	40.564	40.223
GTF	46.962	39.040	33.905	30.663	44.998	36.005	41.223	33.474	41.838	42.855	38.577	36.525	42.419	43.830