



### Lucro Líquido de R\$42 milhões com crescimento de 56%

- Recorde de ROIC e ROE apresentando **11,1%** e **11,8%** LTM, respectivamente
- Aumento de 46,2% no EBITDA que registrou o recorde de **R\$150 milhões**
- Expansão de 6,3 p.p. na margem EBITDA do RAC que atingiu **41,7%**
- Crescimento de 53,1% na receita de GTF que totalizou **R\$97 milhões**
- Mais de 12,7 mil carros vendidos, um recorde em Seminovos com crescimento de **39,4%** na receita
- Crescimento de 165% no mobile e relançamento do programa de fidelidade **Movida Move Você**

- ❗ Lucro Líquido de R\$42 milhões no 1T19, um crescimento de **56,1%** versus o 1T18. A margem líquida de serviços foi de **12,2%**, uma expansão de **2,2 p.p.** na mesma comparação.
- ❗ ROIC atingiu 11,1% nos últimos doze meses, crescimento de **1,9 p.p.** versus o 1T18 superando em **5,6p.p.** o custo de dívida (pós impostos) que foi de 5,5%. O ROE foi de 11,8%, uma expansão de **6,1 p.p.** no mesmo período, comprovando o foco em rentabilidade.
- ❗ EBITDA consolidado de R\$150 milhões no 1T19, um aumento de 46,2% quando comparado ao 1T18 com expansão de 5,3 p.p. na margem de serviços consolidada que chegou a **43,5%**.
- ❗ Crescimento de 6,3 p.p. na margem EBITDA de RAC no 1T19 versus o ano anterior, chegando a 41,7% graças à melhor eficiência operacional combinada à expansão de 5% na receita média por carro.
- ❗ Expansão de 53,1% na receita líquida de GTF, fruto da adição de mais de 9 mil carros em sua frota operacional no 1T19 em relação ao 1T18 combinada ao crescimento de 1,2% no ticket médio.
- ❗ Recorde no volume de vendas em Seminovos com **12,7 mil carros** no 1T19, atingindo níveis compatíveis ao tamanho da frota total. A margem EBITDA foi **0,1 p.p. melhor** versus o 1T18 e **1,6 p.p. melhor** em relação ao 4T18.
- ❗ Crescimento de 165% no canal mobile com auxílio do relançamento do programa de fidelidade Movida Move Você, que conta com novas categorias de clientes e promove maior engajamento especialmente de pessoas físicas através de funcionalidades inovadoras no mercado de aluguel de carros, como a gamificação e a bonificação do preenchimento de perfis de consumo.

#### Teleconferências e Webcasts

Terça-feira, 30 de abril de 2019

#### Português 10:00 (BR)

+55 11 3181-8565

Código "Movida"

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast

#### Inglês 12:00 (BR)

+55 (11) 3181-8565 | +1 (844) 763-8274

Código "Movida"

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast



## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Começamos 2019 atingindo **novos recordes**, com **lucro líquido de R\$175 milhões** nos últimos doze meses que contribuiu para a entrega de **11,8% de ROE** no mesmo período. No trimestre, o resultado foi de **R\$42 milhões**, **expansão de 56%** com **aumento de 2 p.p. na margem de serviços versus** o 1T18. Nossa frota total atingiu **mais de 95 mil carros** contribuindo para o **crescimento de 34%** na receita líquida, que totalizou R\$812 milhões no primeiro trimestre do ano. O EBITDA atingiu **R\$150 milhões no 1T19**, um crescimento de **46% versus** o 1T18 **totalizando R\$529 milhões** nos últimos doze meses. A margem EBITDA de serviços consolidada **evoluiu 5 p.p.** devido ao ganho de escala, chegando a 43% no 1T19. Nossa **geração de caixa** antes do crescimento **melhorou 97%** na análise LTM do 1T19 em relação ao 1T18. O ROIC também atingiu **o máximo histórico de 11,1%** representando **um spread 5,6 p.p.** sobre de custo de dívida.

Vendemos **mais de 12,7 mil carros no trimestre**, um crescimento de 42% em relação ao 1T18 e 27% *versus* o 4T18. Entregamos **mais um recorde**, dessa vez em um indicador que representa a **sustentabilidade do ciclo** de nosso negócio. O **aumento do volume foi sequencial** entre os meses, o que comprova nossa **capacidade de execução** e já se traduziu no retorno da idade média dos carros de RAC para **abaixo de 9 meses**. Isso é resultado do **sucesso do nosso foco em execução**, que nos levou a traçar uma estratégia em Seminovos que englobou desde a mudança da cor da marca até a reestruturação das metodologias de precificação e distribuição. Estamos confiantes de que **seguiremos evoluindo de maneira consistente**, levando esta linha de negócio a **breakeven de margem EBITDA no curto prazo**.

Continuamos com **fundamentos sólidos** em Rent-A-Car, com a demanda aquecida possibilitando **aumento de 17% no volume de diárias** versus o 1T18. A competição se manteve saudável no trimestre e **expandimos nossa diária média em 3%**, que, somada a uma melhor taxa de ocupação, significou um **aumento de 5% na receita por carro**.

Em Gestão e Terceirização de Frotas tivemos uma **adição de mais de 9 mil carros** na frota operacional. Somando o **crescimento de 48% no volume** total com expansão de 1% na receita por carro, o resultado é uma **margem EBITDA de 67%** no trimestre. Estamos dedicando nossos esforços comerciais para **crescer extraíndo a melhor rentabilidade** possível.

O nosso **foco no cliente** possibilita atingirmos resultados cada vez melhores e para isso **seguimos inovando**, sempre pensando em **melhorar a jornada de alugar um carro**. Tivemos uma **repaginação do nosso programa de fidelidade Movidá Move Você**, com uma mecânica de acúmulo diferenciada que inclui três novas categorias e outras novidades como o uso da gamificação visando potencializar o relacionamento com o cliente. Recebemos recentemente o **Prêmio Top Aviesp** na categoria de locadora de veículos como reconhecimento de nossa atuação junto a agências de viagens, comprovando que nossa priorização da **satisfação no atendimento** continua dando resultados.

A tecnologia continua sendo a **principal aliada à nossa evolução**. Crescemos **165% no segmento mobile** e estamos ampliando o uso da estrutura já instalada de nossos veículos rastreados. O emprego destas ferramentas possibilita uma **gestão inteligente** através da operacionalização do **carro conectado** que permitirá ampliar nossos serviços. Entendemos que a mobilidade tende a ser cada vez mais um **serviço integrado** e lançamos também o **Movidá Mensal Flex Nacional**, que dá direito a troca em todo o Brasil, fomentando ainda mais o mercado de **aluguel de longo prazo**.

Evoluímos também em nosso propósito de **transformar não só a mobilidade urbana, mas nosso próprio ambiente**. Demos entrada no início deste ano para a certificação de Empresa B com uma **evolução importante** em nossa pontuação. Criamos uma célula dedicada a Sustentabilidade para aumentar o foco **na melhoria do desempenho dos indicadores ESG**. O intuito é construir um maior **engajamento** da nossa Companhia em causas sociais e ambientais.

# MOVIDA. MUITO ALÉM DO CARRO



**movida**  
muito além do carro

O resultado deste trimestre comprova a efetividade da nossa **estratégia de ganho de rentabilidade de maneira sustentável**. Esta é mais uma etapa concluída na **construção da Movida como benchmark de geração de valor em nosso setor**. Devemos isso a cada um de nossos colaboradores, que se dedicam diariamente e são o nosso **principal diferencial competitivo**. **Agradecemos também nossos demais apoiadores**, sejam eles investidores, clientes ou fornecedores. 2019 está só começando, e temos **muito mais a conquistar juntos - entregando muito além do carro**.

#PARTIUMOVIDA! Muito obrigado! Abraços,

**Renato Franklin**

CEO

## PRINCIPAIS INDICADORES

**OBSERVAÇÃO:** Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16. Os valores históricos já publicados não foram alterados. Para fins de comparabilidade estimada, encontra-se como Anexo deste documento uma tabela com dados do 1T19 tratados gerencialmente excluindo os efeitos do IFRS16.

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x Var. 1T19 x	
				1T18	4T18
Receita Bruta	650,2	760,0	861,9	32,6%	13,4%
Receita Líquida	604,2	713,0	812,5	34,5%	14,0%
Receita Líquida de Serviços	268,0	334,1	344,1	28,4%	3,0%
Receita Líquida de Venda de Ativos	336,1	379,0	468,4	39,4%	23,6%
EBIT	83,3	107,3	99,2	19,1%	-7,5%
Margem EBIT <sup>1</sup>	31,1%	32,1%	28,8%	-2,3 p.p	-3,3 p.p
Margem EBIT <sup>2</sup>	13,8%	15,0%	12,2%	-1,6 p.p	-2,8 p.p
EBITDA	102,3	141,9	149,6	46,2%	5,4%
Margem EBITDA <sup>1</sup>	38,2%	42,5%	43,5%	+5,3 p.p	+1,0 p.p
Margem EBITDA <sup>2</sup>	16,9%	19,9%	18,4%	+1,5 p.p	-1,5 p.p
Lucro Líquido	26,9	51,7	42,0	56,1%	-18,8%
Margem Líquida <sup>1</sup>	10,0%	15,5%	12,2%	+2,2 p.p	-3,3 p.p
Margem Líquida <sup>2</sup>	4,4%	7,3%	5,2%	+0,8 p.p	-2,1 p.p
ROIC LTM	9,2%	10,7%	11,1%	+1,9 p.p	+0,4 p.p
ROE LTM	5,7%	10,9%	11,8%	+6,1 p.p	+0,9 p.p
Spread ROIC vs Custo de Dívida LTM	+2,0 p.p	+5,1 p.p	+5,6 p.p	+3,6 p.p	+0,5 p.p

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

<sup>2</sup> Sobre Receita Total

Destaques Operacionais	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x Var. 1T19 x	
				1T18	4T18
Frota total no final do período	78.463	92.875	95.017	21,1%	2,3%
RAC	57.662	63.177	64.170	11,3%	1,6%
GTF	20.801	29.698	30.847	48,3%	3,9%
Número de pontos de atendimento RAC	186	186	187	0,5%	0,5%
Número de pontos de venda Seminovos	59	64	64	8,5%	0,0%
Número de Diárias - RAC (em milhares)	3.199	3.721	3.728	16,5%	0,2%
Número de Diárias - GTF (em milhares)	1.640	2.253	2.426	48,0%	7,7%
Receita bruta média mensal por frota média operacional - RAC (R\$)	1.629	1.714	1.711	5,0%	-0,2%
Receita líquida média mensal por frota média operacional - GTF (R\$)	1.171	1.152	1.186	1,2%	3,0%
Número de Carros Vendidos	9.012	10.080	12.763	41,6%	26,6%

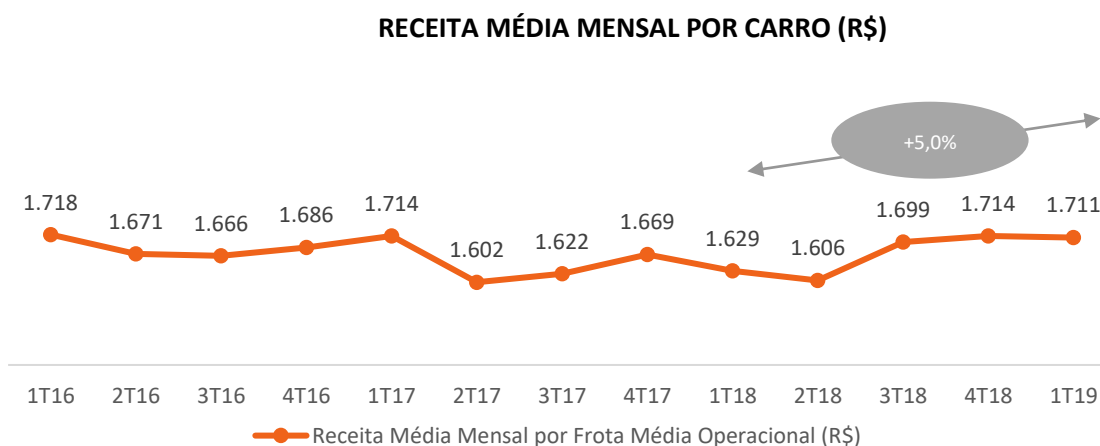
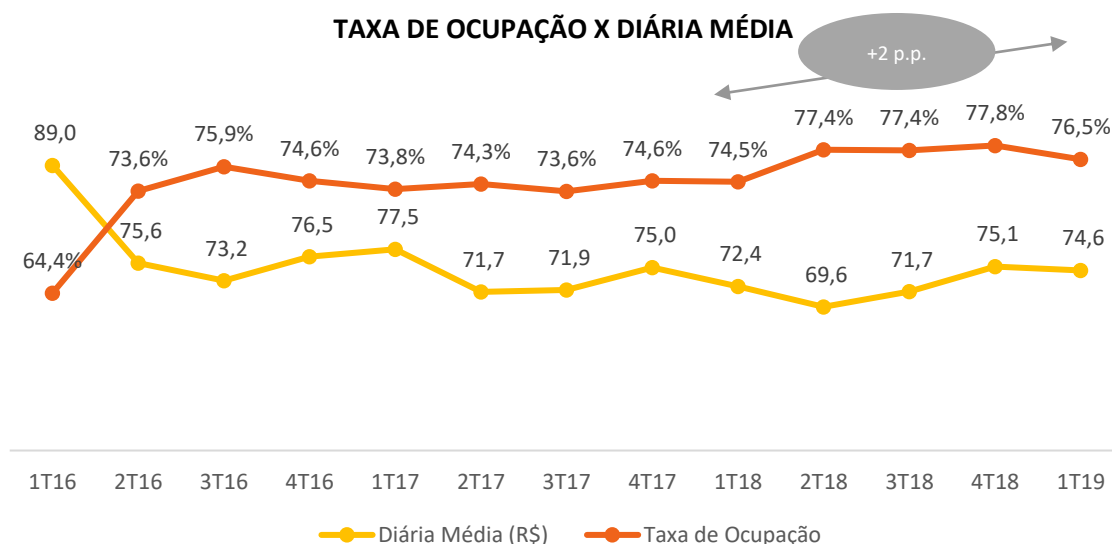


## 1. Aluguel de Carros (RAC)

### 1.a. Receita Líquida

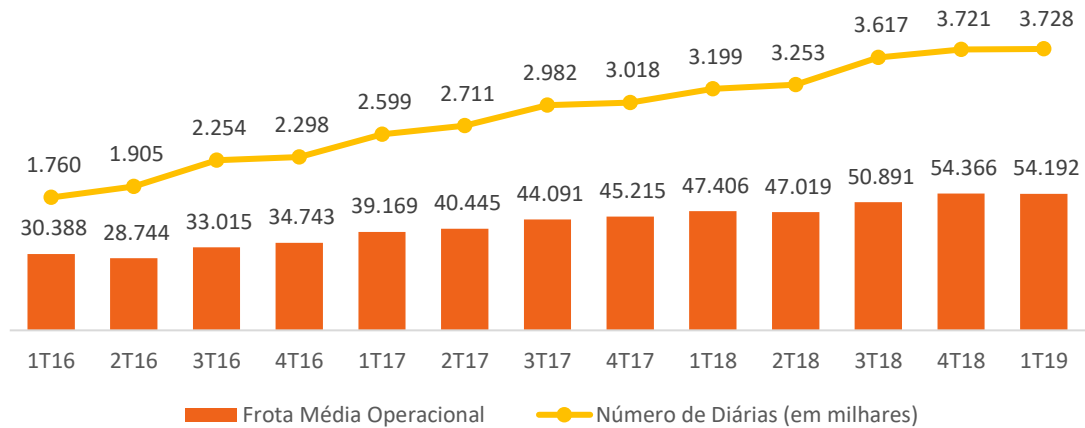
(R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x 1T18	Var. 1T19 x 4T18
<b>Receita Bruta</b>	<b>231,7</b>	<b>279,6</b>	<b>278,1</b>	<b>20,0%</b>	<b>-0,5%</b>
Deduções	(27,0)	(30,2)	(30,9)	14,4%	2,3%
<b>Receita Líquida</b>	<b>204,7</b>	<b>249,4</b>	<b>247,2</b>	<b>20,8%</b>	<b>-0,9%</b>

O aumento na receita líquida de 21% entre o 1T19 e o 1T18 foi principalmente em função do crescimento da frota que foi de 11% no período, somado à expansão de 5% na receita média por carro. Este movimento foi possível graças à expansão de 2 p.p. na taxa de ocupação e de 3% no ticket médio. Tivemos avanços ainda mais expressivos analisando por canal de venda, sendo que o crescimento de produtos como o Mensal Flex e o início da retomada do segmento corporativo afetaram a composição do *mix*, impactando na diária média consolidada.





## FROTA MÉDIA OPERACIONAL X NÚMERO DE DIÁRIAS

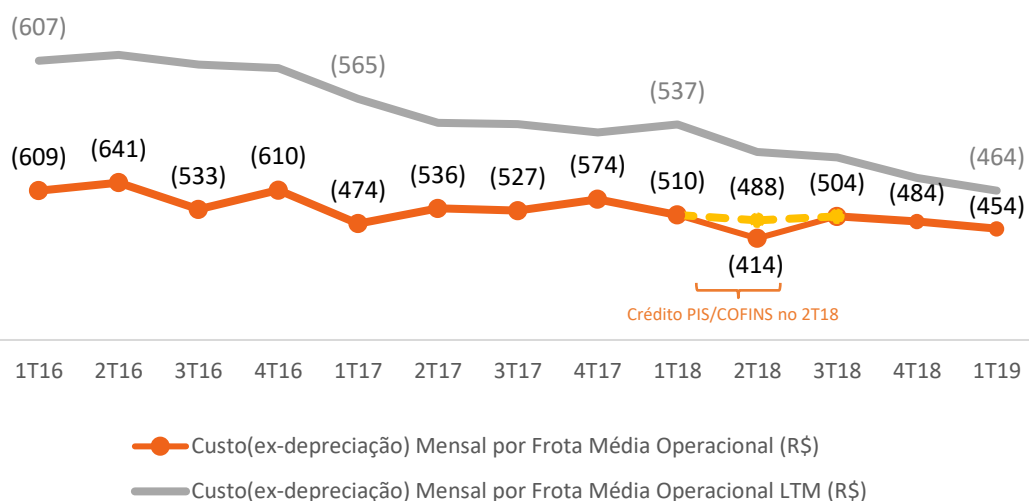


### 1.b. Custos e Depreciação

(R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x 1T18	Var. 1T19 x 4T18
<b>Custo</b>	<b>(82,4)</b>	<b>(93,8)</b>	<b>(97,2)</b>	<b>18,0%</b>	<b>3,6%</b>
Custo Ex-depreciação	(72,5)	(78,9)	(73,8)	1,8%	-6,5%
<b>Depreciação e Amortização</b>	<b>(10,0)</b>	<b>(14,9)</b>	<b>(23,4)</b>	<b>134,0%</b>	<b>57,0%</b>
Depreciação Frota	(9,6)	(14,1)	(15,9)	65,6%	12,8%
Depreciação Outros	(0,4)	(0,8)	(0,7)	75,0%	-12,5%
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	-	-	(6,8)	n.a.	n.a.

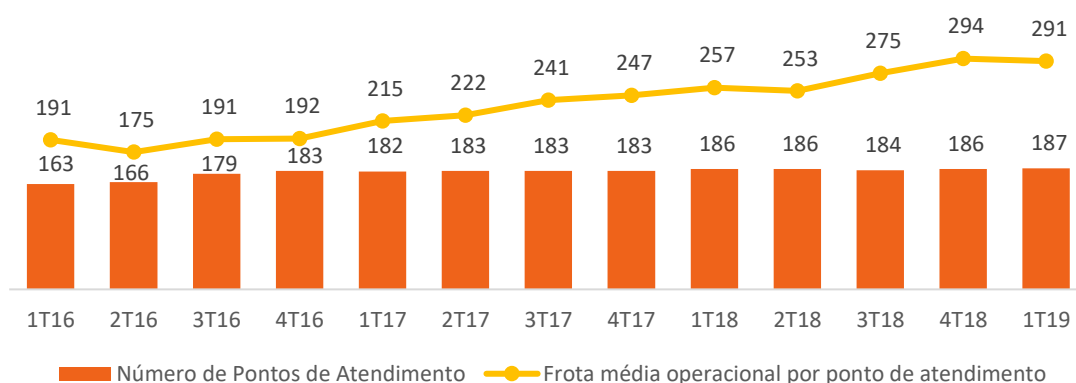
O custo total de RAC cresceu 18% no 1T19 em relação ao 1T18 devido ao aumento de 134% na depreciação. Este efeito foi parcialmente potencializado pela adoção do IFRS16 que incluiu como amortização os aluguéis das lojas. O custo ex-depreciação por carro continuou caindo este trimestre, atingindo R\$454 reais por mês no 1T19 como reflexo da diluição da estrutura fixa e maior eficiência operacional.

## CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)





## FROTA MÉDIA POR PONTO DE ATENDIMENTO



## DEPRECIÇÃO TRIMESTRAL ANUALIZADA POR CARRO (R\$)



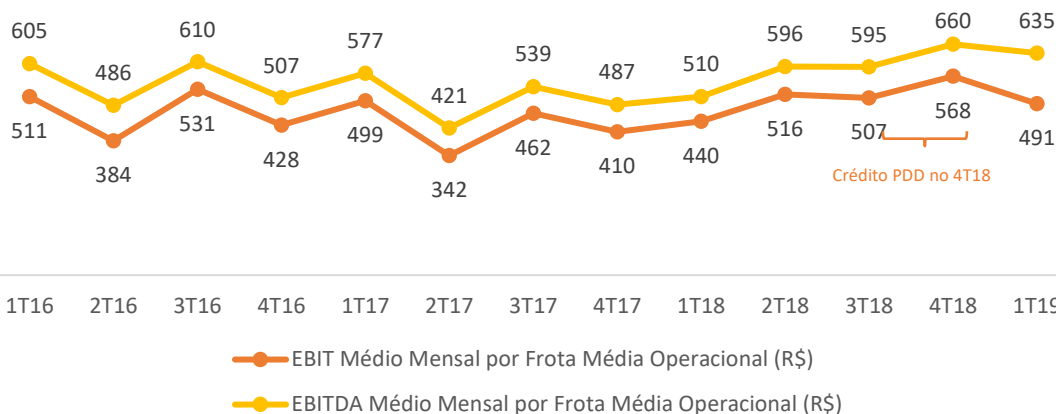
### 1.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x 1T18	Var. 1T19 x 4T18
<b>Lucro Bruto</b>	<b>122,3</b>	<b>155,6</b>	<b>150,0</b>	<b>22,6%</b>	<b>-3,6%</b>
<i>Margem Bruta</i>	<i>59,7%</i>	<i>62,4%</i>	<i>60,7%</i>	<i>+1,0 p.p</i>	<i>-1,7 p.p</i>
Despesas Gerais e Administrativas	(59,7)	(62,9)	(70,3)	17,8%	11,8%
<b>EBITDA</b>	<b>72,5</b>	<b>107,7</b>	<b>103,2</b>	<b>42,3%</b>	<b>-4,2%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	<i>35,4%</i>	<i>43,2%</i>	<i>41,7%</i>	<i>+6,3 p.p</i>	<i>-1,5 p.p</i>
<b>EBIT</b>	<b>62,6</b>	<b>92,7</b>	<b>79,8</b>	<b>27,5%</b>	<b>-13,9%</b>
<i>Margem EBIT</i>	<i>30,6%</i>	<i>37,2%</i>	<i>32,3%</i>	<i>+1,7 p.p</i>	<i>-4,9 p.p</i>

A margem bruta expandiu 1 p.p. no 1T19 em relação ao 1T18 e a margem EBIT expandiu 1,7 p.p. refletindo a diluição dos custos corporativos da Companhia. A margem EBITDA evoluiu 6,3 p.p. no mesmo período impactada pelas melhorias operacionais e pelo efeito do IFRS16. Comparando ao resultado do 4T18, houve naquele trimestre o impacto de um crédito de aproximadamente R\$10 milhões nas provisões de devedores duvidosos, por isso nota-se uma queda de 1,5 p.p. na margem EBITDA.



## EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)



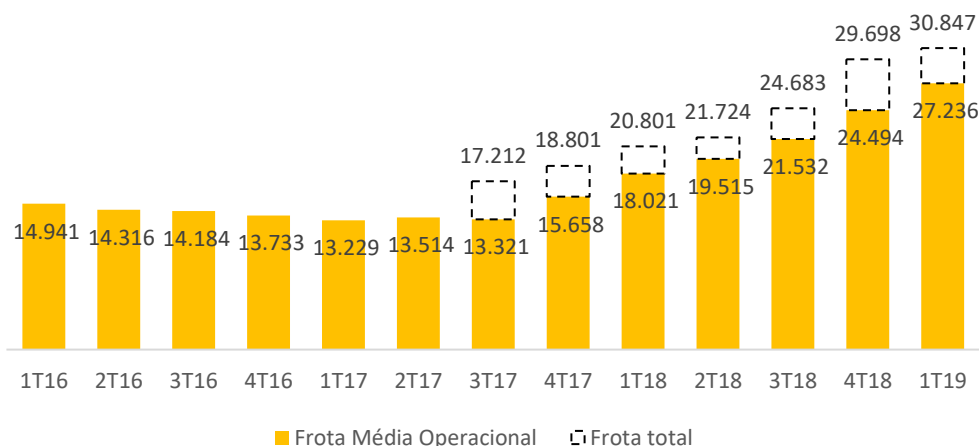
## 2. Gestão e Terceirização de Frotas (GTF)

### 2.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x 1T18	Var. 1T19 x 4T18
<b>Receita Bruta</b>	<b>81,9</b>	<b>101,3</b>	<b>115,0</b>	<b>40,4%</b>	<b>13,5%</b>
Deduções	(18,6)	(16,6)	(18,1)	-2,7%	9,0%
<b>Receita Líquida</b>	<b>63,3</b>	<b>84,6</b>	<b>96,9</b>	<b>53,1%</b>	<b>14,5%</b>

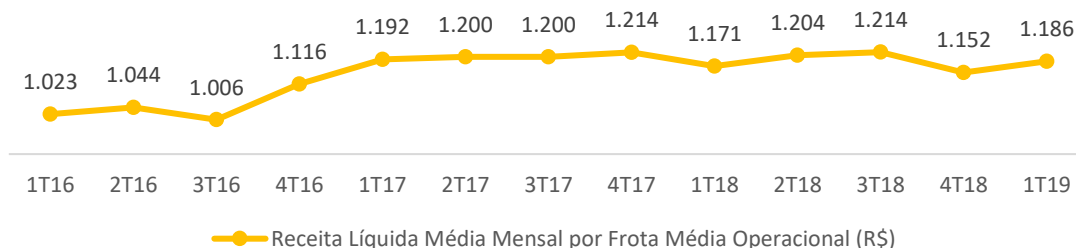
A frota de GTF se manteve em crescimento com adição de mais de 9 mil carros na frota operacional, o que trouxe no 1T19 uma receita líquida 53% maior que o 1T18. O perfil selecionado dos contratos possibilitou uma adição de 1,2% na receita média mensal por carro no mesmo período. Há neste trimestre um saldo de mais de 3,6 mil carros que já estão na frota total e, em sua maioria, se tornarão operacionais nos próximos meses, indicando um crescimento contratado de receita para 2019.

## FROTA MÉDIA OPERACIONAL E TOTAL FINAL DE PERÍODO





## RECEITA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$)

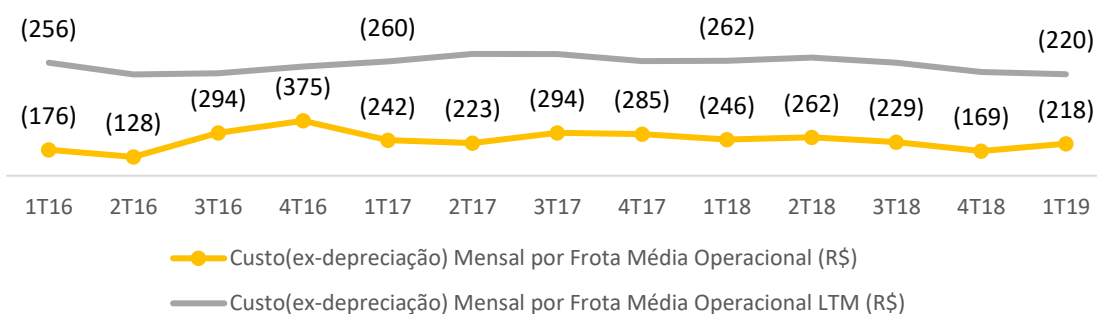


## 2.b. Custos e Depreciação

(R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x 1T18	Var. 1T19 x 4T18
<b>Custo</b>	<b>(21,2)</b>	<b>(30,7)</b>	<b>(39,6)</b>	<b>86,8%</b>	<b>29,0%</b>
Custo Ex-depreciação	(13,3)	(12,4)	(17,8)	33,8%	43,5%
Depreciação	(7,9)	(18,3)	(21,8)	175,9%	19,1%
Depreciação Frota	(7,7)	(17,9)	(21,5)	179,2%	20,1%
Depreciação Outros	(0,2)	(0,4)	(0,3)	50,0%	-25,0%

O principal motivo do crescimento de 87% no custo de GTF foi a alteração das taxas de depreciação da frota que ocorreram no 3T18 e significaram um aumento de 179% no 1T19 *versus* o 1T18. Analisando os custos ex-depreciação unitários, houve uma redução de 11% no mesmo período como reflexo da escala e da otimização de custos.

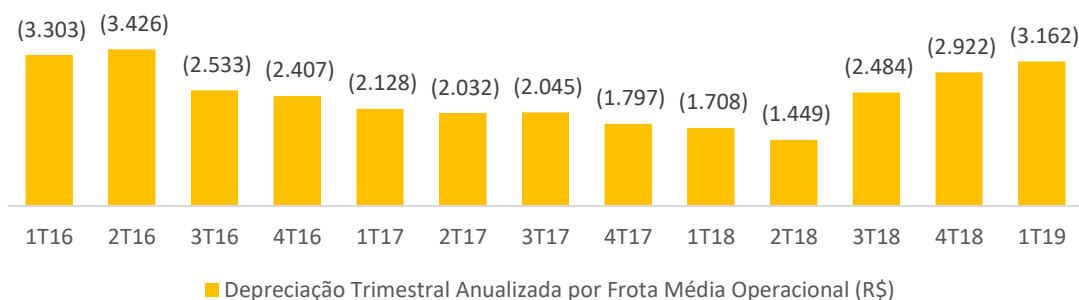
## CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)







## DEPRECIÇÃO TRIMESTRAL ANUALIZADA POR CARRO (R\$)

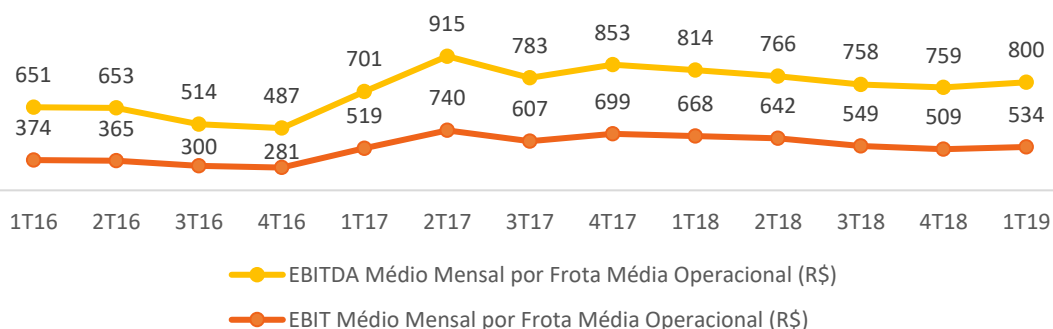


## 2.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x 1T18	Var. 1T19 x 4T18
<b>Lucro Bruto</b>	<b>42,1</b>	<b>53,9</b>	<b>57,3</b>	<b>36,1%</b>	<b>6,3%</b>
<i>Margem Bruta</i>	66,5%	63,7%	59,1%	-7,4 p.p	-4,6 p.p
Despesas Gerais e Administrativas	(6,0)	(16,5)	(13,7)	128,3%	-17,0%
<b>EBITDA</b>	<b>44,0</b>	<b>55,8</b>	<b>65,4</b>	<b>48,6%</b>	<b>17,2%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	69,5%	65,9%	67,5%	-2,0 p.p	+1,6 p.p
<b>EBIT</b>	<b>36,1</b>	<b>37,4</b>	<b>43,6</b>	<b>20,8%</b>	<b>16,6%</b>
<i>Margem EBIT</i>	57,1%	44,2%	45,0%	-12,1 p.p	+0,8 p.p

A margem bruta recuou 7,4 p.p. devido ao aumento das taxas de depreciação incorridas no período. O aumento de 128% nas despesas gerais é consequência da estruturação administrativa entre o 1T18 e o 1T19. Como resultado, EBITDA por carro operacional retraiu menos de 2% no mesmo período.

## EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)





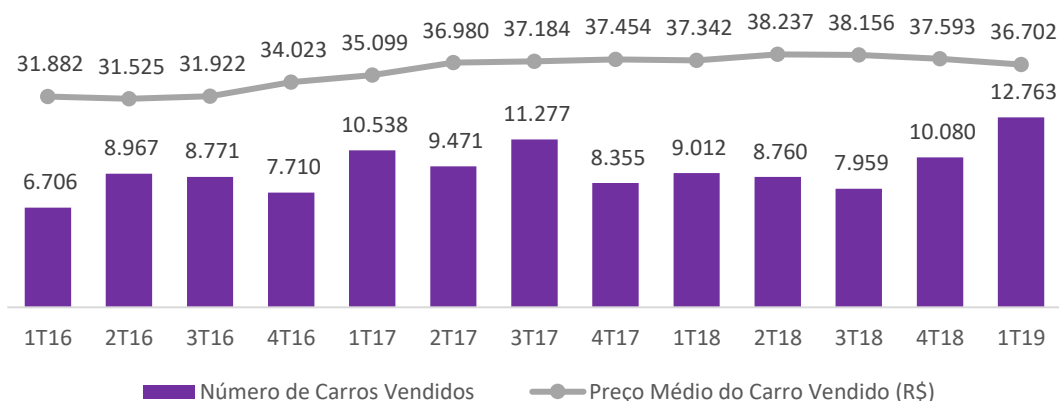
## 3. Seminovos

### 3.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x 1T18	Var. 1T19 x 4T18
<b>Receita Bruta</b>	<b>336,5</b>	<b>379,2</b>	<b>468,7</b>	<b>39,3%</b>	<b>23,6%</b>
Deduções	(0,4)	(0,2)	(0,3)	-25,0%	50,0%
<b>Receita Líquida</b>	<b>336,1</b>	<b>379,0</b>	<b>468,4</b>	<b>39,4%</b>	<b>23,6%</b>
<b>Número de Carros Vendidos</b>	<b>9.012</b>	<b>10.080</b>	<b>12.763</b>	<b>41,6%</b>	<b>26,6%</b>
<b>Preço Médio do Carro Vendido (R\$)</b>	<b>37.342</b>	<b>37.593</b>	<b>36.702</b>	<b>-1,7%</b>	<b>-2,4%</b>

O volume de Seminovos no 1T19 alcançou um recorde histórico de 12.763 carros vendidos, um crescimento de 42% em relação ao ano anterior e 27% versus o 4T18. Houve diminuição de 1,7% no ticket médio devido ao *mix* da frota e ao foco da Companhia em acelerar o giro do ativo através do ganho de volume, gerando como resultado uma expansão de 39% na receita líquida.

#### NÚMERO DE CARROS VENDIDOS X PREÇO MÉDIO DO CARRO VENDIDO (R\$)



### 3.b. Custos

(R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x 1T18	Var. 1T19 x 4T18
<b>Custo</b>	<b>(318,0)</b>	<b>(369,0)</b>	<b>(463,4)</b>	<b>45,7%</b>	<b>25,6%</b>

O aumento do custo do segmento de Seminovos de 46% no 1T19 *versus* o 1T18 está vinculado ao crescimento do volume de carros vendidos.

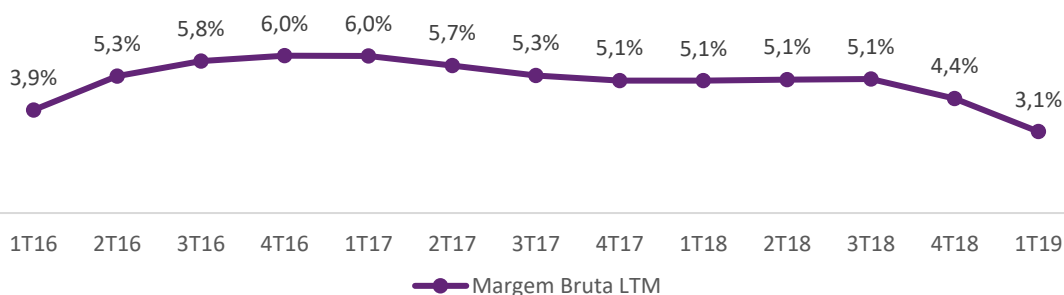


### 3.c. Resultado Operacional

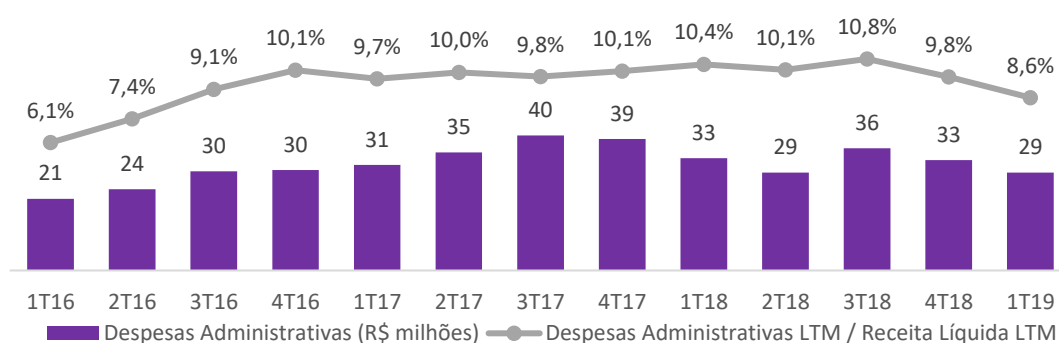
(R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x 1T18		Var. 1T19 x 4T18	
				1T18	4T18		
<b>Lucro Bruto</b>	<b>18,1</b>	<b>10,0</b>	<b>5,0</b>	<b>-72,4%</b>	<b>-50,0%</b>		
<i>Margem Bruta</i>	<i>5,4%</i>	<i>2,6%</i>	<i>1,1%</i>	<i>-4,3 p.p</i>	<i>-1,5 p.p</i>		
Despesas Administrativas	(33,5)	(32,9)	(29,2)	-12,8%	-11,2%		
<b>Depreciação e Amortização</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(1,3)</b>	<b>(5,2)</b>	<b>372,7%</b>	<b>300,0%</b>		
Depreciação Outros	(1,1)	(1,3)	(1,4)	27,3%	7,7%		
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	-	-	(3,8)	n.a.	n.a.		
<b>EBITDA</b>	<b>(14,3)</b>	<b>(21,5)</b>	<b>(19,0)</b>	<b>32,9%</b>	<b>-11,6%</b>		
<i>Margem EBITDA</i>	<i>-4,2%</i>	<i>-5,7%</i>	<i>-4,1%</i>	<i>+0,1 p.p</i>	<i>+1,6 p.p</i>		
<b>EBIT</b>	<b>(15,4)</b>	<b>(22,9)</b>	<b>(24,2)</b>	<b>57,1%</b>	<b>5,7%</b>		
<i>Margem EBIT</i>	<i>-4,6%</i>	<i>-6,0%</i>	<i>-5,2%</i>	<i>-0,6 p.p</i>	<i>+0,8 p.p</i>		

Os preços praticados foram influenciados pela venda de veículos com idade média e quilometragem mais altas que o histórico. O estoque atual já contempla uma frota mais jovem. Isso refletiu em uma retração de 4 p.p. na margem bruta, que foi mais que compensada pela otimização das despesas administrativas que reduziram 13% no 1T19 em relação ao 1T18. O indicador de despesa em relação à receita evoluiu 1,9 p.p. no mesmo período atingindo o melhor nível desde a construção da rede de pontos de atendimento. O IFRS também tem impacto nesta linha de negócios devido ao aluguel dos pontos de atendimento. Como resultado, a margem EBITDA ficou estável ano a ano e apresentou uma evolução de 1,6 p.p. ao analisar o 1T19 em relação ao 4T18.

#### EVOLUÇÃO DA MARGEM BRUTA



#### DESPESAS ADMINISTRATIVAS (R\$ milhões)





## 4. Resultado Financeiro

RESULTADO FINANCEIRO (R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x	
				1T18	4T18
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(45,5)</b>	<b>(44,8)</b>	<b>(45,7)</b>	<b>0,4%</b>	<b>2,0%</b>
<b>Juros Líquidos</b>	<b>(37,9)</b>	<b>(38,2)</b>	<b>(38,9)</b>	<b>2,6%</b>	<b>1,8%</b>
Despesa com Juros	(45,9)	(47,3)	(49,6)	8,1%	4,9%
Rendimento sobre Aplicações	8,0	9,1	10,7	33,8%	17,6%
<b>Juros sobre direito de uso (IFRS 16)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(1,8)</b>	<b>n.a.</b>	<b>n.a.</b>
<b>Outras Despesas e Receitas Financeiras</b>	<b>(7,6)</b>	<b>(6,6)</b>	<b>(5,0)</b>	<b>-34,2%</b>	<b>-24,2%</b>

No 1T19 a despesa financeira líquida foi de R\$46 milhões, ficando praticamente estável em relação ao 1T18 mesmo com uma dívida líquida 39% mais alta e um impacto de R\$1,8 milhão do novo IFRS16. Este movimento reflete os esforços de diminuição do custo da dívida, que representou queda de 1,7 p.p. no mesmo período.

## 5. Lucro Líquido

RESULTADO CONSOLIDADO (R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x	
				1T18	4T18
<b>Lucro Bruto</b>	<b>182,5</b>	<b>219,5</b>	<b>212,3</b>	<b>16,3%</b>	<b>-3,3%</b>
Margem Bruta <sup>1</sup>	68,1%	65,7%	61,7%	-6,4 p.p	-4,0 p.p
Margem Bruta <sup>2</sup>	30,2%	30,8%	26,1%	-4,1 p.p	-4,7 p.p
<b>EBITDA</b>	<b>102,3</b>	<b>141,9</b>	<b>149,6</b>	<b>46,2%</b>	<b>5,4%</b>
Margem EBITDA <sup>1</sup>	38,2%	42,5%	43,5%	+5,3 p.p	+1,0 p.p
Margem EBITDA <sup>2</sup>	16,9%	19,9%	18,4%	+1,5 p.p	-1,5 p.p
<b>EBIT</b>	<b>83,3</b>	<b>107,3</b>	<b>99,2</b>	<b>19,1%</b>	<b>-7,5%</b>
Margem EBIT <sup>1</sup>	31,1%	32,1%	28,8%	-2,3 p.p	-3,3 p.p
Margem EBIT <sup>2</sup>	13,8%	15,0%	12,2%	-1,6 p.p	-2,8 p.p
<b>EBT</b>	<b>37,9</b>	<b>62,4</b>	<b>53,5</b>	<b>41,2%</b>	<b>-14,3%</b>
Margem EBT <sup>1</sup>	14,1%	18,7%	15,5%	+1,4 p.p	-3,1 p.p
Margem EBT <sup>2</sup>	6,3%	8,8%	6,6%	+0,3 p.p	-2,2 p.p
<b>Lucro Líquido</b>	<b>26,9</b>	<b>51,7</b>	<b>42,0</b>	<b>56,1%</b>	<b>-18,8%</b>
Margem Líquida <sup>1</sup>	10,0%	15,5%	12,2%	+2,2 p.p	-3,3 p.p
Margem Líquida <sup>2</sup>	4,4%	7,3%	5,2%	+0,8 p.p	-2,1 p.p

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

<sup>2</sup> Sobre Receita Total

RECONCILIAÇÃO EBITDA (R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x	
				1T18	4T18
Lucro Líquido	26,9	51,7	42,0	56,1%	-18,8%
Resultado Financeiro	45,5	44,8	45,7	0,4%	2,0%
IR e Contribuição Social	11,0	10,7	11,5	4,5%	7,5%
Depreciação	19,0	34,6	39,8	109,5%	15,0%
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	-	-	10,6	n.a.	n.a.
<b>EBITDA</b>	<b>102,3</b>	<b>141,9</b>	<b>149,6</b>	<b>46,2%</b>	<b>5,4%</b>

# MOVIDA. MUITO ALÉM DO CARRO



**movida**  
multo além do carro

Os resultados consolidados tiveram crescimentos de pelo menos 16% *versus* o 1T18 em todas as linhas desde o lucro bruto até o líquido, como reflexo do novo tamanho da Companhia. O lucro líquido apresentou o maior avanço, totalizando 56% no 1T19 *versus* o 1T18 chegando a R\$42 milhões.

A redução nas margens brutas explica-se principalmente pela alteração da depreciação que foi feita no 3T18 e pelo maior volume de venda de ativos que tem menores margens brutas. A margem líquida expandiu 2 p.p. no 1T19 em relação ao 1T18 como resultado dos ganhos operacionais, da diluição da estrutura administrativa e da otimização das captações financeiras da Companhia.

Analisando os EBITDAs, as margens expandiram devido à diluição da estrutura administrativa, culminando em uma expansão na margem líquida de serviços de mais de 2 p.p. expondo os ganhos tanto operacionais quanto financeiros da Companhia.

Importante ressaltar que as comparações em relação ao 4T18 estão impactadas pelo crédito na PDD que foi contabilizada naquele trimestre. Além disso, as variações também são afetadas pela adoção do IFRS16 a partir de 2019.

Efeito IFRS16 (R\$ milhões)	1T18 Sem IFRS	1T19 Sem IFRS	1T19 Com IFRS	Variação (%)	Variação (%)
				1T19 Sem IFRS X 1T18 Sem IFRS	1T19 Com IFRS X 1T18 Sem IFRS
<b>RAC</b>					
EBITDA	72,5	95,3	103,2	31,4%	42,2%
Mg EBITDA	35,4%	38,6%	41,7% <span style="color: green;">▲</span>	+3,1 p.p <span style="color: green;">▲</span>	+6,3 p.p
EBIT	62,6	78,7	79,8	25,7%	27,4%
Mg EBIT	30,6%	31,8%	32,3%	+1,2 p.p	+1,7 p.p
<b>GTF</b>					
EBITDA	44,0	65,4	65,4	48,6%	48,6%
Mg EBITDA	69,5%	67,5%	67,5% <span style="color: green;">▲</span>	-2,0 p.p <span style="color: green;">▲</span>	-2,0 p.p
EBIT	36,1	43,6	43,6	20,7%	20,7%
Mg EBIT	57,1%	45,0%	45,0%	-12,0 p.p	-12,0 p.p
<b>Seminovos</b>					
EBITDA	(14,3)	(23,1)	(19,0)	62,3%	33,5%
Mg EBITDA	-4,2%	-4,9%	-4,1% <span style="color: green;">▲</span>	-0,7 p.p <span style="color: green;">▲</span>	+0,2 p.p
EBIT	(15,4)	(24,5)	(24,2)	59,3%	57,1%
Mg EBIT	-4,6%	-5,2%	-5,2%	-0,7 p.p	-0,6 p.p
<b>Consolidado</b>					
EBITDA	102,3	137,6	149,6	34,5%	46,2%
Mg EBITDA <sup>1</sup>	38,2%	40,0%	43,5% <span style="color: green;">▲</span>	+1,8 p.p <span style="color: green;">▲</span>	+5,3 p.p
EBIT	83,3	97,7	99,2	17,3%	19,0%
Mg EBIT <sup>1</sup>	31,1%	28,4%	28,8% <span style="color: green;">▲</span>	-2,7 p.p <span style="color: green;">▲</span>	-2,3 p.p
Resultado Financeiro	(45,5)	(43,9)	(45,7)	-3,5%	0,5%
Lucro Líquido	26,9	42,4	42,0	57,8%	56,4%
Mg Líquida <sup>1</sup>	10,0%	12,3%	12,2%	+2,3 p.p	+2,2 p.p

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços



As despesas de compartilhamento de infraestrutura e estrutura administrativa com a JSL S.A. totalizaram R\$7,9 milhões no 1T19, ou 0,97% da receita líquida da Movida.

## 6. Investimento Líquido

CAPEX (R\$ milhões)	1T18	4T18	1T19	Var. 1T19 x 1T18	Var. 1T19 x 4T18
<b>RAC</b>					
<b>Frota</b>	<b>378,3</b>	<b>358,9</b>	<b>583,1</b>	<b>54,1%</b>	<b>62,5%</b>
Renovação	334,3	358,9	532,8	59,4%	48,5%
Expansão	44,0	-	50,3	14,3%	n.a.
<b>Lojas</b>	<b>2,6</b>	<b>2,5</b>	<b>3,0</b>	<b>15,4%</b>	<b>20,0%</b>
Novas	0,1	1,0	0,6	500,0%	-40,0%
Antigas	2,5	1,6	2,4	-4,0%	50,0%
<b>Outros</b>	<b>3,2</b>	<b>14,3</b>	<b>22,0</b>	<b>587,5%</b>	<b>53,8%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>384,1</b>	<b>375,7</b>	<b>608,1</b>	<b>58,3%</b>	<b>61,9%</b>
<b>GTF</b>					
<b>Frota</b>	<b>134,0</b>	<b>244,5</b>	<b>121,4</b>	<b>-9,4%</b>	<b>-50,3%</b>
Renovação	42,3	70,0	12,7	-70,0%	-81,9%
Expansão	91,7	174,6	108,7	18,5%	-37,7%
<b>Outros</b>	<b>-</b>	<b>0,1</b>	<b>0,2</b>	<b>n.a.</b>	<b>100,0%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>134,0</b>	<b>244,7</b>	<b>121,6</b>	<b>-9,3%</b>	<b>-50,3%</b>
<b>TOTAL BRUTO</b>	<b>518,1</b>	<b>620,4</b>	<b>729,7</b>	<b>40,9%</b>	<b>17,6%</b>
<b>Receita Bruta de Vendas de Ativos</b>	<b>336,5</b>	<b>379,2</b>	<b>468,7</b>	<b>39,3%</b>	<b>23,6%</b>
<b>TOTAL LÍQUIDO</b>	<b>181,5</b>	<b>241,2</b>	<b>261,0</b>	<b>43,8%</b>	<b>8,2%</b>

O investimento bruto da Companhia no 1T19 foi de R\$730 milhões, sendo 41% maior que o mesmo período de 2018. Os valores referentes a expansão de frota em ambas as linhas de serviço foram 17% maior na mesma comparação, gerando um crescimento já contratado para o futuro.

A retomada do volume na venda de ativos em níveis similares ao aumento do investimento total fez com que o investimento líquido seguisse a mesma direção no ano, com crescimento de 44%. Ao analisar o movimento *versus* o 4T18, o crescimento na receita de Seminovos foi maior que o *capex* bruto, resultando em um crescimento de 8% no investimento líquido no período.



## 7. Fluxo de Caixa Livre

Fluxo de Caixa Livre Antes do Crescimento (R\$ milhões)	1T18 LTM	1T19 LTM	Var. 1T19 LTM x 1T18 LTM (R\$)	Var. 1T19 LTM x 1T18 LTM (%)
<b>EBITDA</b>	<b>343</b>	<b>529</b>	<b>186</b>	<b>54,0%</b>
Imposto + Capital de Giro <sup>1</sup>	59	178	120	203,0%
<b>Geração Operacional de Caixa</b>	<b>402</b>	<b>707</b>	<b>305</b>	<b>75,8%</b>
Custo não Caixa <sup>2</sup>	1.345	1.438	93	6,9%
Capex Renovação	(1.581)	(1.819)	(238)	15,0%
<b>Caixa Gerado Antes do Crescimento</b>	<b>166</b>	<b>327</b>	<b>161</b>	<b>96,6%</b>
Capex de Expansão	(591)	(774)	(184)	31,1%
<b>Fluxo de Caixa Livre para Firma</b>	<b>(424)</b>	<b>(447)</b>	<b>(23)</b>	<b>5,4%</b>

<sup>1</sup> Movimentações das seguintes contas do Balanço Patrimonial: Contas a receber, Impostos a Recuperar, Outros créditos, Adiantamento de terceiros, Despesas do exercício seguinte, Partes Relacionadas, Depósitos judiciais, Bens disponibilizados p/ venda, Fornecedores, Obrigações trabalhistas, Obrigações Tributárias, IR e CS a pagar, Créditos tributários diferidos, Contas a Pagar e Adiantamentos, Provisão para Contingências, Provisão tributárias

<sup>2</sup> Referente ao Custo de venda de ativos utilizados na prestação de serviços

Houve uma expansão de 97% no caixa gerado antes do crescimento nos últimos doze meses de 2019 totalizando R\$161 milhões a mais em relação a 2018, em grande parte sustentado pelo aumento de 54% no EBITDA. A melhora em R\$120 milhões no capital de giro foi justificada principalmente pela variação na conta de Fornecedores, estando ligado às condições comerciais de aquisição da frota. O resultado foi um aumento de 76% na geração operacional de caixa.

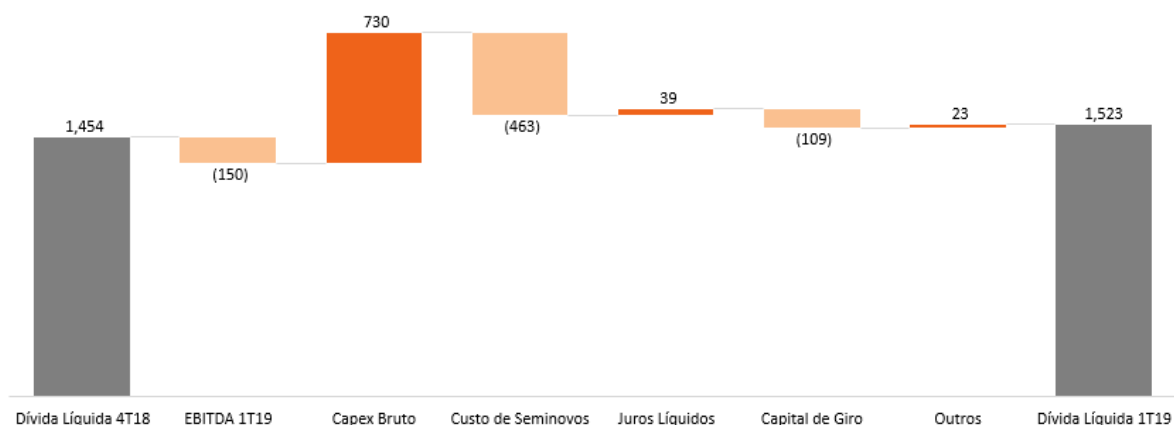
O fluxo de caixa livre para a firma foi praticamente estável no mesmo período, considerando que houve retomada da expansão focada em especial na linha de Gestão e Terceirização de Frotas. A retomada do volume de vendas de ativos também impulsionará a geração de caixa para a Companhia nos próximos períodos.



## 8. Endividamento

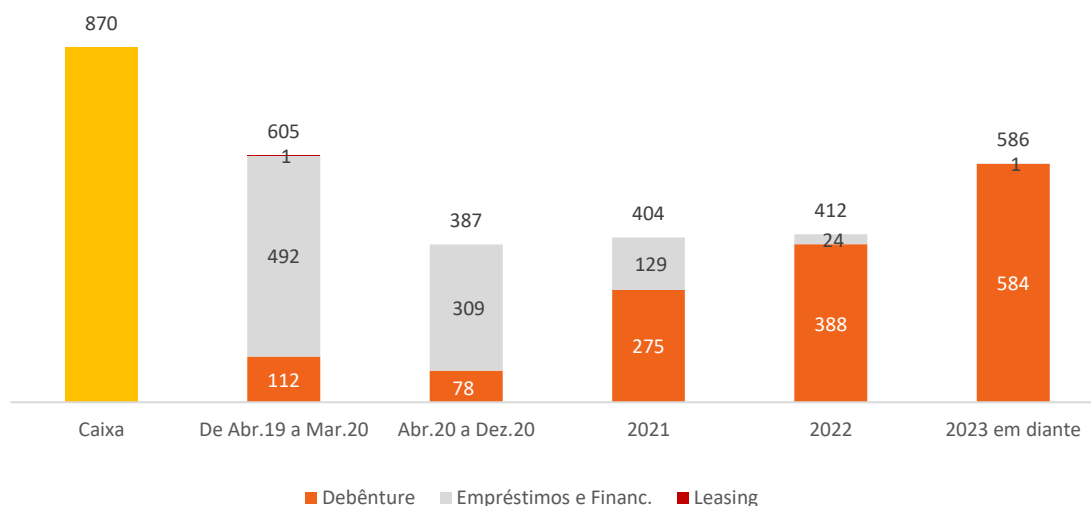
### EVOLUÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA 1T19 X 4T18

(R\$ milhões)



### CRONOGRAMA DE ENDIVIDAMENTO 1T19

(R\$ milhões)



Ratios de Dívida	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19
Dívida Líquida / Imobilizado Líquido	0,4x	0,4x	0,4x	0,4x	0,4x
Dívida Líquida/EBITDA LTM <sup>3</sup>	3,2x	3,1x	2,8x	2,8x	2,7x
Dívida Líquida / Patrimônio Líquido	0,9x	0,8x	0,8x	0,9x	0,9x
EBITDA / Juros Líquidos	2,7x	3,4x	3,2x	3,7x	3,8x

OBS1: O cálculo do indicador Dívida líquida/EBITDA LTM considera EBITDA ajustado para cálculo de covenants.





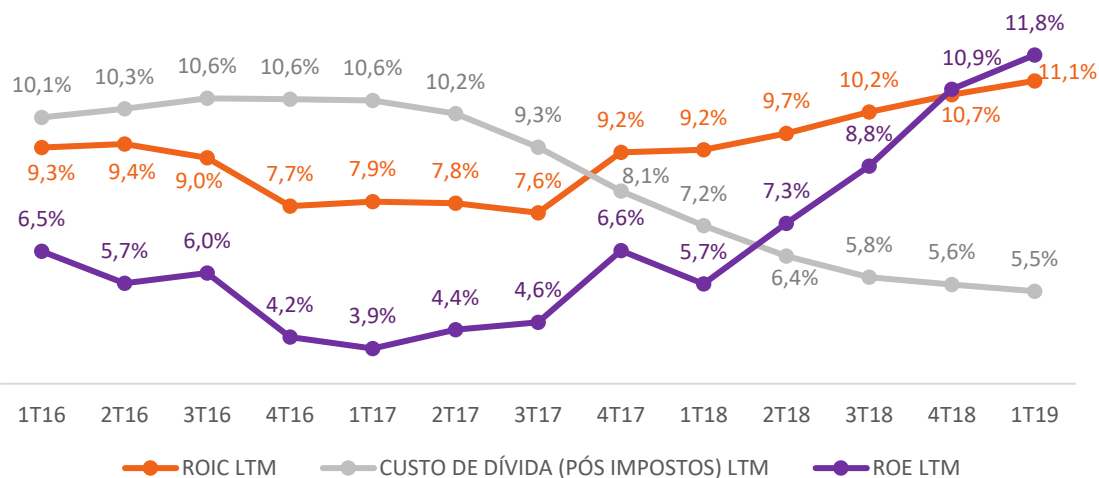
A conclusão da captação mais recente das debêntures e o pré-pagamento de dívidas de curto prazo fizeram com que a posição de caixa e equivalentes de R\$870 milhões da Companhia seja confortável para honrar as dívidas até o 3T20.

## 9. Rentabilidade

A Companhia tem apresentado evoluções consistentes nos indicadores de rentabilidade, sendo ROIC e ROE as principais métricas de acompanhamento da Administração.

O ROIC dos últimos doze meses foi de 11,1% no 1T19 superando em 1,8 p.p. os níveis do 1T18, que em face à queda no custo da dívida resultou em um *spread* de 5,6 p.p. – mais de 2,5x maior que o do 1T18. Comparando o ROE, a expansão foi de mais de 6,1 p.p., atingindo 11,8% no 1T19 e impulsionando cada vez mais a geração de valor para o acionista.

O posicionamento da Movida possibilita a captura de retornos ainda mais compatíveis com os investimentos. Considerando resultados já contratados, está preparada para apresentar uma evolução importante.



**QBS:** O ROIC foi calculado usando EBIT e alíquota de IR efetiva como “Retorno” e dívida líquida somada ao patrimônio líquido como “Capital Investido”, considerando os últimos doze meses dos devidos períodos analisados.

## 10. Dividendos e Juros sobre Capital Próprio

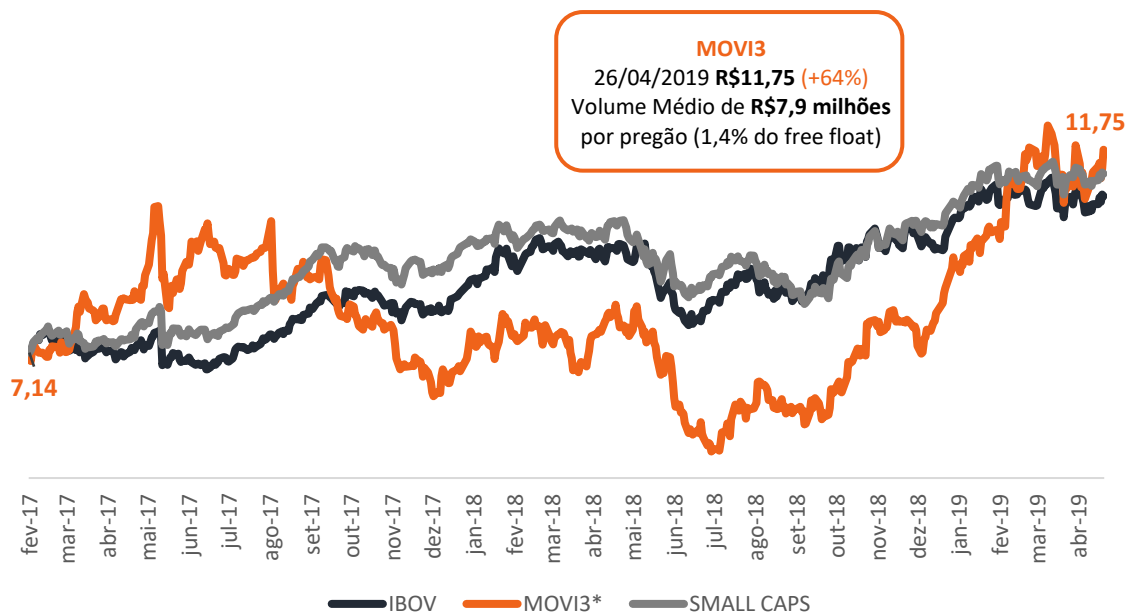
Natureza	Competência	Data da aprovação	Data da composição acionária	Data do pagamento	Valor (R\$ milhões)	Valor/ação
JCP	2017	28/12/2017	04/01/2018	30/05/2018	15,0	0,07026038
JCP	2018	29/03/2018	04/04/2018	30/08/2018	4,7	0,02214776
Dividendos	2017	26/04/2018	26/04/2018	30/05/2018	0,8	0,00369702
JCP	2018	25/06/2018	29/06/2018	01/10/2018	7,0	0,03295078
JCP	2018	28/09/2018	26/10/2018	05/04/2019	25,4	0,09675664
JCP	2018	13/12/2018	20/12/2018	05/07/2019	37,9	0,14439989
JCP	2019	29/03/2019	28/06/2019	10/07/2019	20,0	0,07622895

**QBS:** Foram consideradas apenas as distribuições a partir da abertura de capital em 08/02/2017.



## 11. Mercado de Capitais

A Movida Participações S.A. iniciou a negociação de seus papéis na B3 no dia 08/02/2017 sob o ticker MOVI3 no segmento Novo Mercado. O volume médio diário negociado da MOVI3 entre 08/02/2017 e 26/04/2019 foi de R\$7,9 milhões.



\* Valores ajustados a proventos e eventos societários

## 12. Teleconferências

### Teleconferências e Webcasts

Português

Terça-feira, 30 de abril de 2019

10h00 (horário de São Paulo)

08h00 (horário de NY)

Telefones de Conexão

+55 11 3181-8565

Código de Acesso: Movida

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast



## Anexos

As informações contábeis intermediárias da Companhia são elaboradas de acordo com a legislação societária e apresentadas em bases consolidadas de acordo com CPC – 21 (R1) Demonstração Intermediária e IAS 34 – *Interim Financial Reporting*.

### Demonstração de Resultados sem efeito do IFRS 16 para comparabilidade

Ajustes Pós-IFRS	SEM IFRS									Var. 1T19 x 4T18	Var. 1T19 x 1T18
	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19		
<b>RAC</b>											
Receita Bruta de Serviços	201,4	194,3	214,5	226,4	231,7	226,6	259,4	279,6	278,1	-0,5%	20,0%
Deduções	(18,5)	(19,2)	(23,9)	(24,5)	(27,0)	(21,5)	(29,1)	(30,2)	(30,9)	2,3%	14,4%
<b>Receita Líquida</b>	<b>182,9</b>	<b>175,1</b>	<b>190,7</b>	<b>201,9</b>	<b>204,7</b>	<b>205,1</b>	<b>230,3</b>	<b>249,4</b>	<b>247,2</b>	<b>-0,9%</b>	<b>20,8%</b>
Custo	(64,9)	(74,6)	(79,9)	(88,4)	(82,4)	(69,7)	(90,4)	(93,8)	(98,3)	4,8%	19,3%
Custo Ex-depreciação	(55,7)	(65,0)	(69,8)	(77,8)	(72,5)	(58,4)	(76,9)	(78,9)	(81,6)	3,4%	12,6%
<b>Depreciação</b>	<b>(9,1)</b>	<b>(9,6)</b>	<b>(10,1)</b>	<b>(10,5)</b>	<b>(10,0)</b>	<b>(11,3)</b>	<b>(13,5)</b>	<b>(14,9)</b>	<b>(16,6)</b>	<b>11,4%</b>	<b>66,0%</b>
Depreciação Frota	(8,8)	(9,4)	(9,9)	(10,0)	(9,6)	(10,9)	(13,1)	(14,1)	(15,9)	12,8%	65,6%
Depreciação Outros	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,6)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	(0,8)	(0,7)	-12,5%	75,0%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>118,0</b>	<b>100,5</b>	<b>110,8</b>	<b>113,6</b>	<b>122,3</b>	<b>135,4</b>	<b>139,9</b>	<b>155,6</b>	<b>148,9</b>	<b>-4,3%</b>	<b>21,7%</b>
Margem Bruta	64,5%	57,4%	58,1%	56,2%	59,7%	66,0%	60,8%	62,4%	60,2%	-2,2 p.p.	+0,5 p.p.
Despesas Gerais e Administrativas	(59,4)	(59,0)	(49,6)	(58,0)	(59,7)	(62,5)	(62,5)	(62,9)	(70,3)	11,8%	17,8%
<b>EBITDA</b>	<b>67,8</b>	<b>51,0</b>	<b>71,3</b>	<b>66,1</b>	<b>72,5</b>	<b>84,1</b>	<b>90,9</b>	<b>107,7</b>	<b>95,3</b>	<b>-11,5%</b>	<b>31,4%</b>
Margem EBITDA	37,1%	29,2%	37,4%	32,7%	35,4%	41,0%	39,5%	43,2%	38,6%	-4,6 p.p.	+3,2 p.p.
<b>EBIT</b>	<b>58,6</b>	<b>41,5</b>	<b>61,2</b>	<b>55,5</b>	<b>62,6</b>	<b>72,9</b>	<b>77,4</b>	<b>92,7</b>	<b>78,7</b>	<b>-15,1%</b>	<b>25,7%</b>
Margem EBIT	32,0%	23,7%	32,1%	27,5%	30,6%	35,5%	33,6%	37,2%	31,8%	-5,4 p.p.	+1,2 p.p.
<b>GTF</b>											
Receita Bruta	54,3	55,9	55,6	65,5	81,9	88,8	93,5	101,3	115,0	13,5%	40,4%
Deduções	(7,0)	(7,2)	(7,6)	(8,5)	(18,6)	(18,3)	(15,1)	(16,6)	(18,1)	9,0%	-2,7%
<b>Receita Líquida</b>	<b>47,3</b>	<b>48,6</b>	<b>48,0</b>	<b>57,0</b>	<b>63,3</b>	<b>70,5</b>	<b>78,4</b>	<b>84,6</b>	<b>96,9</b>	<b>14,5%</b>	<b>53,1%</b>
Custo	(16,8)	(16,2)	(18,8)	(20,7)	(21,2)	(22,6)	(28,3)	(30,7)	(39,6)	29,0%	86,8%
Custo Ex-depreciação	(9,6)	(9,0)	(11,7)	(13,5)	(13,3)	(15,4)	(14,8)	(12,4)	(17,8)	43,5%	33,8%
<b>Depreciação</b>	<b>(7,2)</b>	<b>(7,1)</b>	<b>(7,0)</b>	<b>(7,3)</b>	<b>(7,9)</b>	<b>(7,3)</b>	<b>(13,5)</b>	<b>(18,3)</b>	<b>(21,8)</b>	<b>19,1%</b>	<b>175,9%</b>
Depreciação Frota	(7,0)	(6,9)	(6,8)	(7,0)	(7,7)	(7,1)	(13,4)	(17,9)	(21,5)	20,1%	179,2%
Depreciação Outros	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,1)	(0,4)	(0,3)	-25,0%	50,0%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>30,5</b>	<b>32,5</b>	<b>29,2</b>	<b>36,3</b>	<b>42,1</b>	<b>47,9</b>	<b>50,2</b>	<b>53,9</b>	<b>57,3</b>	<b>6,3%</b>	<b>36,1%</b>
Margem Bruta	64,4%	66,8%	60,8%	63,7%	66,5%	67,9%	63,9%	63,7%	59,1%	-4,6 p.p.	-7,4 p.p.
Despesas Gerais e Administrativas	(9,9)	(2,5)	(4,9)	(3,5)	(6,0)	(10,3)	(14,7)	(16,5)	(13,7)	-17,0%	128,3%
<b>EBITDA</b>	<b>27,8</b>	<b>37,1</b>	<b>31,3</b>	<b>40,1</b>	<b>44,0</b>	<b>44,9</b>	<b>49,0</b>	<b>55,8</b>	<b>65,4</b>	<b>17,2%</b>	<b>48,6%</b>
Margem EBITDA	58,8%	76,3%	65,3%	70,3%	69,5%	63,6%	62,4%	65,9%	67,5%	+1,6 p.p.	-2,0 p.p.
<b>EBIT</b>	<b>20,6</b>	<b>30,0</b>	<b>24,3</b>	<b>32,8</b>	<b>36,1</b>	<b>37,6</b>	<b>35,5</b>	<b>37,4</b>	<b>43,6</b>	<b>16,6%</b>	<b>20,8%</b>
Margem EBIT	43,5%	61,7%	50,6%	57,6%	57,1%	53,3%	45,2%	44,2%	45,0%	+0,8 p.p.	-12,1 p.p.
<b>Seminovos</b>											
Receita Bruta	369,9	350,2	419,3	312,9	336,5	335,0	303,7	379,2	468,7	23,6%	39,3%
Deduções	(0,4)	(0,5)	(0,7)	(0,6)	(0,4)	(0,7)	(0,8)	(0,2)	(0,3)	50,0%	-25,0%
<b>Receita Líquida</b>	<b>369,4</b>	<b>349,7</b>	<b>418,6</b>	<b>312,4</b>	<b>336,1</b>	<b>334,3</b>	<b>302,9</b>	<b>379,0</b>	<b>468,4</b>	<b>23,6%</b>	<b>39,4%</b>
Custo	(349,5)	(332,7)	(398,4)	(295,8)	(318,0)	(317,4)	(288,4)	(369,0)	(463,4)	25,6%	45,7%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>19,9</b>	<b>17,0</b>	<b>20,2</b>	<b>16,6</b>	<b>18,1</b>	<b>16,9</b>	<b>14,5</b>	<b>10,0</b>	<b>5,0</b>	<b>-50,0%</b>	<b>-72,4%</b>
Margem Bruta	5,4%	4,9%	4,8%	5,3%	5,4%	5,0%	4,8%	2,6%	1,1%	-1,5 p.p.	-4,3 p.p.
Despesas Administrativas	(31,4)	(35,2)	(40,2)	(39,2)	(33,5)	(29,2)	(36,4)	(32,9)	(29,5)	-10,3%	-11,9%
<b>Depreciação</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(1,6)</b>	<b>(1,9)</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(1,4)</b>	<b>(1,3)</b>	<b>(1,4)</b>	<b>7,7%</b>	<b>27,3%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>(10,4)</b>	<b>(16,7)</b>	<b>(18,4)</b>	<b>(20,7)</b>	<b>(14,3)</b>	<b>(10,8)</b>	<b>(20,5)</b>	<b>(21,5)</b>	<b>(23,1)</b>	<b>7,4%</b>	<b>61,5%</b>
Margem EBITDA	-2,8%	-4,8%	-4,4%	-6,6%	-4,2%	-3,2%	-6,8%	-5,7%	-4,9%	+0,8 p.p.	-0,7 p.p.
<b>EBIT</b>	<b>(11,5)</b>	<b>(18,2)</b>	<b>(20,0)</b>	<b>(22,6)</b>	<b>(15,4)</b>	<b>(12,3)</b>	<b>(21,9)</b>	<b>(22,9)</b>	<b>(24,5)</b>	<b>7,0%</b>	<b>59,1%</b>
Margem EBIT	-3,1%	-5,2%	-4,8%	-7,2%	-4,6%	-3,7%	-7,2%	-6,0%	-5,2%	+0,8 p.p.	-0,6 p.p.
<b>Consolidado</b>											
Receita Bruta	625,6	600,4	689,5	604,9	650,2	650,3	656,6	760,0	861,9	13,4%	32,6%
Deduções	(26,0)	(27,0)	(32,3)	(33,6)	(46,0)	(40,5)	(45,1)	(47,0)	(49,3)	4,9%	7,2%
<b>Receita Líquida</b>	<b>599,6</b>	<b>573,4</b>	<b>657,2</b>	<b>571,3</b>	<b>604,2</b>	<b>609,9</b>	<b>611,5</b>	<b>713,0</b>	<b>812,5</b>	<b>14,0%</b>	<b>34,5%</b>
Receita Líquida de Serviços	230,2	223,7	238,6	258,9	268,0	275,6	308,7	334,1	344,1	3,0%	28,4%
Custo	(431,2)	(423,5)	(497,1)	(404,8)	(421,6)	(409,7)	(407,0)	(493,6)	(601,3)	21,8%	42,6%
Custo Ex-depreciação	(413,8)	(405,3)	(478,3)	(385,1)	(402,7)	(389,7)	(378,6)	(459,0)	(561,5)	22,3%	39,4%
<b>Depreciação</b>	<b>(17,5)</b>	<b>(18,2)</b>	<b>(18,8)</b>	<b>(19,7)</b>	<b>(19,0)</b>	<b>(20,1)</b>	<b>(28,4)</b>	<b>(34,6)</b>	<b>(39,8)</b>	<b>15,0%</b>	<b>109,5%</b>
Depreciação Carros	(15,8)	(16,2)	(16,7)	(17,0)	(17,3)	(18,0)	(26,4)	(32,0)	(37,4)	16,9%	116,2%
Depreciação Outros	(1,6)	(2,0)	(2,1)	(2,7)	(1,7)	(2,1)	(2,0)	(2,6)	(2,4)	-7,7%	41,2%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>168,4</b>	<b>149,9</b>	<b>160,1</b>	<b>166,5</b>	<b>182,5</b>	<b>200,1</b>	<b>204,5</b>	<b>219,5</b>	<b>211,2</b>	<b>-3,8%</b>	<b>15,7%</b>
Despesas Administrativas	(100,7)	(96,7)	(94,8)	(100,7)	(99,2)	(102,0)	(113,6)	(112,2)	(113,5)	1,2%	14,4%
<b>EBITDA</b>	<b>85,1</b>	<b>71,5</b>	<b>84,2</b>	<b>85,5</b>	<b>102,3</b>	<b>118,2</b>	<b>119,4</b>	<b>141,9</b>	<b>137,6</b>	<b>-3,0%</b>	<b>34,5%</b>
Margem EBITDA <sup>1</sup>	37,0%	32,0%	35,3%	33,0%	38,2%	42,9%	38,7%	42,5%	40,0%	-2,5 p.p.	+1,8 p.p.
<b>EBIT</b>	<b>67,7</b>	<b>53,3</b>	<b>65,4</b>	<b>65,8</b>	<b>83,3</b>	<b>98,2</b>	<b>91,0</b>	<b>107,3</b>	<b>97,7</b>	<b>-8,9%</b>	<b>17,3%</b>
Margem EBIT <sup>1</sup>	29,4%	23,8%	27,4%	25,4%	31,1%	35,6%	29,5%	32,1%	28,4%	-3,7 p.p.	-2,7 p.p.
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(36,4)</b>	<b>(35,7)</b>	<b>(43,8)</b>	<b>(46,0)</b>	<b>(45,5)</b>	<b>(40,9)</b>	<b>(41,6)</b>	<b>(44,8)</b>	<b>(43,9)</b>	<b>-2,0%</b>	<b>-3,5%</b>
Despesas Financeiras	(46,1)	(48,0)	(60,2)	(63,4)	(55,0)	(51,9)	(56,9)	(55,4)	(56,8)	2,5%	3,3%
Receitas Financeiras	9,8	12,3	16,4	17,4	9,6	11,0	15,3	10,5	12,9	22,9%	34,4%
<b>EBT</b>	<b>31,3</b>	<b>17,6</b>	<b>21,6</b>	<b>19,8</b>	<b>37,9</b>	<b>57,3</b>	<b>49,4</b>	<b>62,4</b>	<b>53,9</b>	<b>-13,6%</b>	<b>42,2%</b>
Margem EBT <sup>1</sup>	13,6%	7,9%	9,0%	7,6%	14,1%	20,8%	16,0%	18,7%	15,7%	-3,0 p.p.	+1,5 p.p.
<b>Lucro Líquido</b>	<b>20,6</b>	<b>11,1</b>	<b>14,1</b>	<b>19,9</b>	<b>26,9</b>	<b>39,9</b>	<b>41,3</b>	<b>51,7</b>	<b>42,4</b>	<b>-18,0%</b>	<b>57,6%</b>
Margem Líquida <sup>1</sup>	9,0%	5,0%	5,9%	7,7%	10,0%	14,5%	13,4%	15,5%	12,3%	-3,2 p.p.	+2,3 p.p.

# MOVIDA. MUITO ALÉM DO CARRO



**movida**  
multo além do carro

## Histórico da Demonstração de Resultados

Ajustes Pós-IFRS	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19
<b>RAC</b>									
Receita Bruta de Serviços	201,4	194,3	214,5	226,4	231,7	226,6	259,4	279,6	278,1
Deduções	(18,5)	(19,2)	(23,9)	(24,5)	(27,0)	(21,5)	(29,1)	(30,2)	(30,9)
<b>Receita Líquida</b>	<b>182,9</b>	<b>175,1</b>	<b>190,7</b>	<b>201,9</b>	<b>204,7</b>	<b>205,1</b>	<b>230,3</b>	<b>249,4</b>	<b>247,2</b>
Custo	(64,9)	(74,6)	(79,9)	(88,4)	(82,4)	(69,7)	(90,4)	(93,8)	(97,2)
Custo Ex-depreciação	(55,7)	(65,0)	(69,8)	(77,8)	(72,5)	(58,4)	(76,9)	(78,9)	(73,8)
<b>Depreciação</b>	<b>(9,1)</b>	<b>(9,6)</b>	<b>(10,1)</b>	<b>(10,5)</b>	<b>(10,0)</b>	<b>(11,3)</b>	<b>(13,5)</b>	<b>(14,9)</b>	<b>(23,4)</b>
Depreciação Frota	(8,8)	(9,4)	(9,9)	(10,0)	(9,6)	(10,9)	(13,1)	(14,1)	(15,9)
Depreciação Outros	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,6)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	(0,8)	(0,7)
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	-	-	-	-	-	-	-	-	(6,8)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>118,0</b>	<b>100,5</b>	<b>110,8</b>	<b>113,6</b>	<b>122,3</b>	<b>135,4</b>	<b>139,9</b>	<b>155,6</b>	<b>150,0</b>
Margem Bruta	64,5%	57,4%	58,1%	56,2%	59,7%	66,0%	60,8%	62,4%	60,7%
Despesas Gerais e Administrativas	(59,4)	(59,0)	(49,6)	(58,0)	(59,7)	(62,5)	(62,5)	(62,9)	(70,3)
<b>EBITDA</b>	<b>67,8</b>	<b>51,0</b>	<b>71,3</b>	<b>66,1</b>	<b>72,5</b>	<b>84,1</b>	<b>90,9</b>	<b>107,7</b>	<b>103,2</b>
Margem EBITDA	37,1%	29,2%	37,4%	32,7%	35,4%	41,0%	39,5%	43,2%	41,7%
<b>EBIT</b>	<b>58,6</b>	<b>41,5</b>	<b>61,2</b>	<b>55,5</b>	<b>62,6</b>	<b>72,9</b>	<b>77,4</b>	<b>92,7</b>	<b>79,8</b>
Margem EBIT	32,0%	23,7%	32,1%	27,5%	30,6%	35,5%	33,6%	37,2%	32,3%
<b>GTF</b>									
Receita Bruta	54,3	55,9	55,6	65,5	81,9	88,8	93,5	101,3	115,0
Deduções	(7,0)	(7,2)	(7,6)	(8,5)	(18,6)	(18,3)	(15,1)	(16,6)	(18,1)
<b>Receita Líquida</b>	<b>47,3</b>	<b>48,6</b>	<b>48,0</b>	<b>57,0</b>	<b>63,3</b>	<b>70,5</b>	<b>78,4</b>	<b>84,6</b>	<b>96,9</b>
Custo	(16,8)	(16,2)	(18,8)	(20,7)	(21,2)	(22,6)	(28,3)	(30,7)	(39,6)
Custo Ex-depreciação	(9,6)	(9,0)	(11,7)	(13,5)	(13,3)	(15,4)	(14,8)	(12,4)	(17,8)
<b>Depreciação</b>	<b>(7,2)</b>	<b>(7,1)</b>	<b>(7,0)</b>	<b>(7,3)</b>	<b>(7,9)</b>	<b>(7,3)</b>	<b>(13,5)</b>	<b>(18,3)</b>	<b>(21,8)</b>
Depreciação Frota	(7,0)	(6,9)	(6,8)	(7,0)	(7,7)	(7,1)	(13,4)	(17,9)	(21,5)
Depreciação Outros	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,1)	(0,4)	(0,3)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>30,5</b>	<b>32,5</b>	<b>29,2</b>	<b>36,3</b>	<b>42,1</b>	<b>47,9</b>	<b>50,2</b>	<b>53,9</b>	<b>57,3</b>
Margem Bruta	64,4%	66,8%	60,8%	63,7%	66,5%	67,9%	63,9%	63,7%	59,1%
Despesas Gerais e Administrativas	(9,9)	(2,5)	(4,9)	(3,5)	(6,0)	(10,3)	(14,7)	(16,5)	(13,7)
<b>EBITDA</b>	<b>27,8</b>	<b>37,1</b>	<b>31,3</b>	<b>40,1</b>	<b>44,0</b>	<b>44,9</b>	<b>49,0</b>	<b>55,8</b>	<b>65,4</b>
Margem EBITDA	58,8%	76,3%	65,3%	70,3%	69,5%	63,6%	62,4%	65,9%	67,5%
<b>EBIT</b>	<b>20,6</b>	<b>30,0</b>	<b>24,3</b>	<b>32,8</b>	<b>36,1</b>	<b>37,6</b>	<b>35,5</b>	<b>37,4</b>	<b>43,6</b>
Margem EBIT	43,5%	61,7%	50,6%	57,6%	57,1%	53,3%	45,2%	44,2%	45,0%
<b>Seminovos</b>									
Receita Bruta	369,9	350,2	419,3	312,9	336,5	335,0	303,7	379,2	468,7
Deduções	(0,4)	(0,5)	(0,7)	(0,6)	(0,4)	(0,7)	(0,8)	(0,2)	(0,3)
<b>Receita Líquida</b>	<b>369,4</b>	<b>349,7</b>	<b>418,6</b>	<b>312,4</b>	<b>336,1</b>	<b>334,3</b>	<b>302,9</b>	<b>379,0</b>	<b>468,4</b>
Custo	(349,5)	(332,7)	(398,4)	(295,8)	(318,0)	(317,4)	(288,4)	(369,0)	(463,4)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>19,9</b>	<b>17,0</b>	<b>20,2</b>	<b>16,6</b>	<b>18,1</b>	<b>16,9</b>	<b>14,5</b>	<b>10,0</b>	<b>5,0</b>
Margem Bruta	5,4%	4,9%	4,8%	5,3%	5,4%	5,0%	4,8%	2,6%	1,1%
Despesas Administrativas	(31,4)	(35,2)	(40,2)	(39,2)	(33,5)	(29,2)	(36,4)	(32,9)	(29,2)
<b>Depreciação</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(1,6)</b>	<b>(1,9)</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(1,4)</b>	<b>(1,3)</b>	<b>(5,2)</b>
Depreciação Outros	(1,1)	(1,5)	(1,6)	(1,9)	(1,1)	(1,5)	(1,4)	(1,3)	(1,4)
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	-	-	-	-	-	-	-	-	(3,8)
<b>EBITDA</b>	<b>(10,4)</b>	<b>(16,7)</b>	<b>(18,4)</b>	<b>(20,7)</b>	<b>(14,3)</b>	<b>(10,8)</b>	<b>(20,5)</b>	<b>(21,5)</b>	<b>(19,0)</b>
Margem EBITDA	-2,8%	-4,8%	-4,4%	-6,6%	-4,2%	-3,2%	-6,8%	-5,7%	-4,1%
<b>EBIT</b>	<b>(11,5)</b>	<b>(18,2)</b>	<b>(20,0)</b>	<b>(22,6)</b>	<b>(15,4)</b>	<b>(12,3)</b>	<b>(21,9)</b>	<b>(22,9)</b>	<b>(24,2)</b>
Margem EBIT	-3,1%	-5,2%	-4,8%	-7,2%	-4,6%	-3,7%	-7,2%	-6,0%	-5,2%
<b>Consolidado</b>									
Receita Bruta	625,6	600,4	689,5	604,9	650,2	650,3	656,6	760,0	861,9
Deduções	(26,0)	(27,0)	(32,3)	(33,6)	(46,0)	(40,5)	(45,1)	(47,0)	(49,3)
<b>Receita Líquida</b>	<b>599,6</b>	<b>573,4</b>	<b>657,2</b>	<b>571,3</b>	<b>604,2</b>	<b>609,9</b>	<b>611,5</b>	<b>713,0</b>	<b>812,5</b>
Receita Líquida de Serviços	230,2	223,7	238,6	258,9	268,0	275,6	308,7	334,1	344,1
Custo	(431,2)	(423,5)	(497,1)	(404,8)	(421,6)	(409,7)	(407,0)	(493,6)	(600,2)
Custo Ex-depreciação	(413,8)	(405,3)	(478,3)	(385,1)	(402,7)	(389,7)	(378,6)	(459,0)	(549,8)
<b>Depreciação</b>	<b>(17,5)</b>	<b>(18,2)</b>	<b>(18,8)</b>	<b>(19,7)</b>	<b>(19,0)</b>	<b>(20,1)</b>	<b>(28,4)</b>	<b>(34,6)</b>	<b>(50,4)</b>
Depreciação Carros	(15,8)	(16,2)	(16,7)	(17,0)	(17,3)	(18,0)	(26,4)	(32,0)	(37,4)
Depreciação Outros	(1,6)	(2,0)	(2,1)	(2,7)	(1,7)	(2,1)	(2,0)	(2,6)	(2,4)
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	-	-	-	-	-	-	-	-	(10,6)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>168,4</b>	<b>149,9</b>	<b>160,1</b>	<b>166,5</b>	<b>182,5</b>	<b>200,1</b>	<b>204,5</b>	<b>219,5</b>	<b>212,3</b>
Despesas Administrativas	(100,7)	(96,7)	(94,8)	(100,7)	(99,2)	(102,0)	(113,6)	(112,2)	(113,1)
<b>EBITDA</b>	<b>85,1</b>	<b>71,5</b>	<b>84,2</b>	<b>85,5</b>	<b>102,3</b>	<b>118,2</b>	<b>119,4</b>	<b>141,9</b>	<b>149,6</b>
Margem EBITDA <sup>1</sup>	37,0%	32,0%	35,3%	33,0%	38,2%	42,9%	38,7%	42,5%	43,5%
<b>EBIT</b>	<b>67,7</b>	<b>53,3</b>	<b>65,4</b>	<b>65,8</b>	<b>83,3</b>	<b>98,2</b>	<b>91,0</b>	<b>107,3</b>	<b>99,2</b>
Margem EBIT <sup>1</sup>	29,4%	23,8%	27,4%	25,4%	31,1%	35,6%	29,5%	32,1%	28,8%
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(36,4)</b>	<b>(35,7)</b>	<b>(43,8)</b>	<b>(46,0)</b>	<b>(45,5)</b>	<b>(40,9)</b>	<b>(41,6)</b>	<b>(44,8)</b>	<b>(45,7)</b>
Despesas Financeiras	(46,1)	(48,0)	(60,2)	(63,4)	(55,0)	(51,9)	(56,9)	(55,4)	(58,6)
Receitas Financeiras	9,8	12,3	16,4	17,4	9,6	11,0	15,3	10,5	12,9
<b>EBT</b>	<b>31,3</b>	<b>17,6</b>	<b>21,6</b>	<b>19,8</b>	<b>37,9</b>	<b>57,3</b>	<b>49,4</b>	<b>62,4</b>	<b>53,5</b>
Margem EBT <sup>1</sup>	13,6%	7,9%	9,0%	7,6%	14,1%	20,8%	16,0%	18,7%	15,5%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>20,6</b>	<b>11,1</b>	<b>14,1</b>	<b>19,9</b>	<b>26,9</b>	<b>39,9</b>	<b>41,3</b>	<b>51,7</b>	<b>42,0</b>
Margem Líquida <sup>1</sup>	9,0%	5,0%	5,9%	7,7%	10,0%	14,5%	13,4%	15,5%	12,2%
<b>ROIC LTM</b>	<b>7,9%</b>	<b>7,8%</b>	<b>7,6%</b>	<b>9,2%</b>	<b>9,2%</b>	<b>9,7%</b>	<b>10,2%</b>	<b>10,7%</b>	<b>11,1%</b>

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

# MOVIDA. MUITO ALÉM DO CARRO



**movida**  
multo além do carro

## Histórico do Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial - Proforma (R\$ milhões)	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19
<b>Ativo</b>									
Caixa e equivalentes de caixa	196,8	251,8	321,3	411,4	295,5	499,8	158,4	259,5	158,5
Títulos e valores mobiliários	379,5	334,6	668,5	372,2	306,7	610,7	635,2	552,7	711,2
Contas a receber	226,6	274,6	223,3	157,9	113,6	237,6	220,0	351,9	457,2
Impostos a Recuperar	8,9	23,0	23,0	36,2	33,2	60,2	60,3	48,2	51,6
Outros créditos	18,2	29,4	19,5	2,3	5,7	2,0	3,3	0,3	0,8
Adiantamento de terceiros	-	-	-	-	-	1,2	1,5	1,4	4,2
Despesas do exercício seguinte	29,6	26,2	15,3	9,1	47,2	40,7	27,4	6,1	38,8
Partes Relacionadas	7,9	4,6	2,2	1,4	1,2	-	-	-	-
Bens disponibilizados p/ venda (renov. de frota) / Ativos de oper. Descont.	194,8	211,9	221,2	170,8	232,7	251,4	290,0	215,9	337,5
<b>Total do Ativo Circulante</b>	<b>1.062,3</b>	<b>1.156,1</b>	<b>1.494,2</b>	<b>1.161,3</b>	<b>1.035,8</b>	<b>1.703,7</b>	<b>1.396,2</b>	<b>1.435,9</b>	<b>1.759,7</b>
<b>Realizável a Longo Prazo</b>									
Ativos mantidos para distribuição aos acionistas	0,2	0,0	0,0	-	-	-	-	-	-
Impostos a recuperar	-	-	-	-	-	-	-	19,0	19,0
Créditos tributários diferidos	0,2	0,2	1,2	18,4	22,3	27,8	25,8	35,7	40,9
Partes relacionadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Depósitos judiciais	0,4	0,6	0,7	0,8	0,3	0,2	0,8	1,1	1,4
Outros Créditos	-	-	-	-	(0,0)	-	-	-	-
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Contas a receber	2,7	2,7	2,7	2,5	2,5	2,5	3,3	4,1	4,1
<b>Permanente</b>									
Investimentos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Imobilizado líquido	2.230,8	2.432,8	2.560,1	2.799,6	2.829,7	3.005,3	3.387,3	3.647,4	3.990,3
Intangível	17,0	18,6	19,8	23,7	25,2	27,4	36,3	47,9	62,3
<b>Total do Ativo não Circulante</b>	<b>2.251,4</b>	<b>2.455,0</b>	<b>2.584,6</b>	<b>2.845,1</b>	<b>2.880,1</b>	<b>3.063,2</b>	<b>3.454,4</b>	<b>3.756,4</b>	<b>4.119,1</b>
<b>Total do Ativo</b>	<b>3.313,6</b>	<b>3.611,2</b>	<b>4.078,8</b>	<b>4.006,5</b>	<b>3.915,9</b>	<b>4.766,9</b>	<b>4.850,6</b>	<b>5.192,3</b>	<b>5.878,8</b>
<b>Passivo</b>									
<b>Passivo Circulante:</b>									
Empréstimos e Financiamentos	12,3	13,6	232,0	215,8	368,4	373,8	67,7	364,3	491,9
Debentures	0,8	8,4	305,4	321,9	305,7	326,6	101,6	117,1	112,4
Risco Sacado	542,5	554,3	523,5	228,8	120,9	-	-	-	-
Fornecedores	742,4	873,2	741,4	716,1	701,9	716,1	913,0	972,7	1.348,6
Obrigações trabalhistas	24,6	28,4	31,6	29,1	33,9	41,8	51,1	48,4	47,9
Obrigações Tributárias	8,1	11,3	8,9	14,8	8,4	8,6	13,4	7,9	11,1
IR e CS a pagar	-	-	-	-	-	5,0	1,4	9,3	6,2
Dividendos e juros sobre capital próprio a pagar	-	-	-	13,5	17,6	10,0	27,5	54,5	71,5
Contas a Pagar e Adiantamentos	3,3	3,8	6,6	17,4	18,3	32,4	41,2	66,7	70,6
Arrendamento mercantil a pagar	56,4	60,4	66,8	57,1	43,7	28,4	5,6	2,0	0,8
Arrendamento por direito de uso	-	-	-	-	-	-	-	-	32,0
Partes relacionadas	9,3	5,4	11,3	1,2	-	-	-	-	-
Cessão de direitos creditórios	-	-	-	-	51,7	34,0	3,4	-	-
<b>Total do Passivo Circulante</b>	<b>1.399,7</b>	<b>1.558,9</b>	<b>1.927,5</b>	<b>1.615,8</b>	<b>1.670,4</b>	<b>1.576,7</b>	<b>1.225,7</b>	<b>1.642,9</b>	<b>2.193,0</b>
<b>Passivo não Circulante:</b>									
<b>Exigível a Longo Prazo</b>									
Empréstimos e Financiamentos	268,9	416,6	416,6	632,5	480,3	484,7	866,8	681,6	462,7
Debentures	297,7	299,6	397,7	398,0	397,9	1.095,0	1.020,4	1.100,7	1.325,1
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Provisão para Contingências	1,0	1,9	2,4	3,5	2,9	3,2	4,5	5,5	6,7
Passivos mantidos para distribuição aos acionistas	2,6	0,0	0,1	-	-	-	-	-	-
Outras contas a pagar	-	-	-	-	-	-	2,1	1,2	1,1
Arrendamento mercantil a pagar	48,8	34,0	12,3	6,9	1,3	1,1	1,0	0,3	-
Arrendamento por direito de uso	-	-	-	-	-	-	-	-	99,8
Imposto de renda e contribuição social diferidos	46,1	46,1	53,3	65,0	71,5	89,8	92,4	101,3	109,5
<b>Total do Passivo não Circulante</b>	<b>665,1</b>	<b>798,1</b>	<b>882,5</b>	<b>1.105,9</b>	<b>953,8</b>	<b>1.673,9</b>	<b>1.987,2</b>	<b>1.890,6</b>	<b>2.005,0</b>
<b>Patrimônio Líquido:</b>									
Capital Social	1.171,8	1.165,9	1.165,9	1.177,6	1.177,6	1.177,6	1.177,6	1.490,1	1.490,1
Ações em tesouraria	-	-	-	-	-	(8,5)	(8,5)	(8,5)	(8,5)
Reserva de Capital	50,0	50,0	50,0	50,4	50,4	250,8	356,2	51,0	51,0
Reserva de Lucro	27,1	38,2	52,9	56,8	63,6	96,6	112,4	126,2	148,2
Adiantamento para Futuro Aumento de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total do Patrimônio Líquido</b>	<b>1.248,9</b>	<b>1.254,2</b>	<b>1.268,8</b>	<b>1.284,8</b>	<b>1.291,6</b>	<b>1.516,4</b>	<b>1.637,7</b>	<b>1.658,8</b>	<b>1.680,8</b>
<b>Total do Passivo e Patrimônio Líquido</b>	<b>3.313,6</b>	<b>3.611,2</b>	<b>4.078,8</b>	<b>4.006,5</b>	<b>3.915,9</b>	<b>4.766,9</b>	<b>4.850,6</b>	<b>5.192,3</b>	<b>5.878,8</b>

# MOVIDA. MUITO ALÉM DO CARRO



**movida**  
multo além do carro

## Histórico dos Dados Operacionais

Dados Operacionais	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19
<b>RAC</b>									
Número de Pontos de Atendimento*	182	183	183	183	186	186	184	186	187
Frota no final do período	49.849	56.765	56.848	57.059	57.662	59.571	64.218	63.177	64.170
<b>Frota média operacional</b>	<b>39.169</b>	<b>40.445</b>	<b>44.091</b>	<b>45.215</b>	<b>47.406</b>	<b>47.019</b>	<b>50.891</b>	<b>54.366</b>	<b>54.192</b>
Frota média alugada	28.916	30.041	32.452	33.720	35.317	36.396	39.367	42.293	41.466
Idade Média da frota (em meses)	7,3	6,6	7,0	8,0	8,6	9,2	9,3	9,5	8,9
Número de Diárias (em milhares)	2.599	2.711	2.982	3.018	3.199	3.253	3.617	3.721	3.728
Taxa de Ocupação	73,8%	74,3%	73,6%	74,6%	74,5%	77,4%	77,4%	77,8%	76,5%
Diária Média (R\$)	77,5	71,7	71,9	75,0	72,4	69,6	71,7	75,1	74,6
<b>Receita média mensal por frota média operacional</b>	<b>1.714,0</b>	<b>1.601,5</b>	<b>1.621,9</b>	<b>1.669,3</b>	<b>1.629,3</b>	<b>1.606,2</b>	<b>1.699,1</b>	<b>1.714,4</b>	<b>1.710,7</b>
<b>Depreciação trimestral anualizada por frota média operacional</b>	<b>(899,7)</b>	<b>(926,9)</b>	<b>(897,8)</b>	<b>(882,7)</b>	<b>(808,6)</b>	<b>(928,1)</b>	<b>(1.026,9)</b>	<b>(1.037,5)</b>	<b>(1.174,0)</b>
<b>GTF</b>									
Frota no final do período	14.226	14.078	17.212	18.801	20.801	21.724	24.683	29.698	30.847
<b>Frota média operacional</b>	<b>13.229</b>	<b>13.514</b>	<b>13.321</b>	<b>15.658</b>	<b>18.021</b>	<b>19.515</b>	<b>21.532</b>	<b>24.494</b>	<b>27.236</b>
Idade Média da frota (em meses)	15,6	16,8	14,4	14,4	14,4	14,8	15,4	15,4	16,2
Número de Diárias (em milhares)	1.186,9	1.229,8	1.212,2	1.470,2	1.640,0	1.702,5	2.013,8	2.253,5	2.426,4
Ticket médio trimestral (R\$)	3.575,8	3.599,1	3.600,7	3.641,1	3.513,5	3.613,2	3.642,5	3.455,5	3.557,3
<b>Ticket médio mensal (R\$)</b>	<b>1.191,9</b>	<b>1.199,7</b>	<b>1.200,2</b>	<b>1.213,7</b>	<b>1.171,2</b>	<b>1.204,4</b>	<b>1.214,2</b>	<b>1.151,8</b>	<b>1.185,8</b>
<b>Depreciação trimestral anualizada por frota média operacional</b>	<b>(2.128,2)</b>	<b>(2.031,8)</b>	<b>(2.045,5)</b>	<b>(1.797,4)</b>	<b>(1.707,8)</b>	<b>(1.449,1)</b>	<b>(2.483,7)</b>	<b>(2.922,4)</b>	<b>(3.162,5)</b>
<b>Seminovos</b>									
Número de Pontos de Venda	59	60	60	58	59	60	60	64	64
<b>Número de Carros Vendidos**</b>	<b>10.538</b>	<b>9.471</b>	<b>11.277</b>	<b>8.355</b>	<b>9.012</b>	<b>8.760</b>	<b>7.959</b>	<b>10.080</b>	<b>12.763</b>
RAC	8.758	8.347	10.558	7.815	8.380	7.749	7.019	9.190	11.527
GTF	1.780	1.124	719	540	632	1.011	940	890	1.236
<b>Preço Médio Carro Vendido (R\$)</b>	<b>35.099</b>	<b>36.980</b>	<b>37.184</b>	<b>37.454</b>	<b>37.342</b>	<b>38.237</b>	<b>38.156</b>	<b>37.593</b>	<b>36.702</b>
RAC	37.313	38.332	37.935	38.339	38.224	39.282	38.830	37.911	37.090
GTF	24.204	26.935	26.162	24.651	25.657	30.225	33.119	34.310	33.083
<b>Idade Média de Carros Vendidos (meses)</b>	<b>18,5</b>	<b>17,3</b>	<b>15,1</b>	<b>15,5</b>	<b>16,0</b>	<b>17,1</b>	<b>19,1</b>	<b>19,1</b>	<b>19,1</b>
RAC	15,3	15,0	13,9	14,6	14,8	15,4	17,1	17,7	18,2
GTF	34,7	34,5	33,6	29,0	31,4	30,0	34,3	33,0	27,8

\*Inclui duas franquias até o 2T17

\*\*Não considera frota roubada

## Histórico do CAPEX

CAPEX (R\$ milhões)	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19
<b>RAC</b>									
<b>Frota</b>	<b>390,9</b>	<b>561,7</b>	<b>442,5</b>	<b>347,3</b>	<b>378,3</b>	<b>436,2</b>	<b>542,4</b>	<b>358,9</b>	<b>583,1</b>
Renovação	364,1	354,9	442,5	337,8	334,3	408,2	355,4	358,9	532,8
Expansão	26,8	206,7	-	9,5	44,0	28,0	187,0	-	50,3
<b>Lojas</b>	<b>0,9</b>	<b>0,7</b>	<b>0,5</b>	<b>1,5</b>	<b>2,6</b>	<b>2,7</b>	<b>5,0</b>	<b>2,5</b>	<b>3,0</b>
Novas	0,1	0,0	0,1	0,3	0,1	1,7	-	1,0	0,6
Antigas	0,9	0,6	0,5	1,2	2,5	1,0	5,0	1,6	2,4
<b>Outros</b>	<b>1,2</b>	<b>3,9</b>	<b>2,7</b>	<b>2,4</b>	<b>3,2</b>	<b>5,9</b>	<b>14,7</b>	<b>14,3</b>	<b>22,0</b>
<b>TOTAL</b>	<b>393,1</b>	<b>566,3</b>	<b>445,7</b>	<b>351,2</b>	<b>384,1</b>	<b>444,7</b>	<b>562,1</b>	<b>375,7</b>	<b>608,1</b>
<b>GTF</b>									
<b>Frota</b>	<b>42,3</b>	<b>43,7</b>	<b>143,5</b>	<b>102,5</b>	<b>134,0</b>	<b>86,7</b>	<b>149,2</b>	<b>244,5</b>	<b>121,4</b>
Renovação	4,1	7,2	19,7	37,2	42,3	11,1	59,7	70,0	12,7
Expansão	38,2	36,4	123,8	65,3	91,7	75,6	89,4	174,6	108,7
<b>Outros</b>	<b>0,2</b>	<b>0,3</b>	<b>0,2</b>	<b>0,2</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>0,1</b>	<b>0,2</b>
<b>TOTAL</b>	<b>42,5</b>	<b>44,0</b>	<b>143,6</b>	<b>102,7</b>	<b>134,0</b>	<b>86,7</b>	<b>149,2</b>	<b>244,7</b>	<b>121,6</b>
<b>CAPEX TOTAL (RAC+GTF)</b>	<b>435,6</b>	<b>610,2</b>	<b>589,4</b>	<b>454,0</b>	<b>518,1</b>	<b>531,4</b>	<b>711,3</b>	<b>620,4</b>	<b>729,7</b>
<b>CAPEX LÍQUIDO TOTAL (RAC+GTF)</b>	<b>65,7</b>	<b>260,0</b>	<b>170,0</b>	<b>141,1</b>	<b>181,8</b>	<b>196,5</b>	<b>407,6</b>	<b>241,2</b>	<b>261,0</b>
<b>Número de Carros Comprados</b>									
<b>RAC</b>	<b>11.395</b>	<b>17.263</b>	<b>15.438</b>	<b>10.980</b>	<b>12.462</b>	<b>12.282</b>	<b>16.574</b>	<b>14.809</b>	<b>15.647</b>
RAC	10.407	16.131	11.510	8.563	9.405	10.304	13.270	8.816	13.090
GTF	988	1.132	3.928	2.417	3.057	1.978	3.304	5.993	2.557
<b>Preço Médio Carro Comprado (R\$)</b>	<b>38.017</b>	<b>35.067</b>	<b>37.958</b>	<b>40.972</b>	<b>41.108</b>	<b>42.568</b>	<b>41.728</b>	<b>40.746</b>	<b>45.027</b>
RAC	37.558	34.820	38.447	40.564	40.223	42.329	40.877	40.705	44.548
GTF	42.855	38.577	36.525	42.419	43.830	43.814	45.145	40.805	47.475